

# 《人性的弱点》

## 图书基本信息

书名：《人性的弱点》

13位ISBN编号：9787540474963

出版时间：2016-4-1

作者：[美] 戴尔·卡耐基

译者：鲍荣,笨苹果

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《人性的弱点》

## 内容概要

在这本书里可以找到成功需要的一切技巧。

它告诉你：

1. 如何有逻辑地说服他人
2. 如何服人，聊天时更能调动气氛，在群体中激发热情
3. 如何控制群体的情绪
4. 如何快速搞定你喜欢的人
5. 如何赚到更多的钱

它能让你：

1. 让上司尊重你
2. 在朋友们中间更受欢迎
3. 把劲敌变成自己的帮手
4. 评估平台（公司、企业、部门）的成功指数，判断它是不是有利于你事业的长期发展。好平台会让你快速成长。有所成就，那是迟早的事，是水到渠成的事。用这把尺子量一量你的老板、上司、经理，如果他们的成功指数太低，那么，这个平台恐怕会萎缩，想必对你事业的长期发展是不利的
5. ....

# 《人性的弱点》

## 作者简介

戴尔·卡耐基，成功学之祖，美国继续教育之父，从马云、俞敏洪、王健林，到乔布斯、比尔盖茨、稻和盛夫，几乎所有金字塔顶的成功人士都阅读过、受益于并强烈推荐过这本书。卡耐基夫人，戴尔·卡耐基的遗孀。

译者鲍荣，大学教授，译有《瓦尔登湖》《梦的解析》等多部著作，广受好评；笨苹果，著有《笨苹果的英语学习法》，同时受到李阳和俞敏洪的盛赞。

## 书籍目录

作者序 要成功，更要成长

1

第一篇 基本技巧

3

1 待人接物的第一大忌

3

2 这种说话方式非常值钱

9

3 让整个世界前来为你助力

15

第二篇 如何让大家都喜欢你

22

4 这样做，谁会不喜欢你？

22

5 这能留下美好的第一印象

26

6 这会让人一下子喜欢上你

29

7 怎样才叫“会聊天”

32

8 提高你的影响力

36

9 一句话焐热人心

37

第三篇 如何有逻辑地说服他人

42

10 第一大忌：伤敌一万，自损八千

42

11 第二大忌：一句惹怒全世界的话

45

12 拆招卸力

49

13 开口前结局已定

52

14 如何引导对方的思路

55

15 贵人语迟

57

16 洗脑术：如何让人深信不疑

59

17 如何让别人关注你

61

18 提高你的人格魅力

63

19 如何让人乐意服你

66

20 说不透时，卖个故事

## 《人性的弱点》

68	
21	最后一招，下封战书
69	
	第四篇 成为一个领袖：如何改变他人而不冒犯人或引起反感、愤怒或怨恨
71	
22	如何让大家尊重你
71	
23	批评但不招人恨
73	
24	服人而不得罪人
74	
25	世界上没有任何人能指使我
76	
26	第一大忌：犯众怒
77	
27	水涨船高：激励下属成事儿
78	
28	你的期望永远不会落空
80	
29	让人乐意照你说的去改
81	
30	让人乐意照你说的去做
83	
	答疑 这本书到底有多大作用、如何看到效果等
85	
	有人说，卡耐基是个骗子，他是否有资格讲成功这个话题？
85	
	当励志不再有效，凭什么让我花三天时间去读它？
85	
	你怎么知道我需要这些技巧？
86	
	读了它我一定能成功吗？
86	
	这30节中，有些部分貌似重叠，为什么？
87	
	我不需要成功，我的生活本来就很安稳，我还需要读吗？
87	

# 《人性的弱点》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)