

《聪明的“杀手”》

图书基本信息

书名：《聪明的“杀手”》

13位ISBN编号：9787560974743

10位ISBN编号：7560974740

出版时间：2011-12

出版社：华中科技大学出版社

作者：李静淑

页数：177

译者：李学权

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《聪明的“杀手”》

前言

说起本书的起源，要上溯至2000年。那年我刚刚回到韩国。当时就有很多人建议我写书，而最先提出此建议的当属我的母亲。望着塞满行李的一本本红皮日记，妈妈轻声说道：“你这写作才华浪费了怪可惜的，要不然你也写本书吧？”“我的过去，只留给我自己。”当时，因为我已下定重写人生篇章的决心，根本没拿妈妈的话当真。再后来，新近结识的朋友们也陆续加入到鼓动我写书的队伍之中。“如今，年轻的韩国女性也需要有一位曾在国际金融的中心舞台叱咤风云的女性偶像”，这是他们劝我动笔的最大理由。不过，既然我决定既不沉溺于过去，也不想给人以自以为是的印象，周围种种规劝之语就很难打动我的心弦。反而有不少熟知我过去的人，将我视做“智慧女神”，纷纷咨询“人生箴言”什么的，让我惶惑不已。最终，在抗拒与挣扎中，有一股动笔的冲动悄然萌芽。我暗自祈祷：“如果这是上帝的意愿，则请指出一条最为适合的路径。”结果却十分有趣。虽然我在机缘巧合之下走上大学讲台并用心讲课，但学生关心的焦点全然集中在我在华尔街的那段经历上，而不是我精心准备的讲课主题。出于对华尔街的憧憬，学生渴望了解那里的运作模式，而好奇心得到满足后必然会出现的一个提问则是：“作为韩国人，而且是作为一名女性，你是如何在极度男性化的华尔街得到生存并获得成功的？”到了学期末进行讲义考评的时候，他们众口一词地反映，课堂中听不到更多“我在华尔街的经历和所学习到的知识”，是最让他们感到遗憾的事情。要知道当时我的学生中至少有六成以上是从事多种行业的三四十岁男性。暂且除开班里为数不多的女性不谈，竟然有如此多的男性表露出如此心态，委实让我感到惊讶。其中有一位在职公务员学生的话，更是让我如梦初醒。他说：“老师您一路走来，一定得到过很多人明里暗里的帮助。如今，您已经功成名就，有责任动员一切力所能及的手段，回报曾经帮助过您的人和需要您帮助的人。”这可真是一语点醒梦中人。我开始反思自己。如果我真正想把后半生献给帮助别人的事业，始终拿“自己的过去，只留给自己”做挡箭牌，无疑是极度自私的行为。以一名年轻韩国女性之力，逐步踏上成功之巅固然有其积极意义，但更为重要的是实现梦想后方才发现的处世真理。现在，我总算有余暇回顾过去种种过错，总结成功经验了。觉得当时种种令人苦笑不已的“喜剧性场面”，或钻心之痛的经历，已变成难以估价的珍贵教训。真正的人生楷模，除了要激发朝向成功的希望和灵感，还要面对残酷的考验和痛苦，有莫大的责任开诚布公。没有经历过考验，何言成功？人们经常忘记硬币有两面的事实。华丽的成功及其留下的回忆，只能给我们的人生带来极其短暂的满足感，而果敢暴露这一真理的行为理应和成功本身一样占据人生最重要的比重。基于如上想法和主观的目标，我终下决心写下我的华尔街经历。

李静淑

《聪明的“杀手”》

内容概要

书中详细描述了一位白手起家的韩国女性，通过自身努力和诚实重生为投资银行家的过程。她空手闯入聚集了世界上最有影响力的男人的华尔街，击败各路精英之后获得了巨大成功，成了一名光芒四射的华尔街明星。作者以亲身经验告诉读者，追逐金钱利益是追求成功者的大忌。“放手追逐创意性理念和梦想之时，金钱和成功就会紧随其后”。为了在社会性成功的基础上，进一步追求灵性成长，她决定将自己所得到的还原给社会。也许，这才是她想传递给我们的，比世俗的成功更为重要的信息。东方女性是如何在世界上竞争最为惨烈的生存丛林——华尔街成功登上顶峰的？世界金融中心华尔街如何运转？生活在重压下的人们，如何寻找人生的均衡？一定不能错过本书。

《聪明的“杀手”》

作者简介

她出生于韩国。小时候随父亲离开韩国，在欧洲和美国完成了学业。从比利时布鲁塞尔国际学校毕业后，远赴美国卫尔斯利女子学院攻读政治学，后又读完MBA课程。精通韩语、英语、法语等三国语言，目前正在学习中文。

