

《人性的弱点》

图书基本信息

书名：《人性的弱点》

13位ISBN编号：9787201088823

出版时间：2014-9-1

作者：戴尔·卡耐基 (Dale Carnegie)

页数：303

译者：陶曩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《人性的弱点》

内容概要

《人性的弱点》

作者简介

《人性的弱点》

书籍目录

《人性的弱点》

精彩短评

- 1、圣经
- 2、说实话卡耐基的有些观点我是不敢苟同的，他无非是围绕人不要太过主观臆断，需从他人角度看问题，平和待人，并通过一些例子加以说明。确实有一定道理，但是人性复杂，这种方式不是万能的。比如文中让人要心平气和地与他人商量，一次两次可能管用，用多了会使人麻木并会觉得不听你也不会拿我怎样的心理！
- 3、什么时候豆瓣阅读和豆瓣读书能够同步评分啊？
- 4、有点匆忙甚至是有强迫自己去读完这本书。在阅读的过程中经常拿自己进行比较，发现了一些自身问题
- 5、确实是一本为人处世的好书，但我现在还不想太功利
- 6、是时候好好读读论语了同志们呐。孔老爷子才是祖师爷啊！而且孔老还更有个性啊！这个世界是疯子的，我想我更喜欢乔布斯，极简主义，对事业，对人际。不过对于生活工作不顺，非常在意他人眼光，特别需要有如沐春风般亲切力去办事，与人交往的人，可以看看，毕竟，让你去读论语研究研究显然有点困难。
- 7、经典的书之所以经典，就是因为其中的道理经久不衰，然而时代久远，知道的人多了之后这些条例也就成了泛泛之谈，简言之，道理谁都懂，而做起来却很难。此书中有许多谏言看似套路，卡耐基却一再强调必须要出于真心才可以见效，否则只能成为现在人一眼就能看穿的套路，把握不当还容易被认为虚伪，而人们往往都是愿意摒弃虚伪的，如此适得其反。随时翻一翻，作为自己的一个提醒倒也不错。
- 8、...想回到读卡耐基之前的小姑娘
- 9、看目录吧，不是给作文积累素材了
- 10、开头很惊艳，后面就一般了，其实整本书说的都是一件事，同理心
- 11、这不是实用手册，而是处世箴言。积极感恩鼓励
- 12、妈妈送我的生日礼物。不错的书，故事很多。只是比起来，我更喜欢《少有人走的路》。
- 13、1.工具书：遇到问题按目录检索找寻解决方案
2.人际三核心：真诚 好奇 重视
3.方法：记住他人名字和生日 微笑 和热情打招呼
4.提供如何培养亲和力和领导力的方案
5.可找表达能力相关书籍作为补充
- 14、预测未来的最好方式，是亲手创造它。
- 15、说的都有道理，怎么就做不起来！
- 16、2016.12.1~12.12读完
- 17、很多令人发省的句子，很多一点就透的点子。迫不及待想去实践。
- 18、只看了除去事例以外的【原则】，然而真正的处事方法还是要从实际去学
- 19、圣母修炼手册。读完这本书才发现自己的情商有多低，深刻反思，心理学上学的东西一点都没用上，如果还有一点情商，真的就是要感谢爸妈情商高言传身教。这本书的前半段真是给我弱小的心灵带来巨大的启发。同时也深深同意书里的观点，要写好剧本，先学好做人。
- 20、正如书中所说人是永远无法被“教”会的。当意识到做错一件事后可以翻阅参考下书中原则。不一定能成为人生赢家但至少可以改进错误。
- 21、启蒙书，带着强烈的渴望去读，效果会明显！
- 22、教科书式的讲解，有理有据，值得多读！
- 23、我一定读了伪书，里面提到了二战。。喷气式飞机。。计算机
- 24、很好的一本书，一本非常实用的工具书
- 25、现实的人际关系还是比书上说的复杂一万倍
- 26、这种书不知道怎么评分 曾经一直不屑于看此类 却在毕业后没找到工作这段时间鬼使神差的看了这本 其实道理都明白 就是看愿不愿实践 去改变 而这个问题我还没想好
- 27、大学英语老师说这本书是她亦师亦友的好老师送过的书里 收获最多的 我读来 觉得很多观点重复 有点繁冗 最开始读 有点反感 因为我并不喜欢成为精通社交技巧的social queen 但是后来想起了青枫说

《人性的弱点》

过 她很喜欢蔡康永 因为他说话让人觉得舒服 所以觉得 嗯 当作一本提高说话之道的书 也不错 只是不想把它用来猜别人心理（还是觉得那样太恐怖了）做到徐晓在半生为人里提到的“知世故而不世故 是最善良的成熟”那样就够了~

28、听书。1.人性中最深层次的渴望就是得到别人的重视，所以请真心实意的关注别人。有时候倾听就是最好的关注。2.想要改变谁，就赞美谁。没有人喜欢被命令。最高级的批评，就是不批评，或者说宽容。

29、说真的，读这种书很反感...但是还是打算挑选其中一些列一个清单，去试试看，看看人性的弱点是怎么和态度话语调和的，顺便提醒自己有时还是很不得体，怎么包装形象？不过看书的时候感慨导师说话基本就是这个拐弯抹角的样子，加很多唠叨和自夸和建议，减去真诚，也还是很厉害。（我什么时候能走出导师带来的阴影...成功认同自己后吧...

