

# 《社会心理学》

## 图书基本信息

书名：《社会心理学》

13位ISBN编号：9787310009749

10位ISBN编号：7310009746

出版时间：2003-7

出版社：南开大学

作者：全国13所高等院校社会心理学编写组

页数：387

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《社会心理学》

## 书籍目录

初版前言 修订版前言 第三版前言 第一章 绪论 第一节 社会心理学的定义和研究范围 第二节 社会心理学的研究方法 第二章 社会心理学的历史与理论 第一节 社会心理学的形成历史 第二节 近七十年来社会心理学的发展 第三节 社会心理学的理论 第三章 社会化 第一节 社会化的含义 第二节 社会化的因素 第三节 社会化的理论 第四章 社会角色 第一节 社会角色概述 第二节 角色理论 第三节 角色学习、扮演和冲突 第四节 性别角色差异 第五章 自我意识 第一节 自我意识的一般内涵 第二节 自我意识的发生与发展 第三节 自我过程 第六章 社会动机 第一节 社会动机概述 第二节 动机理论 第三节 动机受挫和行为反应 第七章 社会认知 第一节 社会认知概述 第二节 社会认知的基本范围 第三节 影响社会认知的因素 第四节 印象的形成 第五节 社会认知的归因理论 第八章 社会态度 第一节 态度概述 第二节 态度与行为 第三节 偏见 第四节 态度的测评 第九章 态度的形成与改变 第一节 态度的形成 第二节 态度改变的理论 第三节 态度改变的方法 第四节 态度研究的新进展 第十章 人际关系 第一节 人际关系概述 第二节 人际吸引 第三节 人际关系的测量 第四节 人际关系的改善 第十一章 人际沟通 第一节 人际沟通概述 第二节 人际沟通过程分析 第三节 人际沟通的分类 第十二章 利他行为 第一节 利他行为概述 第二节 影响利他行为的因素 第三节 利他行为理论分析 第十三章 侵犯行为 第一节 侵犯行为概述 第二节 对侵犯行为的生物学解释 第三节 挫折—侵犯理论 第四节 社会学习理论 第五节 侵犯行为的转移与消除 第十四章 社会影响 第一节 他人在场 第二节 相符与服从 第三节 模仿与暗示 第四节 社会影响的宏观表现 第十五章 群体心理 第一节 群体心理概述 第二节 群体规范 第三节 群体的维持 第四节 群体领导 第十六章 文化与人格 第一节 文化与人格的涵义 第二节 文化与人格的理论研究 第三节 文化与民族心理 第四节 文化变迁与人格发展 第十七章 应用社会心理学 第一节 社会心理学在管理方面的应用 第二节 社会心理学在犯罪研究中的应用 第三节 社会心理学在心理健康方面的应用 第四节 社会心理学在环境研究中的应用 附：主要中英文人名对照表

# 《社会心理学》

## 精彩短评

- 1、相关的书，读过的仅此一本，实在不知该怎样打分
- 2、虽然这本书的编制年代较为久远了，但是书中对社会心理学的基本观点阐述很清楚，很有条理性。建议对社会心理学有兴趣的同道中人一定要看看！我们只有站在巨人的肩膀上才能看的更远，但首先我们要站上去！
- 3、马马虎虎
- 4、不想读这个版本，不过为了考试.....
- 5、保护保护吧
- 6、书的印刷感觉不好.....
- 7、国内的心理学教材普遍空洞乏味，英语基础好的建议看国外畅销的原版教材，英语不好的只能看翻译版了，可译者水平有限，原作者的意图并不能很好的还原。
- 8、要去实习了把这些都卖了能换多少钱！
- 9、一本有全国13所重点大学的心理学教师共同编写的，博采众长的论述了一些社会心理学方面的入门知识。
- 10、明天我就卖掉你了。。。
- 11、很有趣。我只看小故事
- 12、听同学说要想考他们学校心理的研，必读这本书。看了看，内容不错，可惜纸张差了一些。

# 《社会心理学》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)