

# 《资本2》

## 图书基本信息

书名：《资本2》

13位ISBN编号：9787539957753

10位ISBN编号：7539957751

出版时间：2012-11

出版社：江苏文艺出版社

作者：资本之鹰

页数：313

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

## 《资本2》

### 内容概要

《资本2:老板们的共同秘密(长篇小说)》讲述了有人的地方就有江湖，有钱的地方就有交易。在商场沉浮十几年，已成为民间投融资代表人的许量稳中有进，不断拓展自己的资本疆域。然而如今的资本市场已远非当年，各种错综复杂的关系、异军突起的神秘势力，让叱咤金融界的许量渐生力不从心之感，棘手的事件接连发生：爱徒李铎欠下巨额赌债，亟需摆平；妻子张嘉仪为让女儿更好地成长，移民澳洲，独留他一人在国内生活；资本之鹰会所总经理——年轻妩媚的白蓝，又让他备受质疑；而许量也暧昧纠缠于白蓝等精明女人中。国内借贷势力复杂，境外资本暗中参与，人到中年的许量如何看透时局，力挽狂澜，守住民间金融的火种，维护民间资本尊严，而又怎样找到自己人生的出路，为理想而战？在《资本2:老板们的共同秘密(长篇小说)》的游戏世界里，又将上演怎样的人间悲喜剧。

## 《资本2》

### 作者简介

资本之鹰，本名吕志刚，男，民革四川省委经济委员会副主任、四川现代民间金融研究院院长，任资本之鹰（香港）投资控股有限公司总裁、成都晨钟大吕文化传播有限公司董事长，创立了“资本之鹰”品牌。

资本之鹰根据自己十余年的亲身经历，创作《借贷》和《资本》系列等超级畅销书，开民间金融题材纪实作品的先河。

## 书籍目录

前言 当理想变成了钱

引子 人间正道是商道

第一章 老板若不去思考对与错，就必将面临罪与罚

国窖1573

承兑风云

资本网络

会所风云

陌生访客

微博迷情

第二章 老板的魅力在于懂得运用资本，而不仅仅知晓金钱

赌债纠葛

婚姻隐痛

冤家聚头

国际资本

心理窥探

袍哥文化

第三章 小生意靠相同的利益，大生意靠相同的人生观

画展偶遇

宏伟计划

政治经济

同学经济

地产荒漠

投资沙龙

第四章 商海中没有传奇，只有成败

谋划合作

亦敌亦友

银行行长

金融情商

雄风大振

后记 我做生意的目的就是最终能够不做生意

### 章节摘录

她点点头：“借贷江湖始终是道高一尺魔高一丈，故事和纠纷经常是此起彼伏，精彩纷呈甚至匪夷所思。”对于白总向他汇报的会所经营中的一些新问题和新情况，许量沉默不语，他在思考：新的形势之下，即使是资本之鹰这样老资格的会所也面临巨大的冲击；不但是成都最近几年兴起的新兴会所和俱乐部如同雨后春笋，而且银行老大哥已经开始放下架子，开始格外重视他们的私人银行业务了。但许量不情愿给她说起自己的情感世界，也绝对不会给白蓝表达他对业务的困扰，对于资本之鹰而言，许量就是神，完美或者假装完美才是他唯一的选择。许量的话题逐渐从闲言碎语说到了他的内心世界：“白蓝，我知道你对我很好奇，甚至是喜欢，这对你不会是一件好事情，因为我们不是一个年代的人。你们这样的年轻女子，不会了解我们这样的大叔。尽管你还是坚持叫我大哥，但我已经心甘情愿做大叔了。何况，我以前的故事不少了，你不是不知道，与我在一起的女人大多数并无好的结局。”他不是第一次和白蓝说这个话题，他们之间各自的心思依旧不再是秘密，说话很随心所欲。白蓝也不计较，她只是微笑不语，许量也不能够完全理解她的内心到底是如何思考的。又见白蓝珠圆玉润的身材和秀色可餐的脸，他却无动于衷。许量对自己有点失望，以前那个爱江山更爱美人的许量到哪儿去了呢？短短的几年，他就开始体验到了男人性心理走下坡路的感觉，现在，他时刻都有更重要和更愉快的事情需要去做。眼见四周的客人来来去去，他们依旧继续进餐，旁若无人就是他们最基本的心境。许量给白蓝说起去年去西柏坡参观的故事：“我见识了共产党打天下的力量来自于土地政策和理想主义，那勃勃兴起的新生力量真是可以摧枯拉朽，秋风扫落叶。你知道，我家族国民党的高官不少，我在领袖的黄土坯屋中徘徊良久，试图去寻找红太阳的光芒，可最终是一无所获。”白蓝配合说道：“我家可是穷苦人家，欢天喜地迎接解放那是必然的。”“在西柏坡最有名气的口号就是‘新中国从这里出发’，我在这话面前，拍了不少照片作为纪念，白蓝，你应该看过，”许量进入一种状态，“可新中国去哪里了呢？”他想起了共产主义理想是他第一个理想；第二个理想是实现“四个现代化”，后面就没有理想了。没有理想，就没有灵魂，许量怀旧了。

