图书基本信息

书名:《阿米巴经营的中国模式》

13位ISBN编号:9787516404772

作者: 李志华

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com

内容概要

中国和日本国情不同,人员价值观不同、企业用人理念和发展阶段不同,如果纯粹照搬京瓷的阿米巴经营模式,中国企业会很难存活,而且可能会死的更快。而本书作者通过研究上百家中国企业的咨询案例,对国内外成功企业的经验进行总结,并结合多年实践,基于阿米巴经典理念提出了适合中国本土的模式——员工自主经营的"1532"模型。本书对该理论进行了全面分析,对落地的方案进行了详述,可以在现实管理中真正实践。"1"个核心,指经营人心为核心的哲学构建;"5"大系统,即经营单元划分系统,经营会计核算系统、快速反馈信息系统、人才建设培养系统和有效的管控系统;"3"三张报表,即价值核算表、价值评估表和价值分配表;"2"两个提升,组织效能提升计划与员工效能提升计划。员工自主经营管理1532模型很好地解决了大企业的规模、小企业活力的价值管理;人人都是价值创造者、人人都是价值贡献者;员工从"要我干"变成"我要干";不仅雇佣员工的手、更加雇佣员工的脑,实现群策群力。影响企业生命力的要素是什么?企业持续成长的动力是什么?什么是企业长久的竞争力?本书将告诉你答案。

作者简介

李志华,华夏基石业务副总裁、高级合伙人,工学硕士、MBA、技术经济博士。具有多年的大型集团管理工作经验。被受聘为《中国酒业》、《中国啤酒》、《啤酒译丛》杂志编委,同时担任《医药产业资讯》、《销售与市场》等杂志的特约撰稿人。曾亲自主持过数十个管理咨询项目,主要服务过的行业有医药行业、食品行业、能源行业、IT能源、轻工业等,在战略规划、组织变革、业务流程管理、市场营销、运营管理等方面有着丰富的咨询经验。擅长战略、市场营销,曾独创战略钻石模型、深度助销模式、营销六朵金花、文化建设三剑客(文化审计、文化落地、文化融合)。

书籍目录

```
第一章企业发展中的十大管理问题及对策
第一节企业发展中的十大管理问题 / 002
企业规模越来越大,人均产值不升反降/002
企业交易成本增加,系统运营效率下降/002
员工被动工作,领导疲于救火/003
员工薪酬越来越高,工作热情不升反降/003
人力资源内耗严重,不为公司创造价值/003
企业要招的人招不到,要留的人留不住/004
好人吃亏、坏人得志 / 004
员工围着领导转,没有围绕客户转 / 004
员工之间互相猜测,产生信任危机/005
部门小团队挺和谐,企业大团队不协同 / 005
第二节依靠文化与机制提高组织与员工
积极性 / 006
第三节提高组织与员工积极性的八大途径 / 009
组织层面的积极性 / 010
员工层面的积极性 / 017
第二章最优企业管理实践
第一节单位时间附加值核算的阿米巴经营模式 / 027
阿米巴经营哲学 / 027
阿米巴经营的五大目的 / 028
阿米巴模式的操作条件 / 029
第二节实现人单合一的海尔自主经营体 / 030
在中国传统文化下,海尔"以人为中心"的经营哲学/031
SBU实施的制度保证 / 032
SBU对企业管理的启发 / 032
第三节一线授权的海底捞成长神话 / 033
第四节依据价值多层次分配的安利激励模式 / 034
个人销售佣金 / 035
市场开拓经费 / 035
4%领导奖金 / 035
2%红宝石奖金 / 036
第五节人性化工作环境的引擎百度 / 036
百度的人才文化 / 037
百度的工作环境 / 037
             "三卡"工程的民生银行 / 040
第六节"两率"考核、
"两率"考核办法 / 040
等级行制度 / 041
"三卡"工程 / 041
年薪管理办法 / 042
第七节最优企业管理实践启示 / 042
第三章员工自主经营管理模型
第四章以经营人心为核心的经营哲学
第五章五大支持保障系统
第六章价值管理的三张报表
```

第七章两大效能的提升计划

参考文献 后记

精彩短评

- 1、编著体二手拼凑材料,冲着作者挂着华夏基石副总的头衔买来看,花了三个晚上耐心嚼完,没有作者个人体悟,只是一本较厚的读书笔记梳理,只有第六章还有点价值。强烈不推荐购买!
- 2、把阿米巴特征概括比较全面;整个模型框架搭得不错,里面的管理内容可以再填充更细致。
- 3、讲得很浅显
- 4、读了一半,感觉体系比较乱,没有稻盛和夫解释的简单。

章节试读

1、《阿米巴经营的中国模式》的笔记-第28页

阿米巴经营的五大目的

- 1,在企业中采取全员参与经营的环境
- 2,培养员工的数字意识,以核算作为衡量员工贡献的指标
- 3,实行高度透明的经营
- 4, 自上而下和自下而上的整合
- 5,培养运营经理,管理众多小团队
- 2、《阿米巴经营的中国模式》的笔记-第141页

五性分析

3、《阿米巴经营的中国模式》的笔记-第95页

pdca

plan

do

check

action

4、《阿米巴经营的中国模式》的笔记-第104页

发号施令

向

提供支持

的转变

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com