

# 《创办独资企业实用指南》

## 图书基本信息

书名：《创办独资企业实用指南》

13位ISBN编号：9787801122513

10位ISBN编号：7801122518

出版时间：2000-05

出版社：民主与建设出版社

作者：章美锦

页数：390

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《创办独资企业实用指南》

## 内容概要

本书的主旨帮您圆一个创业的梦，它从《独资企业法》的颁布和“1元”创办个人独资企业的纷争谈起，提出了创业的大环境、创业思路、创业法则、创业个人心态等创业者会遇到的诸多问题，为其创业道路指明了方向。

## 书籍目录

### 目录

#### 上篇 圆上创业梦

##### 第一章 《独资法》圆上你的创业梦

###### 一、创业致富，有志者心中七彩的梦

1. 《独资法》让创业者梦想成真
2. 个人投资环境已大为改善
3. 《独资法》的立法宗旨与意义
4. 《管理办法》出台，又为创业者销台阶
5. “1元钱”能不能办企业？

###### 二、颁布《独资法》，神州涌动创业潮

1. 个人创业时代的来临
2. 无限商海，投资者热潮滚动
3. 笑逐颜开：首家个人独资企业的诞生
4. 中华人民共和国个人独资企业法

##### 第二章 老板之路，就在有志者的脚下

###### 一、人人都有投资创业的才干

1. 人人都有创业的能力
2. 创业，并不需要什么特殊才干
3. 人人都有创业的大脑
4. 你也可以投资创业作老板

###### 二 投资创业：走向成功人生的起点

1. 创业是实现人生价值的重要途径
2. 投资创业，可以使你快速致富
3. 投资创业，使生活更富魅力
4. 自主创业，设计美好人生

###### 三、投资创业者的素质要求

1. 投资创业，要有积极的心态
2. 自信心是创业成功的保证
3. 训练投资自信的五步法
4. 投资创业应有胆有识
5. 创业者素质的修炼

###### 四、投资创业者应克服的心理障碍

1. 树立信心，不要妄自菲薄
2. 克服梦的“刽子手”
3. 眼光向前，克服后顾之忧
4. 做好创业的心理测试

##### 第三章 投资创业的大思路

###### 一、把握创业的外在环境

1. 抓住历史赋予的创业机遇
2. 分析外部投资环境
3. 善于利用政治环境
4. 抓住经济环境的优势
5. 把握市场，寻找投资机会
6. 投资应当投“他”所好
7. 借势顺势是投资的诀窍
8. 瞻前顾后，把握投资趋势

###### 二、充分发挥与把握自身的优势

1. 投资者应认识自己的气质特征
2. 认清自己的性格
3. 使梦想成为“本金”
4. 充分发挥大脑潜能
5. 自我分析，测定投资因素

### 三、投资创业法则：量力而行

1. 从小做起，勿贪求大
2. 了解自己有多少“资产”
3. 不要把摊子铺得过大
4. 既要量力而行，也应适当借力

### 四、扬长避短：选译自己的投资路

1. 轻车熟路，站稳脚跟

## 第四章 投资创业的基本程序

### 一、步骤一：拟定创业计划

1. 明确方针，以免多走弯路
2. 制定计划应了解情况
3. 确定创业的投资方向
4. 确定投资创业计划的具体内容

### 二、步骤二：选定投资项目

1. 遵循投资选项的准则
2. 选项应符合政策法规
3. 熟悉所选项目
4. 分析投资的风险
5. 选项应注重自身的资源能力
6. 选项应有适当的规模

### 三、步骤三：筹集开业资金

1. 筹资的几种方法
2. 借款的5P原则
3. 善“借”者兴
4. 认清借贷的利与弊

### 四、步骤四：企业登记注册

1. 进行法人登记
2. 进行税务登记

## 第五章 低技术、小资本的投资项目

### 一、服务业投资项目介绍

1. 帮人找到爱的感觉  
    开办一家婚姻套餐服务行
2. 让人吃出味道  
    开办一家营养食品快餐店
3. 十万特急有财路  
    开办一家“特急专送”公司
4. 为他人解决居家之难  
    开办一家调职房屋服务中心
5. 为无暇顾家者清扫房屋  
    开办一家房屋清洁公司
6. 风景这边独好  
    开办一家地方旅游公司
7. 为他人家庭排忧解难  
    开办一家家庭代理服务公司