1987年初登华尔街，在国际金融的中心舞台活跃13年。在第一家公司“巴林证券”，她从销售助理起步，最终晋升到副总位置。后来，她跳槽“里昂证券”，担任理事并具体负责了首尔分公司的开设业务。在华尔街，她外号“杀手”，是一名业界公认的韩国股市分析专家，也是众多证券公司竞相争取的人才。

2000年，她从华尔街急流勇退，回首尔后投身支援韩国、柬埔寨和蒙古等国家非营利机构的事业，并在KDI国际政策学院主讲经营交流课。

书籍目录

第一章 世界上竞争最激烈的生存金字塔

1. 游弋在鲨鱼群环伺的海域
2. 为出道明星准备的欢迎派对
3. 竞争激烈的城市——纽约
4. 难测未来最好，眼不见心不烦
5. 一日复一日，只为生存而挣扎
6. 没有对策时，原始的方法是最有效可行的方法
7. 不要顶撞上司，即便他很糊涂
8. 商场无朋友，小心你的背后
9. 华尔街人的职场寿命和狗的寿命一样短
10. 头脑角力

第二章 越是困难越要坚持

1. 热情，也需要有智慧
2. 真正的秘诀是“倾听”，而非发言
3. 不要嫌慢，信赖是唯一的捷径
4. 让客户找上门来
5. 唤醒“杀手本能”
6. 自信心是安全拆雷的密钥
7. 要具有“特氟龙营销员”的资质
8. 让对方尽情宣泄愤怒，直到精疲力竭为止。
9. 我们不需要临阵磨枪的人

第三章 停止无谓的进攻

1. 压垮骆驼的最后一根稻草
2. 成功的专才，会成为通才
3. 培养赚钱眼光
4. 日常生活中尽情享受侦探游戏
5. 金钱只追随独立性思维
6. 犀利的投资者从不摆架子
7. 真正的鲨鱼还会控制极端危险
8. 循序渐进、恪守原则

第四章 悄无声息中获得胜利

1. 真正专业人士，可以从容应对每一件事情
2. 钱都藏在死角里
3. 高处不胜寒
4. 实力者功亏一篑的理由
5. 人类世界即动物世界
6. 人类的极限
7. 救主喜欢在死胡同口实施救援
8. 第二人生只等胜利者
9. 投资他人的人生吧

章节摘录

版权页：为出道明星准备的欢迎派对 1993年夏。坐落于曼哈顿的美轮美奂的法式酒店“圣·瑞吉斯”举办了一场鸡尾酒派对。虽然参加派对的只有三四十人，但每一个人都是在华尔街呼风唤雨的重量级人物。其中，赫然在列的还有在纽约最大的机构投资者“美国养老保险基金”中稳坐第二把交椅的赛门·江（音译）。“恭喜你J.S.。当上理事以后，你更加光彩照人了。”“谢谢您，赛门。希望您以后继续支持我。”我从身边经过的侍者手捧的托盘里拿起一杯香槟敬赛门。华裔的赛门因为短寸发型和瘦小的体形，实难谈得上外表出众。可至少在我们这个行业内，没人敢小瞧于他。虽然我非常想找个安静的角落和赛门进行更深入的谈话，但在不断有客人干扰的情况下，只得悻悻作罢。当我从已连续服务六年的“巴林证券（Baring Securities）”（亦即是我投身华尔街之后的第一家公司）辞职，转投“里昂证券（Credit Lyonnais Securities）”的时候，新东家对我的期望非常大。他们不仅向刚满34岁的我承诺“理事”职位和实质上的第二把交椅，而且年薪等其他福利也要执行最高标准。作为一家刚刚挂牌成立的新公司，里昂证券（简称C.L.）虽然在投资亚洲市场方面表现出极高的专业性，但与巴林证券相比还有极大差距，即使用“街边摊”来形容也毫不为过。由C.L.法国总部任命担任纽约分社社长的“大獾子”期望我这个亚洲市场尤其是韩国市场的权威专家，在加盟C.L.以后为公司找到腾飞的契机。至于称其为“大獾子”，皆因我有暗自给新朋友起外号的习惯。初次见面的时候，让我印象最深刻的是这个人健壮的体格和黑眼圈，与大獾子十分相像。在跳槽率极高的华尔街，有人转投其他公司已经算不得新闻了。不过，要是跳槽发生在为数不多几位在专业领域内享有巨大影响力的重量级人士身上，则情况会有180°转变。由于每年都能为公司创造数以百万计的利润，因此业内称这些投资银行的顶级营销师为“大型生产者（bigproducer）”。这些人除了成为猎头的目标之外，还会成为备受大众关注的焦点人物。再看成功引进“大型生产者”的公司，或者通过《华尔街日报》等新闻媒体大肆宣扬，或者利用公司的邮件列表发起一场大规模宣传战，而我所在的公司除了使出所有公关手段以外，还破例筹备了这场欢迎派对。既然是为我准备的派对，我特意穿上了衣柜里最优雅、最高级的香奈儿服饰。整个晚上，虽然我笑容满面地表现出主宾应有的风度，但内心却很难谈得上幸福和舒适。原因很简单，我不能像对待好友那样与到场的贵宾们嬉笑打闹。目标只有一个，就是竭力拉拢所有来宾，成为我坚强的后盾。现场来宾多半由基金管理人构成，而在我们这些证券公司的营销专员心中，作为证券公司或投资银行各类商品的实际购买者，发挥莫大影响力的此类人群属于最核心的顾客。这些百战老将不仅满腹经纶，还拥有独立且自成一套的投资哲学。因此，越是有能力的基金管理人，越是让营销专员感到难以交往。他们不盲信诱惑之言，如若有人提供虚假投资信息则必然会面临无情地被揭发的尴尬局面。不过，幸运的是，一旦和他们建立牢固的人际关系，则会对我的事业有很大的帮助，而与我效力于哪一家公司毫无任何关联。

