### 图书基本信息

书名:《老板最喜欢这样的员工》

13位ISBN编号: 9787511346863

出版时间:2014-7-1

作者:张超

页数:224

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com

### 内容概要

如何成为老板最喜欢的员工?

要学会从老板的角度思考你的工作,例如:

你如果从事软件行业,就有可能把自己定义为写代码的人,这是对工作最表面的理解,还不够深入, 也不够了解这个岗位最深刻的意义。

美国一家软件公司的老板曾写文章,表达了他对这个岗位的理解,在他的眼中:别人雇你的目的,是 让你增加利润,不是让你编程。

如果你说自己的工作是程序员,老板压缩成本的时候就会针对你,但是如果你把自己设计成能帮助老板增加利润的人,你会更安全,例如一位程序员曾这样介绍自己:"本公司97%的收入,与我写的代码有关。"

学会转换,就能轻而易举成为老板最需要和最喜欢的人。

本书针对人们在与老板相处的过程中,最需要迫切解决的问题,提供有效方法,帮助你全面提升自己的职业化能力,从而把事情做得恰到好处,让老板为你所用!

#### 【编辑推荐】

再棘手的问题都有最有效的方法,再难缠的老板都有针对他的绝招!

为什么你的老板这么难缠,怎么讲道理他也不明白?就是不肯相信你,不支持你的想法?

你以为老板太傻,其实你把老板看得太傻了。

你以为你滔滔不绝的那些大道理,老板不知道吗?老板还需要被你教育吗?

说服老板不靠嘴,靠头脑——当你给老板准备足够多可靠的故事,在最关键的故事里埋下对你最有利的细节,老板才会被你诱导,进而愉快地被你所用。

移动互联时代,先把老板迅速变成你的重要资源,利用他而不要闲置他。

当你成为老板的依赖的时候,老板也成了你最重要的资源,也会在关键的时刻给你援助。

如何把事情做得恰到好处,让老板依赖你呢?要善于体察老板的心思,又别让他感觉你在揣测他的想法——学会静静地观察。例如观察老板通常怎样对待"甲方和乙方的拜访",观察他什么时候对访客避而不见,什么时候主动出击,什么时候对访客采取拖延战术……你如法炮制,就会呼应老板的心意而不被反感。

提供职业化做事最有效的方法,忙到点子上,得到老板最大的认同!

同样的做事,不同的描述方式会让你在老板心中的地位完全不同:描述自己的工作时要直接挂钩老板的利益!如果你说自己的工作是程序员,老板压缩成本的时候就会针对你,但是如果你把自己设计成能帮助老板增加利益的人,你会更安全——例如一位程序员曾这样介绍自己:"本公司97%的收入,与我写的代码有关。"

### 作者简介

张超,洞察不同行业与企业的生存状态,具有数十年与不同老板打交道的实战经验,深谙老板的内在需求与员工个人发展的矛盾。

自己当老板后,更是了解:同一件事情,换一种方法,换一种说法,达到的效果完全不同!

#### 书籍目录

上篇 做事职业化,成为公司范本 选择值得你跟随的老板 考察老板为公司营造的氛围 / 003 别被老板的喜好牵着走 / 005 好企业会重塑你的状态 / 008 招聘启事中的人并不是老板最想要的 为什么招聘启事会说"谎话"/011 通过招聘启事看透老板的风格 / 013 老板想要的"和而不同"/015 老手都不懂的薪水谈判技巧 不怕谈薪水,就怕不会谈/018 做好准备,加薪不困难 / 021 攀比加薪犯大忌 / 023 要么能挣钱,要么给老板省钱 原地踏步等于浪费资源 / 025 你的价值你来定 / 026 让自己增值就是为老板省钱 / 029 别让自己成为负能量 负面情绪给老板造成公共压力 / 032 个人问题永远是个人问题 / 035 学会客观看待你自己 / 037 真正的职业化,让工作与生活更从容 老板永远不会真的痛恨加班 / 040 既享受生活,又不被反感/041 规划你的生活而不是被生活绑架 / 042 为公司充电才值得赞许 无目的地学习就是浪费时间/045 有的努力在老板看来就是"不务正业"/047 深入研究工作的本质 / 049 你要的完美不敌老板要的效率 客户利益与公司利益不一致 / 051 节奏不一致才是大问题 / 053 过度小心造成无成效 / 055 向老员工学习做事的细节 他们不说"我以为"/058 他们懂得利用"老的本分"/061 他们精通做事的延展性/063 老员工也不懂的禁忌 千万别"显老"/066 随意玩笑是"伤害"/068 不要"伶牙俐齿"/071 中篇 炼能力,提高在老板心中的性价比 争取待遇令老板产生期待 "安分守己"非美德/077 多用心才多金 / 079 评价自己要客观 / 080 重金只为买"放心"

