

# 《追忆商海往事前尘》

## 图书基本信息

书名：《追忆商海往事前尘》

13位ISBN编号：9787503417054

10位ISBN编号：7503417056

出版时间：2006-1

出版社：中国文史出版社

作者：胡西园

页数：269

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《追忆商海往事前尘》

## 内容概要

本书是中国电光源工业的创始人胡西园先生的回忆录。胡西园先生从青年时期起，就怀着实业救国的朴素爱国思想，矢志国产电灯泡的制造。1921年，他研制成功了国产第一只电灯泡。解放初期，他主持的亚浦耳电器厂有试制成功了国产第一根日光灯管。回忆录记述了胡西园先生艰苦创业

# 《追忆商海往事前尘》

## 作者简介

胡西园，中国电光源工业创始人。浙江宁波人，生于1897年。1921年在上海试制电灯泡成功，1923年创办中国首家灯泡厂。曾任迁川工厂联合会常务理事、中华工业联合会理事长。1945年参与创办民主建国会，并任常务理事。1981年病逝。享有“灯泡大王”和“中国爱迪生”之誉。本书写成于1963年，1979年作者又进行了加工整理。期间辗转流传，时有散失，幸得各方有识之士爱护保存有加，方得以面世。

# 《追忆商海往事前尘》

## 书籍目录

序言 陈明德作者的话第一章 创业 第一节 叩击“光明”之门 一、电光源的诱惑 二、中国人自制第一只电灯泡 三、“亚浦耳”的寓意 四、找“米”的一波三折 五、面对一片凌乱 六、谁说中国人造不出充气泡——哈夫泡 第二节 艰难求生之路 一、在商言商，“亚浦耳”求售无门 二、我不战胜它，它就会毁灭我 三、一路风尘 四、环境凶险第二章 图存 第一节 外患重重 一、绞杀——外商同业的一致目标 二、满是血腥气的“商”场角逐 三、颐指气使的租界“洋鬼子” 四、日本人不许中国人“提倡国货” 五、可笑的小支烛光电灯泡的骗局 六、海外市场的混战 七、奸诈的日本商人 八、外国同业笑里藏刀 九、“一二八”上海事变 第二节 内忧无已 一、与华生电扇厂的一场摩擦 二、中国首都路灯不用中国灯泡 三、做“财神”横遭流氓敲诈 四、无可奈何，与上海“大亨”称兄道弟 五、垫款人逼我开门揖盗 六、名实不一，政客大耍两面手法 七、资源委员会的倾轧 八、战争在即，“亚浦耳”左右支绌 九、一支特殊的“老爷兵”特训队第三章 崛起 第一节 生于忧患 一、自强不患，“亚浦耳”创出品牌 二、“中华国货维持会”与国货电灯泡 三、面见孙中山先生 四、我与“五卅”运动 五、发起成立全国性工业联合机构 六、与少帅张学良的交往 七、李宗仁、韩复榘、何健等地方军阀的“盛邀” 八、中国第一个工业同业协会的诞生 九、刘鸿生卸任，轮船招商局官僚拒用国货 十、“中国国货联营公司”总经理的逐鹿 第二节 国货之光 一、观光客纷至沓来，“亚浦耳”成参观“胜地” 二、千挫百折，国货灯泡挤进西湖博览会 三、“开明”的工业家 四、中国电光源之摇篮 五、“中国人请用中国货” 六、亚浦耳灯泡成为“洋轮”的“走私品”第四章 西迁 第一节 战时迁徙 一、陷入战火，“亚浦耳”被迫停产 二、联系迁厂，企业家南京之行有惊无险 三、单骑走马去前线，慰问张发奎所部将士 四、92天的迁徙之路 五、亚浦耳沪厂陷入困境 六、国民党军队的“三只手”和“四条腿” 七、“迁川工厂联合会”的是是非非 第二节 开发西部 一、孔二小姐相中灯泡，“亚浦耳”步步难行 二、“公平合理的患难生活”，两个大企业家分吃一个鸡蛋 三、“亚浦耳”迁川生产，难如过“鬼门关” 四、建新亚热水瓶厂，首创竹壳热水瓶 五、设立开远松香厂，“地头蛇”黑心下辣手 六、敌伪期间秘密回沪的惊险一幕 七、一官一商，两个展览会迥然不同 八、拒绝诱惑，只做事不做官 九、蒋介石参加的两次全国生产会议 十、美国人说：中国自己开厂制造电灯泡太不合算 第三节 渴望民主 一、“星五聚餐会”——一个声气相通的朋友聚会 二、与徐恩曾、谷正纲等CC分子阴谋的抗争 三、迁川只为图利？看曾琦、左舜生的拙劣表演 四、白象街116号，组建民主建国会 第四节 抗战胜利 一、毛泽东的三次接见和吴铁城、陈立夫几次三番的宴请 二、我主持的“星五聚餐会”上，周恩来发表对工商界的历史性讲演 三、抗日胜利了，内迁工厂老板的前途却一片黑暗 四、面见宋子文，为内迁工厂请愿 五、与蒋介石交涉，申请工业贷款50亿第五章 东归 第一节 束装东下 一、厂事与国事，后者为先 二、重庆山城无所不在的“美”灾 三、从上到下的空前混乱 四、八年零七十七天后重返上海 第二节 复员整顿 一、惨不忍睹的烂摊子——上海亚浦耳厂 二、孔祥熙一手遮天，进口原料求购无门 三、流氓与军政部的联手敲诈 四、“特派员”财迷心窍，颠倒是非 五、“你胡先生对大后方的工业经济是有功的” 六、“二陈”对我的拉拢与报复 第三节 苟延残喘 一、“亚浦耳”灯泡成了囤户狂购的目标 二、到台湾设厂计划的放弃 三、进富蒋介石颁布“工业会法” 四、第一支国产日光灯的诞生 五、金钞、金圆的毁灭性浩劫 六、角逐“全国工业总会”理事长的大混战 第四节 喜迎解放 一、拒收汤恩伯的飞机票，留待解放 二、企业薪生 三、一篇总结性的“征文” 篇后语垂暮之年的愿望：怀念父亲 胡鼎华、胡鼎斐、胡鼎茂、胡鼎汉、胡鼎森(美)忆父亲 胡鼎炜、胡鼎芬、胡鼎裴青藤为证教子心 寿乐英