“这个世界里，失去灵魂的人有多少？我不知道，但我必须找到我的灵魂。我已经快五十了，我需要的是寻找人生的意义，否则，我绝对会痛苦和迷茫。金钱、女人与权力，曾经是我，也将继续是我的追求目标，但仅仅只有这些是不够的。我需要找到灵魂的方向，如果我不能够有理想了，那这个努力方向就是去追求‘高峰体验’，努力去做‘超人’，当然，是好的超人，不是希特勒那样的坏超人。做不做得得到，那是其次的，起码我知道了我要去做的事情。为此，我需要抛弃红尘俗世，清心寡欲去思考一段时间，我将把我现在的一切都尽可能地放开，去修行和寻找自我。”许量的豪气上来了，他盯住他面前的女子，突然明白过来，他为什么喜欢给面前这个美女说心事，那是因为他潜意识中还记得很久很久以前的那个她。“你可以想象这样一幅图画，放学后，有几个初中三年级的小孩子站在简陋的黑板前面，领头的就是我许量，”他给白蓝说起从来没有提起的隐秘之事，“我们在做什么呢？我在用粉笔画画，可画的是世界地图。”白蓝不是第一次听到他的内心独白，她有一些理解，更多的是不理解，但这并不妨碍他们成为私下的好朋友。她站起来给他倒满泡酒，枸杞酒色彩微黄。“这可不是在复习地理课程，”他昂首喝下这杯酒，“我们在讨论中国的未来，我们在思考以后如何才能够真正实现中华民族的崛起，那就是征服全世界。从缅甸进入印度洋，打垮苏联和取得资源富饶的西伯利亚，消灭日本，但优待日本人，因为他们也是儒家文化的一员。”白蓝震惊了，许量居然从小有这样的雄心壮志？要知道，他初中的时候，信息是那样地闭塞，他们这几个人是如何产生这样的念头的呢？这样的想法放在现在的信息时代不太稀奇，她知道这点资料很重要。表面上，她不动声色，继续扮演好学生的角色，甚至并不去追问。看看许量的脸色，他一点都没有喝醉酒的迹象，白蓝再次决定约见请她观察许量一举一动的人。……

### 编辑推荐

一些人制定了规则，是为了让另一些人死于规则。一些人掌握了秘密，是为了从另一些人那里换取秘密。老板的魅力来自于他懂得运用资本，而不仅仅是知晓金钱。当老板说“不”这个字时，他会让你感觉“不”听上去像“是”一样好听。依靠项目赚钱与依靠系统赚钱体现了老板完全不一样的境界：项目只是现金河流中的一朵朵浪花。稍纵即逝；系统则是河堤，有多少现金流都会被约束在其中，盈利能力坚不可摧。当意识到这世间的美女不能够都是你的女人的时候，作为男人，就算是成熟了；当认识到做生意不能够把所有的钱都赚尽的时候，作为商人，就算优秀了。这是老板应有的明智。每个人都是投资者。比如，我们都是什么人交往，跟随什么人，与什么样的伙伴一起做事，其实都是在用自己的时间与生命做投资，这是对人生影响最大的投资，这样的投资不能失败。这是老板应有的价值观。一般人总是被别人支配自己的情绪，而老板要能够自我定义心情。高明的老板会让朋友低估他的优点，让敌人高估他的缺点，这样朋友会越来越多，而敌人会越来越来少。老板若不去思考对与错，就必将面临罪与罚。对老板而言，永远不要恨你的敌人，因为这会影响你的判断力。

