

《為什麼年薪高的人，數字概念都很強》

图书基本信息

书名：《為什麼年薪高的人，數字概念都很強？》

13位ISBN编号：978986595687X

出版时间：2014-5-8

作者：深澤真太郎

页数：200

译者：李建銓

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《為什麼年薪高的人，數字概念都很強》

內容概要

工作表現的差異不是數學解題能力，而是推理能力。

職場上的數學，只要小學程度就夠用！

用減法決定工作量、用除法安排工作進度、用具體化數字增加說服力。

活用數學邏輯、看穿數字陷阱及破綻的人，到哪工作都發光！

數學的本質是解決問題，不是快速地計算！問題是如何看穿數字所隱含的營業祕密，找出最佳市場策略、發掘潛在客戶？

其實，艱澀的統計知識或計算能力並不重要，在職場上培養善用統計結果的「敏銳度」；大約計算數字後，能找出矛盾或不合理之處的判斷力，才是致勝關鍵。學生時代數學不好，不代表工作能力就不好，懂得掌握數學的基礎概念及推論能力，讓你不再「猜測」、「聽天由命」，而能做出最佳商業選擇，脫穎而出！

45個數學拉筋技巧 × 7個訣竅不再對數字反感

學會數學思考，不再被數字矇騙、出糗、誤導而遭致損失

教你看出「百分比」的陷阱

不再被「平均數」誤導

搞懂「誤差」不再花冤枉錢做市調

弄清楚「機率」再也不迷糊

你對數字有概念嗎？以下問題該怎麼算？

跟同事一起出差，甲幫大家出所有車資2880元，乙墊了給客戶的禮品費3500元，大家的中餐770元則自己先買單，請問誰應該付多少錢給誰？

（見單元3：迅速算出均攤費用）

公司今年度營業額，比前年度增加120%。請問營業額是比前年多兩倍還超過嗎？

（見單元8：咦？貴公司的營業額增加得這麼快嗎？）

找長期合作的攝影工作室，業者A每張要價1000元，業者B是繳固定月費15000元，每張照片只要400元，請問選擇哪一家划算？

（見單元33：預防虧損的「減法」與「除法」）

需要擬定市場戰略下，採用戰略A，景氣好時可賺300萬元，景氣差也有100萬元，若採用戰略B，景氣好時可賺700萬元，但景氣差會虧損200萬元，請問用哪個方案好？

（見單元14：我在商場上從來不下「決斷」）

針對新產品做全國性市場調查，樣本數500及1000，兩者花費相差一倍，若要壓低成本又要提高樣本數，折衷為750是對的嗎？

（見單元11：問卷的樣本數量該如何決定？）

不用傷腦筋，自認對數學不好的人也不用擔心，本書教你好用又有趣的計算技巧，甚至不用算，只要會推論就能得出答案。工作中派得上用場的數學一點都不難，好好運用小學就知道的加減乘除，就能看穿市調陷阱、找出營業致勝祕密、推論出最佳市場策略。

《為什麼年薪高的人，數字概念都很強》

作者簡介

深澤 真太郎

1975年生，日本大學研究所綜合基礎科學研究科修業完成（理學碩士）。

BM顧問公司代表人 / 商務數學顧問。

（社團法人）人財開發支援會認定講師、（財團法人）日本數學檢定協會認定訓練師、快樂的成人數學教室「和（Nagomi）」講師。

擁有補習班講師的經驗後，進入時尚業界的多家外資企業擔任管理職，接著以顧問身分自立門戶。提出對商務有幫助的數學研修課程方案，獲得許多大型企業採用。另外也開設許多課程，教授SPI等數理處理考試對策，課程內容兼具理論並能讓學習者在快樂中學習，因此廣受好評，全國各大學等教育機構紛紛指名委託授課。

