图书基本信息

书名:《貼心話揪甘心人生菜鳥筆記本:學日本人如何把貼心當作賣點》

13位ISBN编号:9789862500638

出版时间:2013-3-22

作者:林德勝,吳欣樺

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com

内容概要

貼心 = 感動 = 金錢

為什麼呢?因為真正好的服務是要讓客人感動!

為你的100種生活,加入100種貼心,

生活中多一點貼心,你就能享受富裕與幸福!

什麼是讓客人「感動的貼心服務」?

在東京購物時,店員把購物袋提到門口再交給客人。

餐廳裡服務員彎下腰,利落地撕開濕紙巾遞給客人使用。

便利店店員兩隻手遞交收據。在送上熱飲給客人時,一句"小心燙噢"的叮嚀。

消費文化就是要把貼心當作賣點,所有的暢銷商品,都離不開,以人本為出發點的「貼心」。

說好聽話很簡單

但要說的好聽又能感動人卻很困難

記得那天朋友跟我說了一句話

所有的不愉快,就因為那句話就消失了

今天又陷入低潮的我,又重新翻到了那天記下的那句話

突然,往前走的勇氣又回來了

影響你生命的那一句話,你是不是都記下了呢?

貼心話不用錢,卻可以帶來莫大的感動

感動的力量之大,足以豐富你的人生

帶來源源不絕的創意、知己、快樂和勇氣

怎麽樣才叫貼心?

人說色、香、味俱全就稱的上是好菜;如果好菜再加上「媽媽的味道」,就是一道吃了會感覺到幸福的料理。「媽媽的味道」就是那發自內心、別無所求的關懷,它足以消弭內心所有的不愉快,滿足無可取代的需求,並悄悄的在內心搭起專屬於你的味覺記憶。如果有人問你最喜歡的味道是什麼,你絕對會說「就是媽媽的味道」。

這也就是貼心的意義和魔力。一種人與人之間別無居心的關懷,可以讓當下的害怕、不安煙消雲散, 並在對方內心留下最深刻、最溫暖的記憶。

一句話加一點貼心,這句話就多了靈魂;一件商品加一點貼心,這件商品就多了人性。觸動你靈魂的 一句話,以人本為出發點的一件商品,就是開啟「感動」的那把鑰匙。

所有創意的初衷就是對使用者的關心;所有美好的源頭都來自於人內心的悸動。

就由本書先對你貼心,為你的100種生活,加入100種貼心。

請細細品味你的生活,寫下感動你的每一句話,讓他隨時帶給你力量,也讓你有能力把這些力量分享 給別人。

寫一本專屬於你的《貼心集》

讓這本《貼心集》幫你創造富裕及幸福人生

作者简介

林德勝、吳欣樺

林德勝

日本駒澤大學法學博士課程畢。日商公司任職10年。在日本擁有多年的行銷和業務經驗。希望把日本職場的技術及精神介紹給讀者,希望能藉此提升臺灣職場的競爭力。目前擁有自己的公司,經常往返於台灣、大陸、日本之間。

吳欣樺

致力於達到「讓工作實踐生活,讓生活充實工作」的目標。擁有工作管理、商業理財、職場勵志相關的文字書編輯經驗。2011年參與《20幾歲就定位V:20幾歲,要學會的做人心計》編輯製作。

經歷中華大學景觀建築學系,和國立台北藝術大學建築與古蹟保存研究所的教育訓練,現積極進行工作管理研究與從事文字、藝術創作。熱愛工作,熱愛旅行,隨身基本裝備帆布鞋、相機、筆記本,隨時準備接受挑戰,隨時準備發現驚喜。