### 精彩短评

- 1、了解最真实的中国，寻找现实生活中的出路，建议看看
- 2、速度很快，许亮是中国成功老板的化身，亦真亦幻！
- 3、帮人买的，听说挺好的。
- 4、吕总的下海经历写成的书，让我从里面学到了许多东西~~~
- 5、刚刚拿到，还没有读，感觉不错
- 6、全新正版 速度很快
- 7、朋友推荐了资本之鹰的书，就买来了，看了一半了，写的不错
- 8、我相信许量是存在的，也许是你，也许是我，祝大家成功，做一个成功的商人
- 9、看一本书就是懂得一些思想，而去应用它。思考，独立思考。阅读是学习的手段。运用才是学习的最终目的。
- 10、希望自己能和许量一样事业成功！
- 11、昨天下的单，今天就到了，真好
- 12、好书 看完了资本1 正好资本2就出来了 哈哈
- 13、老师推荐我的，所以必须要买了读读看，金钱时代必须要了解的
- 14、资本之鹰的书，写得都不错，连贯性也比较好。哈哈，我现在也成了“许量”迷
- 15、对于学习经济方面有很大的帮助！！
- 16、个人觉得，作者的人生和生意的境界都是很高的，。
- 17、朋友推荐的作品。快读完了，写得不错。
- 18、书非借而不能读也，但是如果没买过起码不知道自己能不能读懂
- 19、书是正品，很正！物流很给力，保证很好！
- 20、看了两页，因为最近学金融想多看点相关书籍，结果一看封面写着小说吓了我一跳，内容还好。比较厚的小说，字也比一般小说密集。感觉看了之后也会知道些东西的。
- 21、很着急的看完了，但是觉得不够过瘾，打算再看一遍，期待下一部
- 22、资本运作的神奇，力量之伟大
- 23、这本书非常好我已看完了，本来是想买第一部的，当时没有，特别好的书
- 24、书写的详细，书面干净很新，发货快速，态度好！
- 25、尽管我没有从事《借贷》行业但是我一直关注着资本之鹰先生写得书，也很崇拜许量的精彩人生！我们年轻一辈的榜样不就是努力，创造属于自己的价值吗？相信在跟随资本之鹰的成长中，学习到人生中得一些经验！期待资本之鹰先生《借贷3》
- 26、能学到不好商业智慧呢。支持下
- 27、小说体，一共是两本，其中的几个案例还是比较有用
- 28、写的就是当下，好
- 29、每一个做生意的人都可以从中获取到有价值的商业经验。
- 30、有人的地方就有江湖，有钱的地方就有交易。
- 31、很通俗易懂的金融投资读物，对于做实业的朋友来说，应该读一下，让思维更开阔一些。
- 32、国内第一部关于资本运作的教科书
- 33、做生意说到底是人人的较量，这本书说的也是人和人的“斗争”，这种“斗争”是复杂的。具体怎么复杂，看后才能体会。
- 34、延续《资本1》的风格，突出主人公许量的个人魅力。纸质很好。
- 35、非常喜欢，这本书值得一看，做生意的人哦！
- 36、读了一半了，有用的一本书。喜欢！
- 37、不买就错过了如此好的书，真心推荐！
- 38、很好很赞很不错的一本书 觉得值得一读的好书！
- 39、貌似有很多值得学习的东西呢。这20多块钱花得值了
- 40、帮朋友买的，确实很不错，我看完以后才交给朋友了，买了一个系列的
- 41、与资本1一样，很不错的一本书。
- 42、很好，不错的书.看了几页，很有吸引力，很好读。这本书买得值得。

## 《资本2》

- 43、这是吕老师的第五本书，期待更多更精彩的作品，支持您~~
- 44、整体感觉挺好
- 45、太喜欢了 支持资本之鹰的作品！
- 46、读完了。赞~~~了解到不少关于资本投资的知识
- 47、资本之鹰的书一直在追，它帮我们很好的了解到资本市场的背后运作。。
- 48、拜读吕总的书，一如既往的喜欢。吕总在这本书里推荐的几本书也是推荐一看的
- 49、看过第一册了，觉得非常耐读！是值得反复读的一本书！
- 50、很不错的系列书，让人更好地了解民间借贷市场
- 51、确实的感受到是用心之作，学到不少新鲜的认识，非常受教！
- 52、很不错的书、关于资本的商业、看的不是很懂、但是里面有很多做生意中的规则
- 53、粗看一遍，很值得阅读，感受很深，较好
- 54、确实可以做为枕边书研读。
- 55、朋友推荐 说这本书不错 买来看看
- 56、因为看了资本1、2，又补购了借贷4本，强烈推荐！
- 57、实战内容较多，渴望进入资本圈的人适合看看
- 58、东西 很赞，可惜送货速度略慢，本身还是很满意的，送朋友也好，什么都还可以，希望还有更好的性价比5星
- 59、吕老师的书一本不落的都读过，读吕老师的书就是一个洗涤心灵的过程，希望吕老师继续为我们提供阅读动力，谢谢吕老师！
- 60、很好，这本书很好看！
- 61、老板们的共同秘密
- 62、打拼于商场的朋友可以读一读，有借鉴作用
- 63、这是第二册，第一本读完了，枯燥的东西被作者写的很通俗，好书
- 64、不错的书，学到很多知识
- 65、是一部不错的资本运作小说。
- 66、看了资本1，继续看资本2，确实很好，很神奇的主人公许量
- 67、挺好的。老师介绍，据说是本不错的商战小说，借贷的第二部，值得一看
- 68、正品 好书 可以学不少东西呢！谢谢！非常喜欢！
- 69、很好的系列丛书，值得一看
- 70、希望这本比上一本还要强大
- 71、喜欢，很喜欢许量
- 72、很不错的一本书，看了后很喜欢
- 73、文笔细腻饱满生动，情节也不错。打开了资本行业的一扇窗，看到里面许多不为人知的潜规则。喜欢！
- 74、这本书继第一本后非常系统，全面的讲演了资本运作。
- 75、这本书的主料是资本运营，辅料是许量的几段感情。成功男人就是事业与爱情双丰收。
- 76、内容很适合对金融及投资感兴趣的读者阅读
- 77、专购了作者的这个系列，这个应该算是第二部了吧，前面一个系列是《借贷》到手翻看了一下，感觉还不错~~继续关注后面的，支持当当~~
- 78、看后会了解些市场经济的规则吧。
- 79、不错，买了好几本了，送朋友的
- 80、老板们的共同秘密（继《借贷》系列累计销售超过50万册之后，《资本》系列强势出击，口碑相传！国内最畅销、叫好又叫座的商战百科全书！&#34;商战+官场+情色&#34;一举打通当代中国社会脉络！）
- 81、继资本1之后的延续，具体还没读，不过非常期待！
- 82、虽然稍显夸张，但不失为一部百科全书
- 83、第二天早上就收到了帮朋友代买的
- 84、虽然是小说形式出现的，但是在圈内人观赏的角度还是有很多东西是可圈可点的．．．
- 85、曾经朋友介绍我看过作者的《借贷》，作者写他的从商经历，写他对民间借贷行的思考，都是毫



