

# 《哈佛大学第一堂经济课》

## 图书基本信息

书名：《哈佛大学第一堂经济课》

13位ISBN编号：9787514329161

出版时间：2014-10

作者：傅利民

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《哈佛大学第一堂经济课》

## 内容概要

《哈佛大学第一堂经济课》是一本经济学入门读物，通过生活中看似不可思议的现象，从需求供给、消费者和生产者与市场效率、成本控制、通货膨胀、垄断与自由竞争、货币及利率、汇率等方面介绍经济学常识。

# 《哈佛大学第一堂经济课》

## 作者简介

傅利民，擅长经济普及、经济分析类图书、文章的撰写，对经济方面内容见解独到，想法新颖有趣，文笔流畅自然，已出版多种相关类型书籍。

# 《哈佛大学第一堂经济课》

## 书籍目录

1、生活中多了经济学的常识之后，会活得更加舒坦，甚至是比别人更幸福，正如同样购买同款商品，有些人的价格高，有些人价格低，这是不同的操作手法，此外还有如有人赚钱多多，而有人却赔钱折本。傅利民通过《哈佛大学第一堂经济课》这本书想给我们带来的是如何在同等条件下，运用经济学常识而比别人抢得先机，比别人过得幸福，甚至是成功。在阅读的过程中，一个一个的问题接二连三地出现，例如为什么要小鱼不要大鱼，为什么并不是所有低廉价格的商品都可以吸引消费者购买，为什么美国就把矿泉水卖得很贵却又免费提供茶点……这些问题带我们进入了“需求与供给”王国，“需求”的实现必须以消费者的购买欲望和购买能力为前提，而“供给”必须以生产者或销售者的出售欲望和供给能力为前提。如何让消费者产生购买的欲望这才是重中之重，在自由市场里，所有的奇迹都可以发生。对于“为什么粮店拼命打折也不能吸引顾客？”，这个问题的答案就是需求弹性用来反映需求量的变动对价格变动的灵敏长度，不同的商品有不同程度的需求弹性。另外还附带了人的心理作用，人总是喜欢买贵的不买对的，因为潜意识里面总觉得贵的东西就一定是质量好的，但这有时候并不是正确的，而是带有刻板印象的。心理经济学认为，在很多情况下，人的心理感情往往会代替理智支配人的经济行为。所以我一直觉得心理学是一门很重要的学科，毕竟这是关乎人的研究。傅利民从需求供给、消费者和生产者与市场效率、成本控制、通货膨胀、垄断与自由竞争、货币与利率、汇率等各个方面给我们介绍了经济学常识，大多都是从一种社会现象入手进行分析和研究，内容还是非常吸引人的，而我也明白了经济是活的，它总是为了最大的利润而作出不同的规定，例如麦当劳的城市与农村价格调整，健身俱乐部对老人免费等等，从这些日常的现象中，我们发现了很多经济学的规律。By江焕明

2、对于女生来说，什么是安全感，在电视剧中的一句台词就是“女人只有在人格和经济条件都独立的情况下才会有真正的安全感”。其实，在看很多的文章中，不止于一次的说女人至少要在经济上独立，当一个女人长期投入到一个人身上的时候，是及其不安全的，在以后，你总要依靠他，有一天他突然不要你了，你失去的不止是这个男人，还有你的投入，最大的投入，青春和时间。反之，投入自己，不仅收获经济上的，也会收获爱情。《哈佛大学第一堂经济课》不仅让自己了解何为经济，也让我们了解财富的秘密。不读点经济学，你永远不知道什么是经济，通俗点说就是让你明白怎样赚钱，赚钱的机会处处有，但是危机也在，钱不是万能的，但是没有钱是万万不能的，卡耐基说，人类70%的烦恼都跟金钱有关，而人们在处理金钱时，却往注意外的盲目。经济，怎样花钱，怎样赚钱，怎样存钱？为什么这么掌握经济，为什么要用这种方法赚钱？就像自助餐一样，一定的钱随便吃，为什么只赚不赔呢？这就是经济的奥妙，财富的秘密。在生活中发现经济要比在教室中听到的更为有用，经济只有贴近生活，你就会明白，原来经济这么有趣。哈佛的教学方式就是实践为主，品味这本书，你就会明白在生活中经济处处可见。

# 《哈佛大学第一堂经济课》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)