8. 为他人带来健康  
    成立一个健身房
9. 为爱好收藏者提供便利  
    开办一个收藏服务中心
10. 花蕾，需要我们的呵护  
    成立一家接送、辅导在读小学生公司

## 第六章 人文、智业投资项目介绍

### 一、文化、教育投资项目介绍

1. 授业解惑育人才  
    开办一家经营管理培训中心
2. 为艺术锦上添花  
    开一家裱画店
3. 书中自有黄金屋  
    开办一家租售两可精品书店
4. 书中自有颜如玉  
    开办一家专业书店
5. 今日在开别样红  
    开办一家租书上门与变卖为租的书店
6. 一石击起两重波  
    开办一家音乐图书室
7. 大家可用同一本书  
    开办一家学生用书交易中心
8. 为读书人提供廉价“晚餐”  
    开办一家古旧平价书店
9. 一声音乐一升金  
    开设一家唱片乐器行
10. 为大众建造健壮的体魄  
    开办一家体育用品店

## 第七章 新技术投资项目介绍

### 一、普通新技术投资项目

1. 一物多用，开发新品  
    生产新型电吹风
2. 采用专制占市场  
    开办一家新型灯具厂
3. 开发绿色，返回自然  
    开办一“绿色生意”开发公司
4. 节约用水，人人有责  
    开办一家节水洗手池生产厂
5. 向手机提供安全与保护  
    开办一家手机防盗提醒器厂
6. 酒瓶里装的未必都是酒  
    开办一家玻璃酒瓶清洁剂厂
7. 为你驾起理想的航船  
    开办一模型工艺材料厂
8. 替保安、保密添力  
    开办一家电子钥匙厂

## 下篇 经营的策略

### 第八章 运筹资金，聚集人才

## 一、资金与人才：企业经营的两大关键要素

1. 资金：企业的血液
2. 筹集资金：小企业开门的第一件事
3. 人才：企业的第一资本
4. 以人为本：企业成功的关键
5. 人才资源：经济发展重要资源

## 二、生财有道：小企业资金运作的技巧

1. 小企业理财有法则
2. 资金用在“刀刃上”
3. 加速讨债，保全资金
4. 节流与开源并重
5. 节税之道须计较
6. 善于套用他人资金

## 三、贵在用人：小企业善用人才的艺术

1. 赛马识人才
2. 知人而善用
3. 用人不能太苛求完美
4. 建立良好的薪酬制度
5. 紧紧握住奖励的魔杖
6. 稳定人才的三大“法宝”
7. 留住有发展潜力的年轻人

## 第九章 开拓市场，胜在营销

### 一、小企业成功的支点在合销

1. 营销计划：谋而后动
2. 推销策略：攻心为上
3. 营销管理：利润之源
4. 营销价位：促销利创

### 二、营销有术：创新、务实

1. 创新营销是一种必然
2. 市场营销新思路
3. 建立良好的营销关系

### 三、广告：赢得顾客的魔方

1. 消费者消费方式调查
2. 制定广告定位策略
3. 编制广告计划书
4. 如何选择代理广告公司
5. 广告制作的要求
6. 成功广告的制作

### 四、开拓市场：营销之本

1. 研究市场，勇于开拓
2. 制造流行，便于开拓
3. 看准市场，大发利市
4. 横向拓展，相互促进

## 第十章 质量为本，服务至上

### 一、把质量为企业的生存之本

1. 惟有质量，企业才能生存
2. 质量精神，是现代企业的灵魂
3. 优良的质量，是企业最好的广告
4. 讲究质量是企业创造名牌的核心

5. 成绩骄人：以质取胜活科龙
  6. 小企业质量管理的“三全”策略
  7. 开拓新产品，以提高质量
  8. 严把质反检验关
  9. “上帝”是衡量质量的尺度
- 二、高质服务展各收奇效
1. 服务：企业的第二次竞争
  2. 用服务擦去品牌上的灰尘
  3. 商品陈列服务：构筑吸引顾客的磁场
  4. 不可忽视的售后服务
  5. 诚心待客赢得信誉
  6. 微笑服务收奇效
  7. 完全代理；予人方便
  8. 小木屐店靠服务赢得顾客
  9. 电话进货，服务到家
  10. 专业服务，特色突出
  11. 童叟无数，把乞丐当上宾

# 《创办独资企业实用指南》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)