

图书基本信息



内容概要



作者简介



书籍目录

【前言】《孫子兵法》乃現代人必讀的「生存寶典」 第一堂課【始計/確立人生計畫】最後贏家都知道的求生戰略 〔優勢對策01〕人生如戰場,一定要懂得籌謀規劃,「見機行事」是失敗者的戰鬥方式 [優勢對策02]找出能刺激你進步的勁敵,從七個方面徹底比較敵我戰力 [優勢對策03] 縝密的人生計畫,給你「必勝」的氣勢 [優勢對策04] 居於上風的戰略思考:收斂鋒芒,暗中掌握對手資訊 第二堂課【作戰 / 籌備作戰的法則】在現今的時代生存 , 必須取得專屬於你的「武器 」 [優勢對策05] 認清你獨一無二的專業,做好萬全準備才能創造贏面 〔優勢對策06〕臨戰必備心態:避免長期作戰,事先設想「失敗的狀況」 〔優勢對策07〕聰明的作戰方式:讓專家為你效力,不須每場親自迎戰 [優勢對策08] 最愚蠢的作戰方式:雙方撕破臉,不歡而散 〔優勢對策09〕成功的捷徑:跟隨立志成為「頂尖」的上司 第三堂課【謀攻/獲得勝利的戰術】用兵最高境界:「保存實力,不戰而屈人之兵」 [優勢對策10]最高明的戰鬥方式:開戰前先剪除對手的競爭心 〔優勢對策11〕對手戰力遠遠勝過我方,「逃避」也是一種戰術 〔優勢對策12〕除了磨練能力,也要具備實踐才能的行動力 [優勢對策13]分析敵我戰力時,切記「嚴以律己,寬以待人」 第四堂課【軍形/營造必勝的態勢】別想「怎麼贏過對方」,要想「怎樣才不會輸」 〔優勢對策14〕對手不可能乖乖照我們的意思行動,我們能夠完全掌控的就是自己 〔優勢對策15〕沉著觀察敵我情勢,慎選攻防時機 [優勢對策16] 成功者戰無不勝的祕訣:創造必勝條件,再與敵人作戰 第五堂課【兵勢/發動必勝的攻擊】平時如何培養實力,才能在關鍵時刻一舉痛擊敵人 〔優勢對策17〕擅長整理整頓的人,腦袋清楚、工作效率也過人 [優勢對策18] 懂得靈活組合各項能力,讓你成為堅持到最後的贏家 [優勢對策19] 平日低調累積實力,關鍵時刻一鼓作氣痛擊敵手 [優勢對策20]時時抱持緊張感跟危機感,維持組織與個人的氣勢 第六堂課【虛實/取得支配對手的主導權】「主動」「機動」雙管齊下,出奇不易,攻其不備 [優勢對策21] 贏家必知的攻守原則:攻擊敵人疏於防守之處;守住敵人不易攻之處 〔優勢對策22〕集中火力在決戰點上,以你的優勢力量擊敗敵人 〔優勢對策23〕靈活應對變化的祕訣在於,保持柔軟的身段和思考 第七堂課【軍爭 / 逆轉勝的迂迴戰術】化不利為有利,達成你的目標 [優勢對策24]逆轉勝的關鍵:小利誘敵,迂迴制敵,後發先至 〔優勢對策25〕客觀評估自身能耐,不擅長領域可借用專家的智慧 [優勢對策26] 打造成功領袖魅力的祕訣: 收放自如, 善於營造團隊向心力 [優勢對策27]活用各時間段的工作術:在不同時間,做最適合的事 〔優勢對策28〕仗著有理,咄咄逼人是不智之舉,理直氣平才是處世智慧 第八堂課【九變/靈活應變突發狀況】面對突發狀況都能不動如山的祕訣 〔優勢對策29〕無論什麼情況都不會輸的作戰法則:審時度勢,臨機應變 〔優勢對策30〕塞翁失馬,焉知非福,凡事考慮利害兩面,隨時做好迎戰準備 〔優勢對策31〕凡事過猶不及,你的優點也可能是你的缺點 第九堂課【行軍/人生處世的智慧】人生道路上,贏家與輸家的分歧點 [優勢對策32] 人生處世的智慧:得意與失意,都是人生的一個過程 [優勢對策33]任何事過量都會影響健康,時時提醒自己「適量即可」 〔優勢對策34〕天下沒有白吃的午餐,聽到「好康」時,不要高興得太早

〔優勢對策35〕優秀主管都知道的管理原則:紅蘿蔔與鞭子都要注意時機 第十堂課【地形/正確評估現狀】從不同角度確實掌握自己身處的情況

[優勢對策36] 開發新商品、拓展新商機時的六種對敵策略



[優勢對策37]失敗的原因一定在自己身上,徹底排除可能造成失敗的因素

[優勢對策38]建立與下屬的理想關係,恩威並施,張弛有度

〔優勢對策39〕提高勝算的三大鐵則:確實掌握目標難易度、實力、身處狀況

第十一堂課【九地/贏家的必備心態】讓勝利成為囊中物的「心靈整理術」

〔優勢對策40〕事先設想不同狀況應以何種心態面對,問題發生時才能從容以對

[優勢對策41] 戰勝對手的關鍵:堅定的信念,讓你遇事不動搖

[優勢對策42]上位者一定要知道的人心掌控祕訣:懂得同理他人的感覺,才能得到人心

[優勢對策43]必勝的領導哲學:創造讓下屬賭上性命的條件

第十二堂課【火攻 / 形象策略與媒體應用】提升自身評價與印象的技巧

[優勢對策44]掌握時代的風向,乘著風勢推廣良好形象

〔優勢對策45〕根據不同狀況,靈活地使用媒體

第十三堂課【用間/聰明的情報蒐集術】真正有用的第一手消息,往往來自現場的人

〔優勢對策46〕成功的最大祕訣是「先知」,情報務必向「人」打聽

〔優勢對策47〕聰明蒐集情報的方法:各方蒐集,多管齊下



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com