

《在哈佛学不到的经商课》

图书基本信息

书名：《在哈佛学不到的经商课》

13位ISBN编号：9787104017127

10位ISBN编号：7104017127

出版时间：2002-11

出版社：中国戏剧

作者：顶点主编

页数：385

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《在哈佛学不到的经商课》

内容概要

超值赠送，精美光盘。

千锤百炼的取胜法宝，战而不败的经商绝智，影响几千万商人成功的实战法则。

卡耐基、拿破仑·希尔、艾科卡、福特、摩根、松下幸之助、原一平、李嘉诚、曾宪梓、霍英东、王永庆……一百多位成功商人的经营之道。

《在哈佛学不到的经商课》

书籍目录

第一章 白手起家不求人一 赚钱的品质1 赚钱并不是罪恶2 把崇尚金钱变成一种崇高的信念.....二 白手起家重要的是行动1 不等不靠，从零创业.....三 白手起家要勇敢对待失败1 优秀的人物也会有失败...
...四 白手起家的智慧1 创业的黄金步骤.....第二章 营销与服务一 产品的营销1 争取第一的理想.....二 服务的质量和艺术1 优秀的服以顾客期望为坐标.....第三章 实战方略一 驾驭市场的方略1 审时度势...
...二 营销方略1 关键是有好的产品.....三 商场谈判术1 先发制人.....四 门店生意经1 兴隆七诀.....五 直销法门1 言简至理2 急中缓兵3 劝其再进4 现身说法5 以质论价.....

《在哈佛学不到的经商课》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com