

# 《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

## 图书基本信息

书名：《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

13位ISBN编号：9787511700049

10位ISBN编号：7511700047

出版时间：2009-10-1

作者：张力升

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

## 内容概要

一定得快人一步，多想想三年以后的故事。银行行长要有战略头脑，否则你就会失去市场。银行失去了市场意味着失去客户，失掉机会，而这种发展机会很可能就不会再有了。

如果银行出现了问题，那将影响到普通人的利益，甚至会威胁到社会的稳定，引起社会动荡，作为银行家，就必须确保银行的诚信，就好像保护自己的生命一样。

# 《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

## 作者简介

张力升，工商管理硕士，专业财经记者，著有《军人总裁任正非》、《商界铁娘子董明珠》，在大型企业及媒体工作多年。长期跟踪研究中国本土企业家的成长和发展。重点关注企业家的成功经验和精神世界。

## 书籍目录

- 第一章 走出国门的民族银行
  - 杠杆撬动地球：招商银行的辉煌
  - 赢得尊重的银行家
  - 矢志不渝，做中国最优秀的银行
  - 马蔚华启示：银行家如何炼成
- 第二章 从知青到银行行长
  - 在政坛：天之骄子的历练
  - 海南岁月：首次见识金融风暴
  - 壮士扼腕：关掉银行的人
  - 震撼！中国首次见识金融风暴
- 第三章 由政而商：寻找核心竞争力
  - 改革产物：招商银行的历程
  - 新官上任：新企业的新气象
  - 步步为营，降低航速
  - 因势而变，开辟蓝海
- 第四章 创新：技术引领银行变革
  - 先知先觉的信息化
  - 一招制胜，一卡通打败存折
  - 网上圈地，迎接E时代
  - 如何决断：超前的信用卡？
  - 选择突破口：校园风暴造就王者
- 第五章 服务制胜：贴近寻常百姓
  - 因客户而变，把握先机
  - 个性化服务，确定目标客户
  - 零售业务：隐藏的金矿
  - 付出终有回报：理财产品热卖的背后
  - 留住千万富翁：私人银行
- 第六章 首席营销官的魅力
  - 交游广泛，先对上话再谈业务
  - 为同业鼓与呼：提案最多的人大代表
- 第七章 扩张之路，成长的学问
  - 团队建设：扩充第一步
  - 布局全国，编织网络
  - 居安思危，化解风险
  - 金融控股公司：银行的必由之路
- 第八章 如鱼得水，转战资本市场
  - 公开上市，应对挑战
  - 艺高胆大：上市标准是最低标准
  - 债转股风波：银行对阵基金
  - 击水中流，受追捧的蓝筹股
- 第九章 品牌效应：能否成为百年老店
  - 品牌，可持续发展的保障
  - 文化，让员工自觉自愿
  - 一张卡捐一块钱，履行社会责任
  - 理财教育公益行：银行家的社会责任
- 第十章 练好内功，不惧国际化
  - 外资来了，中国银行有戏吗？