## 章节摘录

书摘三、面见孙中山先生 孙中山先生是提倡工业、提倡国货的，所以经营国货工厂的人，及提倡国货的爱国分子，都受到中山先生的嘉许和重视。1924年11月，孙中山途经上海去北京商议国事。在上海，先生受到各界人民的热烈欢迎。当时我除专办中国亚浦耳电灯泡厂之外，还经常奔走提倡国货。我认为经办国货工厂，如只管埋头苦干，闭门造车，而不与外界接触，就等于坐井观天，局限于自己的见闻，对本厂产品是否符合消费者的要求一无所知，就会阻碍产品的进步。一个工厂既要能够生产优良的国货，也应该广为宣传，使国人知而采用。我从1924年开始挤出时间到外面参加一些社会活动，主要是从事提倡国货运动。当时我是后生小辈，在旧社会里所谓“资望”两字，对我来说还无从谈起，但由于我对国货的热忱并具有青年人的活力和干劲，颇为国货工厂中年长前辈如劳敬修先生等所推重。他们当我是提倡国货运动的一支生力军，想尽力拉我出来合作，多为大家所生产的国货服务。

1924年11月中旬，我被推为国货团体代表之一，与王介安、黄汉强等去新开河外滩码头欢迎孙中山先生由广州来沪。在码头欢迎的，还有工商界劳敬修、王晓籁、大买办虞洽卿等，及工农团体、教育团体、学生团体和其他人民团体，并有国民党在沪党员及中山先生的亲戚等等。当时孙中山先生身着长袍，站在船上向码头岸边欢迎的群众招手致意。我荣幸地与少数年长代表前往谒见孙中山先生和孙夫人宋庆龄，并与中山先生、孙夫人握手致敬。孙中山先生嘉奖了我制造国货提倡国货的行动，使我受到很大的鼓舞。

四、我与“五卅”运动 1924年5月奥普回国，我厂的业务与技术问题由我一人兼办，我是总经理兼总工程师。奥普回国后，我厂立即充实技术力量，强化工程部门，增加生产，努力扩展各地营业网，并于1925年再增资银元10万元，垫款18万元，改组为“中国亚浦耳灯泡股份有限公司”，日产灯泡一万余只，同年4月1日向政府主管部门正式注册。在旧社会里这就算是正式受“法律保障”的“法人”了。中国亚浦耳厂，作为全国电灯泡同业工厂的创始者，以后在中国整个电灯泡行业起着带头作用。

1925年5月，日本资本家枪杀中国工人。在中国共产党的领导下，上海市开展了轰轰烈烈的“三罢”运动。这次“五卅”反帝运动激起了国人爱用国货的热忱，亚浦耳电灯泡销路亦骤增。当时中国人反日反英的情绪非常激昂，美国奇异厂一方面在商标及广告上大书“美商”两字，四处宣传美国与中国一向是“亲善”的，“美国只要和中国做生意，没有政治侵略野心”等等。其实英、美是一丘之貉，对中国的危害性并无区别。正如《美国侵华史》一书所载：“‘五卅’运动时，美国完全与日、英站在一起，把它在上海的海军陆战队，部分加入日本、英国军队，屠杀中国徒手群众，在它国内和中国的报刊上恶骂中国青年为‘暴徒’、‘叛乱分子’，美国激进者代言机构《新共和国报》就主张，以英、法、美、日四国联军20万直攻北京而占据之，徐图瓜分办法。这些都是美、日两国在均势下暂时合作对付中国人民的行动。”另一方面对中国电灯泡加紧排挤，他们深恐在这次爱国运动中亚浦耳灯泡会更快发展、打下更好的基础，于是出动了大批营员，在亚浦耳灯泡初次推销的地区，如广州、长沙、北京、天津、济南、青岛等地，用最优惠的办法如寄售、代销、延长放款、无条件换灯泡等手段在上述地区的电料行倾销奇异电灯泡，企图阻止亚浦耳灯泡的销路。但是由于中国人民的觉悟逐渐提高，且亚浦耳灯泡的质量也足可以与奇异灯泡相抗衡，奇异厂的阴谋终究没有得逞。亚浦耳厂在上述地区设立了经理处，为以后亚浦耳灯泡在各地发展播下了种子。当时“五卅”反帝运动的影响，本埠和外埠业务虽有发展，但垫款周转期较长，我厂对流动资金的调度发生新的困难，颇费一番策划，方得以应付。 P86-87

# 《追忆商海往事前尘》

## 编辑推荐

这是一部尘封四十年的商海忆旧录，一部满纸辛酸的血泪创业史，也是“三座大山”为祸中国的生动诠释。中国电光源之父胡西园自述其艰辛创业史，为你揭秘百年上海滩血腥商战！

# 《追忆商海往事前尘》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)