别把模糊的信息丢给老板 / 084 情绪稳定给人安全感 / 086 状态好才能工作好 / 088 琐事之中显智慧 工作就是处理琐事 / 090 小缺口揭开大漏洞 / 092 你没想象中那么厉害 / 094 你在老板眼里是谁 成熟显示在细节里 / 096 不随便就是价值 / 098 有判断力才显得有能力 / 100 去看老板看到的地方 用心体会别人的付出 / 102 为自己增加隐性价值 / 104 学会 " 看不见 " 的艺术 / 106 有的"笨拙"恰是老板钟爱的品质 守本分是真正的聪明 / 109 多事多话易招怨/110 别人的背景你抢不走/112 不露怯,别让老板一眼望到底 不谋小利谋大局/114 别为一时得失迷失/117 患得患失难成事/119 积极让你工作的氛围变好 情绪污染是老板的"眼中钉"/121 公然表达不满将被孤立/123 老板听得到隐蔽的信息/125 懂规矩也是一种优势 接打电话是基本能力/128 礼节无小事,做到不容易/130 学会变通,才能游刃有余/133 光而不耀得老板重用 没有必要锋芒毕露/136 光而不耀的艺术/139 把琐事做得不一般/141 下篇 通人情 , 让老板主动给予好待遇 说得好与干得好一样重要 学会把自己"说出来"/145 有思想的表达才有力/147 客观地听,谨慎地说/150 要自然、善意地表现自己 用手头的事情吸引老板/153 老板不会把心里话写在脸上/155 口碑也是竞争力/157 不要尽力而为 , 而要全力以赴 老板就是求"完人"/160 尽力而为不如全力以卦/161 把个性用到对的地方/163 犯错的时候展示你的强大

有胆量才能扛重担/166 珍惜每一个错误/167 别怕犯错,重在补错/169 给别人尊重,你会越走越顺 低姿态让你获得实惠/172 尊重对方,关键时刻有人帮/174 细节里的微妙关系/175 你的形象代表公司的形象 形象带来生产力/178 职业人必须有气象/180 姿态与穿戴同等重要/182 让老板看到你的出色 找正确的方法被看到/184 老板需要你的助力/186 做出价值,才能显出价值/188 老板需要"有城府"的人 迅速把自己变成"老手"/191 你不仅为自己发言/192 "表面工作"不简单/193 听不懂暗语,得不到机会 暗语里有你的机会/195 捕捉暗语中的信号/198 破解"暗语"并不难/199 在不公平中给自己创造平衡 工作中要借助外延能量/202 汇报工作有讲究/205 没有怀才不遇这回事/207

### 精彩短评

1、张超有几本书还是可以看的,但是这本书实在有失水准,阅读起来一点不困难,一会儿就看完,但整本读下来,没有什么新的营养,都是各种职场书炒旧饭,没有可操作性的方法,没有发人深思的新观点。

#### 精彩书评

1、十年前,我第一次工作,办公的地点是在一个居民楼,我做文职工作,当时,我们的"小作坊" 很小,办公场所里居然还有一个牌子叫做"财务室",其实就是老板的老婆的卧室。当时我做的工作 很简单,就是修改一些文字材料,和我对坐的有一位李老师,他的年纪很大,但按理说和我一个大学 刚毕业的人一起工作,应该也不算什么成功人士。后来我后座的女孩告诉我,李老师的工资比我们俩 要多500块钱。开始我不信,后来我信了。我开始不服!后来越来越觉得有一些莫名的特权,例如中午 订餐,我们都要"自觉"的订鸡肉饭,但是李老师就可以订一个多5块钱的牛肉饭。我不服,当然也 不想说什么,当时我告诉自己,这一定是我们老板的恻隐之心,这么大岁数的人了,还和我们一起在 一起赚每个月一千多块钱。有一天——我发现完全不是那么回事!有一群人来敲门,说不允许在居民 楼里设计这样的办公场所,又让我们出示证件,又让我们立马搬走……当时我的比我顶多大五岁的老 板弱爆了,他支支吾吾,也不知道说了些什么。李老师出马了,虽然态度有些"卑躬屈膝" 几下,就把嗷嗷叫的人给摆平了!看到这本书里讲到类似的例子,真的"於我心有戚戚焉!"不是社 会上存在那么多的不公,而是我们的确不够成熟,还看不到老板的全方面的需求。正如我当年的老板 ,没多大岁数,组个工作室,接点散活,搞不好天天自己都提心吊胆地上班,直到李老师出现,他的 安全感才多了一层。我们能够允许自己有的时候没有安全感,为什么不允许老板有的时候也很缺乏安 全感,也很想找"自带小太阳"的安全感。我的朋友雪雪,几乎是柔到骨子里的一个姑娘,我最爱的 就是她身上似乎有一种与世无争的气质。后来她告诉,她不是天生这样的。她刚名校硕士毕业的时候 "朝气蓬勃"同时又"锐气十足"。她在杂志社工作,写的文字漂亮又有才情。可是她的老板偏偏 没那么喜欢她。她明显的感觉领导更喜欢另一个女孩。另一个女孩的背景简单极了,北京姑娘,中专 毕业,很会化妆。她怎么也不理解,就这样一个女孩为什么能得到老板的喜欢。况且又是女老板!一 些活动,需要老板出席,无论地点在哪里,这个中专毕业的北京姑娘总是能够开车顺利把老板载到目 的地,而且,给老板画一个超级漂亮的妆!朋友说——文字写得再好,不如一个妆!为什么呢,文字 写的好,对老板的作用其实并没有那么大,这只不过是完成了本职工作而已,有什么值得骄傲的呢? 本职工作完成了,又给老板增加了个人的利益。这样的人,谁舍得不喜欢?边看书,边想起了很多工 作中的事情,发现自己的不足,还有太多,边学习边体会边努力吧。

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com