国际化从提升管理开始

收购永隆，国际化的练兵场

挺进欧美，不仅仅是展示形象

## 第十一章 自我颠覆：管理新转型

领跑的压力：追赶者纷起

银行的困境：谁还需要银行？

颠覆式转型：十变求生

房地产：金矿还是陷阱

小企业：聚沙成塔的效应

## 第十二章 风暴来临，招商银行驶向何方？

天翻地覆：华尔街的寒冬

全身而退：招行躲过一劫

改朝换代：中资时代何时来临？

重新洗牌：危机还是机遇？

# 《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

## 精彩短评

- 1、如果需要了解银行业务，银行业近年来发展趋势，此书还是值得一读。对招商的过度美化是显而易见的
- 2、“一定得快人一步，多想想三年以后的故事”——……招商银行以前成功的秘诀是靠创新，包括“一卡通”为代表的产品创新，“网上银行”为代表的技术创新。今天，它还在创新么？
- 3、这才是做银行么。。
- 4、一本不错的书，推荐给金融行业的朋友！
- 5、前半部分可以，后半部分简直是文件和报告的摘抄。
- 6、干货不多，虽然我相信马总做了不少事
- 7、招商银行零售银行业务的三大法宝是：管理差异化、产品品牌化和服务优质化。
- 8、一般性的介绍，可看可不看，打发时间可用
- 9、中国人写的财经类或者传记类的东西看起来真的空洞乏味，写书的人自己都不知道自己要表达什么，毫无逻辑。
- 10、感觉有些拼拼凑凑，但对于想了解招行和这位掌门人的读者而言，倒也还值得一看。小四说这种书看多了容易产生招行情结，不假，但我要纠正一下，会买看这种书的人往往事先已经有或多或少的招行情结了。

# 《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

## 精彩书评

1、1.学习，学历1949年6月出生 1岁1968年12月下乡插队 20岁1972年 参加考试-进入锦州铁路  
局 24岁1978年 参加大学考试，吉林大学经济系国民经济管理专业 30岁1982年大学毕业 --分配到辽宁  
省计委 34岁1985年辽宁省办公厅处级秘书 37岁1986年 获得吉林大学  
硕士学位 38岁1986年硕士学位后 安徽省委秘书（跟着李贵鲜） 1988人民银行总行办公  
厅副主任（跟着李贵鲜） 40岁1992年 央行海南行长，党组书记（此前在中央打好人脉，政治资源  
）1992-1999期间用了4年 读了西南财经大学博士研究生2004清华经管学院2004国际MBA班的班主任，  
以及清华、复旦、南大等多所大学的兼职教授给我的启示：1.自己努力，不断的学习，以及考取学历  
（内在）2.跟着杰出的人，不断的学习，以及打好人脉，结交好友（外在）

2、笔记：1.银行最大的风险就是挤兑，意味着公众对银行不信任。西方的谚语：银行家是第一个主动  
把伞借给你的人，也是雨天第一个找你把伞收回的人。2009年5月12日，王岐山在中国银行伦敦分行80  
周年晚宴上，当着数百名的银行家的面，直言金融危机的起因就是金融人士因为贪婪忘了基本戒律。  
由于体制的原因，今日中国的银行家大多是一群低调的，不为业界外人士所知的政府官员。他们受组  
织任命，今日从政明日可能从上，与社会公众媒体保持距离。香港的银行多如米店。1997年，金融危  
机中，资产的流动性状况成为企业生存的依据，现金为王是血淋淋的现实经验之谈。香港百富勤就因  
为区区6000万美元周转不灵而破产。马蔚华的成长路：1949年出生在辽宁省锦州市，即现年63岁  
。1968年，高中毕业的他到公社插队，做一个报道员四年后，参加招工考试，后成为锦州铁路局的工  
人1978年，参加重新恢复高考的考试。全国共600万人报考，55所高校共录取40万人，录取率仅为6%。  
而78级如今已成为中国社会各界的 leadership 群体。马蔚华考入吉林大学经济系。1982年大学毕业后，被分  
配到辽宁省计委工作。在工作期间，一直跟随李贵鲜，见证了中国银行业的许多重大事件和变革  
。1992年，南下任央行海南分行行长。（1988年海南成为中国第一个特区省，获得最灵活优惠的政策  
。因此很多人过来海南炒地皮）1995年，政策滞后效应，加上没有了客户，银行断血，海南房地产全  
线萎缩。马蔚华便关闭海南发展银行。1998年以前内地基本是系统的福利分房制度，因此金融危机对  
中国并不明显。招商银行的来历：1872年李鸿章创办轮船招商总局，后因各种战争辗转落户到香港  
。1950年1月，招商局在香港宣布起义，加入新中国阵营。

# 《中国需要好银行：马蔚华与招商银行》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)