

《谈判》

图书基本信息

书名：《谈判》

13位ISBN编号：9787507820058

10位ISBN编号：750782005X

出版时间：2001-6-1

出版社：中国国际广播出版社

作者：甘华鸣,许立东

页数：444

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《谈判》

书籍目录

- 第一篇 谈判策略基础
- 第二篇 谈判的基本原则
- 第三篇 谈判的过程
- 第四篇 谈判的情绪调控
- 第五篇 谈判的语言和礼仪
- 第六篇 特殊谈判的特别处理
- 参考文献

《谈判》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com