

《谈判》

图书基本信息

《谈判》

内容概要

哈佛上学案例精选集！

精彩短评

1、说是本书，不如说是论文集，而且是说理性的论文集。不过确实广泛介绍了谈判学中目前流行的各种理论。

只是，仍然有所有谈判数的通病，只重知识点，没有一个广泛适用并且可以复制的知识体系。

个人觉得，谈判学的书，最大的毛病也就是在这里，里面说的都对，但是要想学而应用，就要靠自己在日常中不停地使用，反思，然后总结。这样总是事倍功半的。毕竟，就算这样读一百本，然后去参加谈判，仍然会是心里打鼓。

目前，还没遇到一本书，能够给人一个知识体系，让学习的人有个大体遵循的流程，然后再介绍知识点，使人能知道自己该考虑的要素，之后再在实践中进行训练的。

《谈判》

精彩书评

1、说是本书，不如说是论文集，而且是说理性的论文集。不过确实广泛介绍了谈判学中目前流行的各种理论。只是，仍然有所有谈判数的通病，只重知识点，没有一个广泛适用并且可以复制的知识体系。个人觉得，谈判学的书，最大的毛病也就是在这里，里面说的都对，但是要想学而应用，就要靠自己在日常中不停地使用，反思，然后总结。这样总是事倍功半的。毕竟，就算这样读一百本，然后去参加谈判，仍然会是心里打鼓。目前，还没遇到一本书，能够给人一个知识体系，让学习的人有个大体遵循的流程，然后再介绍知识点，使人能知道自己该考虑的要素，之后再在实践中进行训练的。

《谈判》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com