BM顧問公司：<http://www.bm-college.com>

個人電子郵箱：info@bm-consulting.jp

《為什麼年薪高的人，數字概念都很強》

書籍目錄

- 前言
- 第一章 上班族不需要艱澀的數學！
- 01 工作效率高的人最先做什麼事？ 數學遊戲裡隱藏的重要觀念
- 02 試著增加一個變數 數學遊戲裡蘊藏的重要觀念
- 03 迅速算出均攤費用 職場中真正必備的數學能力
- 04 哪一個該從同類中去除？ 「這意思就跟 一樣吧？」換一種說法的能力
- 05 那個人說話是不是前後矛盾？ 工作表現差異的原因並非數學解題能力，而是推理能力
- 06 方程式與雞兔同籠，哪一種是正確解法？ 在職場上態度強硬一點正好
- 07 現在開始學也來得及 「工作上用得到的數學」！ 過去讓人頭痛的數學，能為職場工作者帶來什麼啟發？
- 第二章 被欺騙！被耍著玩！當眾出糗！你一定也有過這樣的經驗
- 08 咦？貴公司的營業額增加得這麼快嗎？ 當眾出糗的工作者、當眾出糗的企業
- 09 獻給沒有正確理解平均數的大人們 自以為已經了解，卻還是會掉入陷阱裡
- 10 這個計算結果好像有點奇怪？ 職場上要求的不是計算速度，而是能否發現錯誤
- 11 問卷的樣本數量該如何決定？ 親身感受與工作關係密切的「統計學」
- 12 不知道分歧點的人在職場上會吃大虧 為什麼數學課經常會畫作標圖求交點？
- 13 優秀上班族也會弄錯「機率」的基本概念 將機率與比率混為一談，就會產生奇怪的見解
- 14 我在職場中從來不下「決斷」 任何必須做選擇的場合都能使用的數學技巧
- 第三章 「學生時代數學成績好的人，年收入比較高」果真如此嗎？
- 15 選考數學甲卻進入文組的上班族 入學考試的成績及擅長、不擅長的科目，跟工作能力完全無關！
- 16 加強說明理由的能力 你能夠說明「圓周率是什麼嗎？」
- 17 養成對數字提出質疑的能力 不要被數字的力量迷惑或玩弄
- 18 在否定的場合也能使用數學 在職場上應該這樣使用「無懈可擊的數學」！
- 19 你是否能游刃有餘地樂在「思考」中 畢氏定理和達文西定律竟然有這麼大的差異
- 20 利用數學成為整理達人 上班族必須具備的觀點為何？
- 21 「數學的拉筋訓練」與「實用」的數學 上班族必須重新學習兩種數學
- 第四章 跟著這麼做！治療對數字反感的7帖藥方
- 22 將「 \times 」換成「-」的樂趣 學會絕對派得上用場的技巧，就能擺脫壓力
- 23 為什麼印度式計算法比較好？ 訓練計算能力的最佳方法為何？
- 24 在職場上「百分比」的功用為何？ 重點不是「量」的多寡，而是評估「量」背後的意義
- 25 為什麼大多數的法則都以「比值」表達 職場上必要的能力不是求出「比值」，而是加以應用
- 26 有效利用減法來訓練「使用」數字的能力 成功的上班族善用「減法思考」
- 27 誤用除法將帶來可怕的後果 職場上的正確評價必需用「除法」來判斷
- 28 養成把每件事都用數字來解釋的習慣 光是望著羅列於紙面的算式與數字並沒有意義
- 第五章 主修文組的商業人士一定辦得到！在商場上有幫助的數字技巧
- 29 將定性分析導向「定量分析」 分析重要性之後再進行評估
- 30 那份數據，真的有用嗎？ 利用Excel算出「相關係數」！
- 31 成為能夠果斷確立想法的上司吧！ 使用機率求算「期待值」
- 32 一旦猶豫，就試著否定結論 「歸謬法」在職場上的應用
- 33 預防虧損的「減法」與「除法」 掌握「分歧點」是個重要課題
- 34 如何設定開拓新客戶的成本 市調與比值的關係
- 35 含糊不清的預測值不足採信 利用數學找出根據
- 36 五分鐘說服上司的簡報技巧 優秀的簡報有兩個共通點
- 37 那份行程表還能再減少一天 先設定「同時進行」，用加法來思考
- 38 給我三分鐘時間好嗎？ 在溝通時也能使用數字的力量
- 39 不想看數學家寫的書 讓我成為「商業數學」指導者的真正理由

《為什麼年薪高的人，數字概念都很強》

最終章 將數學當成夥伴，你的工作效率將大轉變！

- 40 工作量改變了 用減法決定不執行的事情
 - 41 日報表改變了 對方想要的情報，並不是那個數字！
 - 42 會議改變了 用損益思考來決定時間
 - 43 提案改變了 竭盡所能做到簡單明瞭的「具體化」
 - 44 說話方式改變了 提升現場說明能力的秘訣
 - 45 人生改變了 利用三段式論點來傳達最後的訊息
- 後記

《為什麼年薪高的人，數字概念都很強》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com