后记

自1987年到2000年，长达13年的时间里我亲身体会过多次世界经济的景气和景气过程，而这些过程又让我学到了很多弥足珍贵的经验。那一段时间里，最具代表性的经济沉浮是，从20世纪80年代末开始升温，到了90年代突然降温的日本市场；90年代初达到顶峰的新兴市场；1997年的亚洲金融危机；2000年破灭的网络泡沫。如果想挣大钱，必须在大框架范围内了解业界的周期性沉浮。讲课的时候，我要求学生了解自己的工作在行业整体流程中所处的位置。成功必然来自成长型产业，而投身饱和型和夕阳产业，不管如何努力都只能是事倍功半。1997年金融危机以后，韩国社会正经历一场社会、经济方面的巨变。如果说1997年以前社会领导层40和50岁年龄段的人主导舆论，到了2005年，主导舆论的势力却变成十几二十岁年龄层的人了。如今，35岁以上人群因为雇佣不稳定的原因，一天天过着“毫无未来”的日子。自韩国企业调整企业结构，参与全球竞争以后，原有的社会结构发生动摇。论资排辈的惯例遭到破坏，早年退休和能力主义大行其道之后，学生们所有提问中，印象最深刻的便是“雇佣得不到保障的前提下，如何为未来作准备”的问题。在朝不保夕的投资银行，从惨烈竞争中脱颖而出，最终获得成功的人，可以给出明确答案，就是“为提高自身价值而不断学习，为成为所处领域的权威而不停努力”。这不仅是个人，也是大韩民国在全球经济竞争中存活下来的方法。网络的普及，革命性地加快了获得和传播信息的速度。如今，我们生活在创意支配一切的环境中。所谓资本，只不过是那些创意的跟屁虫而已。像谷歌(Google)，建立在卓越创意基础上的企业，一上市就会吸引数以几十亿计的美元。不得不承认，这会给众多具有企业家精神的人赋予努力的动机。前一阵子去日本，我留心察看了日本人和韩国人的不同之处。从日本人身上，我看到了股市泡沫破灭后，在极度不景气中挣扎过的痕迹。他们的表情，如实展示了所谓“失去的十年”留下的痕迹。反观韩国人，却是一副生机勃勃的样子。这也是韩国的未来一片光明的理由。我在韩国人的表情中看到了1997年金融危机积极的一面。依我所见，正是因为经历过那巨大的苦难，韩国人才获得了在国际市场上比日本人更有效地展开竞争的优势。考虑到韩国的窄小，只要有机会我就建议年轻人，尽可能地到国外体验不同的文化。在全球化经济时代，我们再也不能稳坐家中，用已有的成绩欺骗自己。全球化即意味着世界范围内形成了超越国境的无限竞争环境，在竞争中败下阵的企业，到哪里都不能立足。而这也间接导致了大学生就业难的问题。韩国的教育体系，最大的弱点就是重形式甚于内容。不过，教育改革并不是一朝一夕的事情。因此，我总是向学生们强调，除了学校所教的内容之外，还要多掌握实用技能，拓宽自己知识面。比如，利用寒暑假去当实习员工，也可以通过志愿者活动积累社会经验。有进取心的人，很容易找到与自己所关注领域相得益彰的志愿者服务活动。最为重要的是，通过这些活动可以亲身体会到自己所关注领域的工作环境。另外，这也是拓宽人脉的绝佳机会，对毕业后得到好工作有很大的帮助。另外，我还建议大家提高外语，特别是英语实力，那才是提升自身价值的途径。如果是精通英语之人，再学一门外语，可能会给你带来超乎想象的回报。在我的推荐中，中国是学生们必须要去的国家之一。究其原因，是因为中国的经济发展速度之快值得韩国借鉴。