书籍目录

- 一、前言 二、辦公室貼心話
- 1.主管向部屬的問候
- 2.同事對同事問候
- 3.向主管致謝
- 4.感謝同事
- 5.傳達別人的讚美
- 6.別不好意思拒絕同事
- 7.表示認同
- 8.安慰你的同事
- 9.回應同事對你的安慰
- 10.向主管道歉
- 11.向同事道歉
- 12.看出同事希望被誇獎的事,好好誇獎她一番!
- 13.鼓勵同事,增加他的自信心!
- 14.揣摩老闆的話,聽一句話你就懂!
- 15.不用說,你就知道主管希望你完成什麼?
- 16.認識你的同事,才能夠設身處地為對方設想
- 17.給新人安心的貼心話
- 18.做好中間人,把轉達的話美化一下吧!不失原意,也不傷和氣
- 19.面對別人提供的「錯誤」做法
- 20.別人打岔該怎麽說?
- 21.必須要打斷別人時該怎麽說?
- 22.別說出過度反映的「不貼心字眼」
- 23.只專屬於你
- 24.追究責任,讓別人受傷,只會招致反效果
- 25.追究責任,對事不對人
- 26.願意一起解決難題
- 27.當同事面對重大挫折時
- 28.多說說對方曾經幫助過你的事
- 29.強調對方的價值
- 30.貼心話不難測
- 31.大家來找碴
- 32.如果對方的好話給你影響很大,請大方說出來
- 33.別人不想說,請別逼他說
- 34.尊重別人的說法
- 35.說話看時機
- 36.送送小禮好貼心
- 37.你也可以預知未來
- 38.即是曾經不愉快,也要放下成見
- 39.如果對方說話沒有邏輯時
- 40.電話-掛電話的體貼
- 41.要中途離席的體貼說法
- 42.先貶後褒的幽默
- 43.當對方滔滔不絕時
- 44.你看出別人為難的表情了嗎?
- 45.向顧客推銷

- 46.面對顧客的產品抱怨
- 47.面對廠商時,顧及他人專業、自尊,別把自己「專業」掛嘴邊
- 48.面對顧客,請察言觀色
- 三、朋友間的貼心話
- 49.朋友間的感謝
- 50.再好的朋友也要誇讚!
- 51.對女生的誇獎
- 52.肯定朋友的做法
- 53.朋友正在犯錯,你該怎麼給意見
- 54.面對朋友的貼心建議
- 55.面對朋友的情傷,該如何安慰?
- 56.朋友失志,該如何安慰
- 57.在朋友失控時,安定對方的心
- 58.婉轉地說出真心話
- 59.回應對方安慰
- 60.向朋友道歉
- 61.對朋友拒絕
- 62.好友聊天總是滔滔不絕,當你被打岔了該怎麼說?
- 63.必須要打斷別人時,該怎麼說?
- 64.當朋友說個沒完時,你該怎麼用貼心暫緩他的話
- 65.做決定的藝術
- 66.多說說對方曾經幫助過你的事
- 67.別把「是朋友就該…!」這句話掛嘴邊
- 68.強調對方對你的重要性
- 69.面對別人付出,不論效果完美不完美,也要為他的貼心,真誠道謝
- 70.你的話題吸引人嗎?
- 71.每個朋友對你都有特殊意義,也請你讓他知道
- 72.也體貼別人為什麼不能聽你說
- 73.別人不想說,請別逼他說
- 74.付出關心時,也幫你的朋友考慮到未來
- 75.聽懂「不直接」的話
- 76.再不滿,也不要有情緒反應
- 77.先暫時放下你最想要的
- 78.融入也可以不喪失自我
- 79.想多認識一點對方,也別像身家調查一樣
- 四、對家人說的貼心話
- 80.愛要即時,有感謝就要說出來
- 81.「我不要!」你還是這樣拒絕你的家人嗎?
- 82.家人的支持肯定力量最大
- 83.家還是最安心的避風感
- 84.回應家人給你的安慰
- 85.用愛取代控制
- 86.血緣不會斷,但愛會越磨越淡。說一句「對不起」真的不難。
- 87.考慮做菜人的心意
- 88.看對象說話
- 89.越親近的人越不該有特殊標準
- 90.越親近的人越要關心讚美
- 91.即是你瞭解你的家人,也不先入為主,好好聽聽他們說什麼吧!
- 92.別用質問的方式,咄咄逼人,逼不出真心話

- 93.別要求他改變無法改變的事
- 五、貼心話基本配備
- 94.說話簡潔易为懂,確實將出重點
- 95.你的眼神會說話
- 96.最適當的說話距離,與對方保持最舒適的對話空間
- 97.說話配手勢,可以加重情緒表達
- 98.從音調發現情緒
- 99.笑容力量大!讓擦身而過的人,也能感受到你的親切
- 100.讓自己保持好心情,你的一言一行也會讓人有好心情(充實外表、能力的自信)

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com