## 《资本2》

无保留的，非常有深刻的

86、资本2：老板们的共同秘密

87、"商战+官场+情色"一举打通当代中国社会。

88、因为喜欢许量，所以追踪借贷。

89、很好的诠释了资本及运作等一系列的东西、、、

1、依靠项目和依靠系统赚钱，前者是浪花，后者是河流。中国资本圈网站的核心是人，几个重点：1. 定位准确2.会员数量控制，特别是高端会员，他们的共同属性是资金和资本。3.会员的体验，会员带来的资源交流与交换，才是核心价值。4.线上平台与线下会所的互动。盈利是自然而然的事。文化，产品，服务三位一体才全面 世上投资归类之后，不过股权投资和债权投资两类。承兑汇票，在真实生意往来下可以充当企业之间现金，到约定期限可以兑出现金。北京宜信，海澜之家涉非法集资，加盟商押100万，6万管理费，保证加盟商税前利润100万。债券本身只能出现在债券和集资利息中。做什么生意都要考虑想法，说法，做法三个步骤，具体的做法才是核心。信用杠杆的模式，利用有信用者的信用去骗人。对中年老板的必杀计：高质量的艳遇和广义的性：权力，金钱中国的大部分商业模式是利用权力去获取市场资源，使用市场机制变现。美女和金融的共同之处在于魅惑和不确定性 研究美国骷髅会等精英组织的结构和运作方式，研究犹太人的组织形式，建立自己的体系，使用一传十，十传百的狼群战术。超越对手的前提是尊重和研究对手。从做生意变成做系统和做文化。商业和政治的精髓之一都是心理学，人尤其是商人之间的竞争将是获取和利用信息强弱竞争，一样的优胜劣汰。民间借贷江湖，影响力才是核心资源。研究江湖文化的根源和历史，进行正反两面的反思，利用品牌和影响力占领金融培训和研究的制高点，全面的研究民间金融的发展方向和发展规律。利用信用去获得经济利益的行为都是金融行为，金融的本质就是暴力。怎样建立信用，是人从自然人到社会人的必然之路，也是每个人顶天立地的基础。国内 MBA的标准有时就是权力与资金勾结的规模。同学经济是圈子经济的一种，基本原理来源于圈子成员间人脉信任和违约成本高昂带来的交易信息基本对称，效益和效率较高。同学中真实而有价值的朋友，往往是假装没有钱的人。道路是凝固的方法，找到了道路就找到了方法。文化，是未来一切商战的制高点，在富与贵之间是有缝隙的，而利用缝隙的最好工具就是文化。林权投资和农业产业化一样，都依赖于配套的金融改革。企业家遇到以下情况就算是大危机了：1.认识人越来越多，合作伙伴越来越少。2.资产越来越多，现金越来越少3.朋友和兄弟对你沉默的越来越多，对你的话越来越少。民间金融机构与银行合作做委托贷款，共同发行理财产品，帮助卖掉已经发行的理财产品，共同处理银行不方便吃掉的不良贷款的企业资产等等

## 《资本2》

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)