《聪明的“杀手”》

编辑推荐

李静淑女士身上有一种凌驾于书中“华尔街成功人士”之上的气质。为了在社会性成功的基础上，进一步追求灵性成长，她决定将自己所得到的还原给社会。也许，这才是她想传递给我们的，比世俗的成功更为重要的信息。

《聪明的“杀手”》

精彩短评

1、参加了《聪明的杀手——我在华尔街的日子》作者李静淑女士在时尚廊书店与读者的见面会。李静淑女士的经历给我很大触动，因为她是急流勇退，现在有多少人能够做到这一点呢？大多数人在得到了金钱和成功之后，还想拥有更多，结果也失去了很多。李静淑女士说是因为身体原因离开华尔街，因祸得福，回过头来，她收获更多，她现在所从事的事情是帮助她人的人生，肯定比自己取得成功会更快乐吧！祝福她的人生下半场更精彩！有个网友写了读后感，我帮忙贴上“第一，初入职场要遇事要想方法，找突破口，而不是逃避；第二，面对困难要坚持，坚持，再坚持；第三，学会倾听；第四，选对与自己性格相符的职业；第五，学会与同事相处，不要鹤立鸡群；第五，服从上级的安排。”。她是从职场感想出发的。

2、sj大学毕业后，受朋友邀请去纽约玩，朋友的朋友正好在巴林证券，巧遇董事长，她写到：那一天的经历还教会了我“与陌生人见面时，一定要敞开心怀亲切对待”的真理——语言、行为表达的就是你自己，而且基本上，不经意表达的东西事很难造假的，可以说巴林的董事长慧眼识才，但是我也更相信sj形象很好，谈吐大方得体，给人的综合感觉是亲和力和有目标感。最气派的写字楼、头等舱、豪华车接送、高级酒店，这几乎是金融打工仔的梦想，而这一切，都像天鹅，在水上的优雅令人羡慕，水下，一双大脚普，是不为别人所见的辛苦和努力。我看到sj的书，感觉自己的压力实在是太小了，sj最大的特点是勤奋。在身边每一位卓有建树的人，都是勤奋的，那些每天关注财经，读年报财报的朋友。sj带来的教育启示“她出生于韩国。小时候随父亲离开韩国，在欧洲和美国完成了学业。从比利时布鲁塞尔国际学校毕业后，远赴美国卫尔斯利女子学院攻读政治学，后又读完MBA课程。精通韩语、英语、法语等三国语言，目前正在学习中文。”在韩国，无奈在本地聘用名牌大学的高才生后，却连续发生了一系列让我哭笑不得的现象。比如指派给他们证券公司最基本的业务，即编写某一个公司或行业的调查报告后，却发现这些高才生连续几天坐在办公室前察言观色。新手不会做业务很正常，只要虚心求教，就会得到原谅。他们之所以让我生气，完全因为他们在接收指令的时候回答得非常爽快，却迟迟拿不出结果。“——这是中国人也常常出现的问题，包括我自己，有时羞于向领导和同事求证，结果是更加难看。”在美国，凡是接受过正规大学教育的人都能轻松编写报告书，而且这是美国大学生必须要掌握的基本功之一。每次由老师给出的课题，学生们就会按收集信息、系统分析、反映个人见解的流程，编写报告书。所以在美国学生的心目中，编写报告书是学习的基本课程，而非业务“韩国的学生的学习主要是死记硬背。为了记那些现实生活中毫无用处的死知识，从早到晚辗转于各种补习学院。如此熬过好几年进入大学以后，年轻人特有的创意能量早已消耗殆尽，只顾着享受”大学生的浪漫“，或维拉就业而重新投入到灌输式学习的深渊中。除了学习意外，美国和韩国学生在很多领域存在差异。其中最重要的一跳，就是独立心。绝大多数韩国父母认为，将自己经历过的贫困和困难传给下一代是非常大的耻辱。所以，我至今没有遇到鼓励子女利用假期打工积攒学费的父母。相反，美国父母从孩子很小的时候就开始陪优他们的独立意识。就算是腰缠万贯的福妈，也很少全额支援子女的学费，乃至结婚费用。基于这些差异，刚刚走出校门的美国学生，要比同龄的韩国学生成熟和老练很多。韩国教育最大的弊端是，过早地要求学生决定自己的前途。我认为，让学生积累众多经验后，再从中选择可以发挥自己个性和才能的领域也为时不晚。反之，过早地让学生们再文科和理科、外语高中和理工科高中中间做出选择，会大幅减少他们成长为全能人才的可能性。工作的启示在对话中，抛开一切杂念，只专注于对话本身，只有这样，我才能察觉对方的心境变化和当下的心理状态。正准备下班的时候，作为影响力巨大的重量级基金管理人，这么繁忙的大人物给我拨来电话，肯定意味着有非常重要的事情与我商量。就是在这个电话中，js签2000万美金的大单每个人都带有属于自己领域的天赋和才能。分析师，离不开玄幻阅读、思考和记录的好习惯，同事还要拥有分析市场趋势，限于别人筛选出好公司的能力。交易师，判断买卖时机和选择股票的瞬间判断力，以及泰山崩于前而不变色的胆识，都是缺一不可的重要条件。这也是交易师中很多人具有赌徒气质的重要原因。营销人员，处理出色的人际关系能力，还需要拥有超凡的魅力，所以在选择职业的时候，正确判断可充分发挥自己天都和才能的领域至关重要。营销的秘诀在于让客户产生不立即下决心便会市区绝好机会的想法。当然，这个秘诀来之不易，我可是经历了无数次跌倒又爬起来的过程。通往成功的道路是由别人看不到的忍辱人生积累而成的。就为了给人们留下一夜成名的印象，我拼命努力了25年。良好的人机关系。那时的我，不懂得尊敬上司，也没有与滚筒式们保持良好的关系。凡是男人都不喜欢女性直接对自己发出挑战。向在组织内站稳脚跟，则要在lianghao的同事关系和不失自我之间找到平

