

《成大事要懂心理操纵术》

图书基本信息

书名：《成大事要懂心理操纵术》

13位ISBN编号：9787504472519

10位ISBN编号：7504472514

出版时间：2011-06-01

出版社：中国商业出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《成大事要懂心理操纵术》

内容概要

要想成就一番大事，与人交往是一门不可不精通的学问。人际交往最难突破的一道障碍就是心门，心理博弈在每天与人打交道的过程中都会上演。如何隐藏自己的真实想法，如何化解他人的敌意，如何赢得别人的信任，如何让他人积极效力，如何在竞争中高人一筹，如何在社交中取得胜利，这些都需要运用正确的心理策略。

《成大事要懂心理操纵术》

书籍目录

第一章 给人留下美好第一印象的心理策略“第一次”只有惟一的一次，那一次是永远无法改变的，即便后来如何改变，对方还是会永远记得那个“第一次”，所以第一印象非常重要。这就要求每个人要学会包装自己，把自己最好的一面展现给他人。1. 第一印象很重要2. 人要靠衣装3. 你的形象价值千万4. 好形象离不开好的修养5. 小毛病，大形象

第二章 迅速洞察他人内心的心理策略在现代社会的激烈竞争下，人与人之间的交流，打的就是一场心理战。谁能更准确地揣摩出对方的心理，更快速地做出反应，谁就能在这场没有硝烟的战争中取得最后的胜利。1. 通过体形看性格2. 脸形是最直接的名片3. 走路姿势透露性格密码4. 通过眼神了解人5. 透过细节看人心6. 闻其声，辨其人，知其心7. 行为举止中隐藏的心理密码8. 小动作反映对方的心理9. 从个人嗜好看心理10. 笑声展示性格11. 出门观天色，进门看脸色

第三章 打开对方心扉的心理策略在与陌生人的交往中，通常会遇到这种情况，你很想和对方交谈，但因为情绪紧张或者怯生而开不了口；还有的人，也许是受了“逢人只说三分话，不可全抛一片心”的影响，难以打开心扉与陌生人进行深入地沟通。于是，对方永远只能是陌生人。因此，想办法打开陌生人的心扉，是让对方真正成为朋友的必要前提。社交第一步就是要攻破对方的心理防线，只有攻破了这道防线，才能更好地将人际活动进行下去。1. 从对方最感兴趣的事着手2. 关注他人关心的问题3. 寻找共同话题，拉近彼此距离4. 做最好的倾听者5. 提问有技巧

第四章 让对方喜欢自己的心理策略情感是社交心理学中的重中之重。我们的生活无时无刻不在受着情感的影响，这对于每一个人来说都是相当重要的。它既是我们走向成功的前提，又是我们事业的保证。运用好情感，你就能享受快乐，掌控自己的社交活动。人的思想和语言完全是受其内心支配的，即使有时会言不由衷，只要你善于观察，发现其内心的隐情，针对其内心倾向发表言论，你的话就会产生奇妙的效果，让对方很快你心悦诚服，并按你的意图做事。这就是“攻心”的妙处!.....

第五章 了解对方需求的心理策略

第六章 操纵话语权的心理策略

第七章 商战中的心理策略

第八章 职场中心理策略

第九章 赢得他人支持的心理策略

第十章 交友的心理策略

第十一章 男女特殊必理操纵策略

第十二章 瞬间识破假象的心理策略

第十三章 摆脱讨厌对象的心理策略

第十四章 教育孩子的心理策略

第十五章 操纵难对付人的心理策略

第十六章 自我心理操纵策略

章节摘录

5.改善你的讨厌情绪 人在职场，不可能什么人都喜欢，更不可能没有讨厌的人，大多数的人遇到职场中的讨厌的人时，总会选择对别人避而不见、或者横冲直撞表现自己，可最终摔得满头包的也许是自己。 讨厌是一种情绪。情绪可由自己控制，别让情绪牵着自己走，学着掌控自己的情绪，别让讨厌情绪影响自己的工作。不要因为讨厌别人就拼命的想着别人不好的地方，试着去了解别人，在了解中慢慢发现别人的优点，可能讨厌会随着了解消失。 讨厌如同传染病，很容易在办公室蔓延。新进办公室的新人，别跟风讨厌某人，你可以像对待普通人一样去对待被讨厌者，要知道，讨厌是把双刃剑，不好的情绪在影响他人的同时，也会影响你自己。 别在事情没了解清楚的情况下就去讨厌人。许多事情不似表面看起来那么简单，可能另有隐情，多站在对方的立场想想，也许他当初这么做有他不得已的“苦衷”。 别把讨厌的情绪带到工作中。有些人可能因为讨厌别人，便故意在工作上给对方设障碍，这种做法是很不明智的，要知道公司是一个团队，在工作上设碍也就间接妨碍了公司的发展。如果被上级领导知道，最后难堪的可能会是你自己。 别让讨厌明朗化。如果你真的有原因的讨厌对方，也请别把讨厌放在脸上，如果讨厌让人知道，会造成矛盾，大家可能会互不相让。如果不小心你惨败了，你自己也无法在公司继续工作（面子上挂不住）。让讨厌看起来若有似无，大家相处不会显得尴尬，而且如果有什么变化，也能及时扭转局势。

《成大事要懂心理操纵术》

编辑推荐

成大事不可不懂的心理操纵术 谁掌握了对方的心理，谁就占据了主动 谁读懂了对方的心思，谁就能出奇制胜 凡成大事的人都是心理操纵高手，他们不仅能够洞悉他人的心理，而且能够运用一定的心理策略和战术，逢迎对方，成功交往。 操纵了他人的内心世界，就能操纵他的言行举止： 操纵了他的言行举止，就能操纵社交的主动权： 操纵了社交的主动权，就能拥有强大的人脉资源： 拥有了强大的人脉资源，就能成就伟大的事业！ 一个成功人士的真正魅力，既不在于他的容貌，也不在于他的穿衣打扮，而在于他能否干出一番轰轰烈烈的事业。一个成大事的人一定是一个懂得心理操纵术的人。他们深谙为人处世的心理操纵术、求人办事的心理操纵术、创业经商的心理操纵术等等，所以，他们才能得以在社会上游刃有余地做人做事，赢得属于自己的成功与荣耀。

《成大事要懂心理操纵术》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com