

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

图书基本信息

书名：《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

13位ISBN编号：9787542941542

出版时间：2014-4-10

作者：张永成

页数：344

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

内容概要

当您投资创业之时，是不是会为公司注册等开办事宜而纠结？

当您开张大吉之后，会不会因为众多的具体事务而焦头烂额？

创业涉及方方面面，如何寻找创业机会，如何筹措资金，从哪里开始起步，怎样计划、实施，不清楚这些问题，肯定无法成功。清楚了方法，你还得知道怎样注册公司，怎样准备经营场所等实际问题。即使公司成立了，还会有许多从未碰到过的问题让你的事业陷入危机，你需要知道暗礁在哪里，并做好应对的准备。

《创业与营业:开办一家赚钱的企业》作为一部完备的创业和营业指南，方法讲解全面，流程介绍细致，并给出了高含金量的创业项目清单，为你成功创业提供备选方案。《创业与营业:开办一家赚钱的企业》结合大量生动的案例，即使没有任何理论基础的朋友，也可以轻松弄懂创业和运营的每一步。

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

书籍目录

第一部分 我准备：创业前的全面规划

你是否具备创业的素质？你适合什么样的创业项目？需要多少钱来启动你的项目？你是否已经做好了充分的市场调研？是否有经营企业的方法和经验？……创业前的全面规划，对成功至关重要！

第一章 你具备创业的心理特质吗

第一节 创业成功者的心理特质

第二节 克服创业恐惧症

第三节 不是偏执狂就无法成功

第四节 天下大事必作于细

第五节 个性决定创业成败：创业潜质测试

第二章 寻找适合自己的创业机会

第一节 从熟悉的领域切入

第二节 创新——新经济时代的机会

第三节 边打工边寻找创业机会

第三章 筹措创业资金

第一节 创业前的资金准备

第二节 无中生有的创业筹资途径

第四章 开业之前必须要做的三件事

第一节 前期调研必不可少

第二节 确定创业方略

第三节 确定创业方式

第二部分 我必须：启动创业引擎

建立优势互补的创业团队是创业的关键，新公司开办前首先要把人的因素确定下来。之后，需要用公司实体这么一个合法的组织形式确定每个人的角色和各自的责、权、利。公司注册与开设是一个比较琐碎及讲求很多细节的过程，提前知道流程和每个环节需要准备的材料，可达到事半功倍的效果。

第五章 建设你的创业团队

第一节 成功团队必备条件一：共同的目标

第二节 成功团队必备条件二：相近的理念

第三节 成功团队必备条件三：彼此信任

第四节 成功团队必备条件四：优势互补

第五节 成功团队必备条件五：合理的利益分配机制

第六章 公司创办流程

第一节 工商注册：给公司一个合法的名分

第二节 准备经营场所

第三节 其他开业准备

第三部分 我能够：新公司经营管理实务

恭喜你，新的公司开始启航了！一路并非风平浪静，但只要你目标明确，战略得当，加上到位的营销和管理手段，你的企业一定能披荆斩棘，茁壮成长！

第七章 新公司经营策略

第一节 新公司如何迅速打开局面

第二节 新公司成长战略

第八章 生存的关键是利润，利润的关键是营销

第一节 产品定位：营销的制胜关键

第二节 价格定位策略

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

第三节一本万利的品牌营销策略

第四节分销渠道：建立企业利润管道

第五节广告：产品推广的必由之路

第六节让门店布置为营销加分

第七节网络宣传：低成本营销的杀手锏

第九章 行政管理：“攘外必先安内”

第一节行政制度规范：没有规矩不成方圆

第二节行政事务与行政费用管理

第三节办公室物件管理：有理有序，科学取用

第四节客户接待：企业的对外招牌

第五节法务与公关管理：为企业保驾护航

第六节后勤与杂务管理：确保后院不起火

第十章 人力资源管理：把人心当成事业来

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

精彩短评

- 1、我读过的创业相关的最完整的一本书，强烈推荐！从公司创新模式，团队，流程，人力资源，财务管理，领导策略等方面综合论述。是创业必备的书籍！
- 2、实现梦想得从“做”开始

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

精彩书评

- 1、本书是一本实用性很强的创业和新企业运营指南，告诉你如何创业以及如何运营你的新企业。本书旨在为有志于创业的人员在创业过程中遇到的各种问题提供解决方案和方法，具有实用性、操作性、技术性等特点。作为一部完备的创业和营业指南，本书方法讲解全面、流程介绍细致，并给出高含金量的创业项目清单，为我们成功创业提供备选方案。同时结合大量生动的案例，即使没有理论基础，我们也可以轻松弄懂创业和运营的每一步。
- 2、创业者的欲望，许多来自于现实生活的刺激。因为现实生活的不尽如人意，因为贫穷卑下的困境而饱受苦难与炎凉，让他们感到无比屈辱，这种刺激会在他们心中激起一种强烈的反抗精神，于是他们极力改变自己，改变身份，提高地位，积聚财富，从而使他们作出一些“超常规”的行动。于是，这份强烈的创业欲望，开启了他们的创业之门。创业者希望把事情做好，这主要不是为了获得社会承认或声望，而是为了达到个人内在自我实现的满足。创业者希望承担决策的个人责任，在解决问题、确立目标并通过个人的能力达到这些目标时负有责任；喜欢有一定风险的决策；对决策结果感兴趣，不喜欢单调的重复性工作。成功的创业者，都具有非常乐观自信的心态。在他们看来，人活着就是为了生活得更快乐、更幸福，而幸福的生活是自己努力争取来的。因此，为了使自己生活得更幸福，他们产生了强烈的奋斗欲望。他们不断调控自己的情绪，使自己心情开朗，情绪稳定，精力充沛，对生活充满热情和信心。遇到不好的事情，他们不断地变换思考方式，从而形成了坚定的信念。成功的创业者不仅相信自己，而且相信自己正在追求的事业，不仅能在失败之后振作起来，而且还能从失败中吸取教训，以增加下一次成功的机会。坚信自己的创业团队有能力在激烈的竞争中获得胜利，以坚忍不拔的毅力和满腔的热情去争取成功。

《创业与营业：开办一家赚钱的企业》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com