《聪明的“杀手”》

衡，而做到这一点就需要拥有高度的自制力和成熟度。为这些失误和不成熟付出的代价实在是很惨重，因为同样是过了很久以后我才知道，善于搞好人机关系的男同事们，所得到的报酬竟然高出我三倍以上。

3、看到最后，关于健康关于家庭和生活。在激流勇进的生活和平淡安康的生活中，我似乎更想要后者。书中，看到作者从毫无经验的小女孩成长为一个华尔街超级大腕的过程。许多成功的道理。自身素质。作者精通三种语言，英语、法语、韩语，为她赢得很多机会。自己的价值。她总在不断的积累中提升自己的能力，判断力和决断力。不断的提升自己的附加值，使之成为你与众不同的能力。这样才有你的独特魅力。热爱这个行业，则是成功的关键。作者说，只有热爱，才会努力的去做这件事，而不是为了自身的利益而苦苦挣扎的工作。华尔街离我们很远也很近。作为小券商的投行部一员，我深切的感受到了资本市场的魅力，却又在如此的“成功”面前但却。只能努力提升自己的素质与价值，至于热爱，可能则需要不断的积累和提升中，寻到自己的爱好点。我的想法，命运选择了这里，让努力成全命运，成就不敢奢想，只求别浑浑噩噩一生。

4、作者在华尔街得到了丰厚的物质财富。差点付出身体（甲亢）为代价。作者的工作环境是很高尚的，人际环境是非常恶劣的---华尔街不存在朋友，时刻小心背后。要和客户动脑，要和同事动心机，还要和上司斗争保护自己的合理权益。我以前是做房产中介的，很能体会作者的心理。因为身心太过疲惫，所以转行了。作者能退出是明智的。钱能买到一切，买不到快乐。以自我风格给客户，同事起贴切的外号。不忠于公司，忠于客户。这两点对于做销售的人士是值得借鉴的工作经验。

5、本书对国内的白领和金领们应很有启发。处于经济发展及变革时代的社会，职业与生活，往往是难以调和的一对。本书中有些对上世纪90年代韩国年轻人的评介，对当下国内职场人士会有很多帮助。中国，如何能跨过“中产阶级陷阱”，让年轻一代不再是表面上“西装革履”，而是真正过着“有尊严”，“有思想”和“有品质”的现代生活。这不仅是个人的选择，也是国家的选择

《聪明的“杀手”》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com