

# 《谁都可以做销售》

## 图书基本信息

书名：《谁都可以做销售》

13位ISBN编号：9787302112235

10位ISBN编号：7302112231

出版时间：2005-7

出版社：清华大学出版社

作者：陶冶

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《谁都可以做销售》

## 内容概要

很多年轻人希望通过进入销售领域来获得成功，但是，却因为缺乏对“销售”的正确认识和对自我的认识而鼓不起勇气。本书作者以自己的周围销售人员的故事告诉大家，只要你愿意尝试，谁都可以进入销售领域并迈向成功。

本书适合各个层次的专业和非专业人士阅读。

# 《谁都可以做销售》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)