30、本书从一些基础技巧，如何跟陌生人、跟熟悉的人、跟同事下属以及跟家人相处的角度提出了许多直抵人心的妙招，让人看了之后思考并且用实际行动去践行

31、拜读了《人性的弱点》，与其他的道理书不同，这本书中运用是大量的实例，让人读起来不费力，从历史的故事中对现实醒悟，然后用一句话进行总结，发人省思。想想自己现在的生活，与儿子沟通是最大的课题，而今的孩子，固执与创意并存，自我与自负并存，聪明与淘气并存，善良与捣蛋并存，在外人看每天跟孩子斗志斗勇是件有趣的事，而各种辛酸只有自己了解。看完书后，让我自己有所反思，几年以来，自己的一些耐心减退，在沟通中出现了很多的问题，书中指明了许多方向，如不要轻易指责别人的错误；处理抱怨时鼓励对方多说话；发挥“同情”的威力；戏剧化表达你的思想；用建议代替命令；使他人的错误看起来更易改正，等等。看完书会收获颇多，也需要慢慢消化，慢慢运用，日后也会努力让自己做好的！

32、全书采用大量实例说明，没有枯燥的理论，读起来通俗易懂却也感触颇深，虽然一些理论方法已经过时但总体理论原则还是很受用的

33、不行了 我读不下去了 都是一些大人物的事例堆积 小的真是望尘莫及

34、适合推销员，家庭主妇，生意人，总体来说，现在雷同的人太多，在作者的那个时代观点是不错的，这个出版社的校对不仔细，有别字

35、懂了很多道理，但想过好这一生依然需要努力

36、知道什么是真正的善良

37、人性原则，行动指南。

38、这是我们班长的最漂亮的男神推荐的 看到Carnegie的名字我就笑了

39、好一本论据大全。

40、Fair.

41、为人处世的根本是此心光明，居心叵测之人越是善于逢迎越是危险

42、东西方文化皆通用的人际交往范例体系。

43、我觉得对这本最大的不公平在于，给他翻译了个太成功学和口水的标题，即使直接译为《如何赢取友谊与影响他人》，我想会吸引更多的人读到。花了一天时间读完，过程中多次随着作者的笔触反省自身，感觉简直写的太好了，虽然文字描述可能略微感觉像是口水书，又带有成功学惯常的套路，但是凭良心说确实是能够改变命运的一本书，庆幸自己的好运！

44、还好

45、受益匪浅

46、读起来觉得很有用，正放在枕边，用来每天提醒自己，就当是工具书吧。如果真的对生活工作有指导作用，我再来给五星好评。

47、论如何做一个很会自我安慰且拥有虚伪的人际关系的人。

48、其实抱着试一试的态度去读这本书，因为最近生活出现了很多烦恼的事。也算自己做个总结吧

。1.最开始读这本书就把目录读了一遍，或多或少都存在我的身边。因为人不可能是十全十美的2.发现自己的问题尽可能从问题中解决问题，以前总是缺少自省的行为3.以前对待世界观的问题也有所改变，尽量从对方的角度去思考问题，那样才能有有效的交谈4.夫妻之间或多或少存在小问题，找出问题并坐下来好好的探讨，并找出解决方案5.激励自己的丈夫，而不是一直责怪他，那样事情往往会事半功倍6.当心理忧虑时，抽出时间来想想因为什么忧虑，问题出在哪，该怎么去解决，有几套解决方案，哪一套方案是最合适的，给自己设定一个适合而止的界限，以防止继续忧虑，让自己停不下来会解

《人性的弱点》

决忧虑

49、现在还不是看的很懂

阅历不足的缘故吧

50、强烈推荐，每次看都有不一样的感觉，每个人都不一样，但都有规律，有迹可循，从工作、生活、人生、爱情、婚姻等多种角度诠释如何过好自己的人生，可以终生阅读。

《人性的弱点》

精彩书评

1、我们总在为弱点理直气壮却从没真正的认清自己我们比谁都了解自己但是我们总是不承认你最不承认的自己其实就是面对大众的自己我们以为说最真的话就能获得最真的情义却不然我们都一样我们都一样的弱小都一样敏感自我都希望听到我们最爱的话以及得到我们最爱的人人性的弱点就是让我们直面我们的内心也许你会不喜欢这样的自己但这就是你啊雷打不动天不能变的你啊真面自己直面他人认真负责的说话做事做人

2、书名是功利的，很多故事是可以当做攻略去看的，但仔细一想其实是破绽百出，基本不适用于现实的，诡谲多变的人性怎么能那么容易进入你的圈套。读这本书的时候恰好在看弗洛姆的《占有或是生存》，两书一深一浅，私以为阐述的道理却是一样的。弱点强调要重视别人，不代表弱视自己的感受，而是不把占有作为与人交往的前提。

3、人际关系的基本技巧不要批评，不要指责，不要抱怨真心实意地感谢他人、赞美他人激发他人的需求赢得他人喜爱的六个方式建立对他人的兴趣，真心诚意地关注他人微笑无论对于何人，无论以何种语言，自己的名字都是世界上最甜蜜最重要的词汇专注地倾听，鼓励他人谈论自己谈论对方感兴趣的事情真心实意地让对方知道他有多重要如何让他人想你之所想赢得争论的方法只有一个，那就是避免争论尊重他人的观点，绝不要说“你错了”如果你错了，请坚决果断地承认错误沟通始于友善让对方点头称“是”让对方主导谈话循循善诱，让对方自行得出结论抛开成见，将心比心体谅他人的想法和愿望激发对方内心深处的高尚情操戏剧化你的想法激将法如何改变他人，成为领导者欲抑先扬间接地引起对方的注意批评对方之前，先谈谈你自己的过错以引导代替命令给对方留足面子夸奖他人每一点微小的进步，“由衷的赞许，不吝啬赞美之词”用美誉激励他人，他就会努力不辜负你的期望鼓励对方勇于改变，让改正错误听起来轻而易举让对方乐于为你做事一张图

《人性的弱点》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com