

《99%的人都不懂的说话技巧》

图书基本信息

书名：《99%的人都不懂的说话技巧》

13位ISBN编号：9787554602403

出版时间：2014-4

作者：[美]戴尔·卡耐基

译者：吴桂洪

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《99%的人都不懂的说话技巧》

内容概要

本书以口才和处世为基点，把语言与人性有效地结合在一起，旨在传授人们如何运用口才在社会交往中立足于不败之地。通过本书的强化训练，可以强化你的勇气、自信和热情，并很自然地将所学技能应用到与人谈话的过程中，你将会发现，当众说话不再是一件难事，自己也可以在各种场合下发表恰当的谈话，博得赞誉，获得成功。这是改变你一生的机会！不要犹豫，请立刻阅读！

《99%的人都不懂的说话技巧》

作者简介

戴尔·卡耐基（1888年11月24日 - 1955年11月1日），被誉为是20世纪最伟大的心灵导师和成功学大师，美国现代成人教育之父，美国著名的人际关系学大师，西方现代人际关系教育的奠基人。他一生致力于人性问题的研究，并运用心理学和社会学知识，对人类共同的心理特点进行探索和分析，开创并发展了一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育模式。他不但对人性进行了深刻的探讨和分析，并且通过著书和演讲等方式，激励了千千万万陷入迷茫和困境中的人，使他们重新找到自己的人生。

《99%的人都不懂的说话技巧》

书籍目录

Part 1

克服内心恐惧，从容与人交谈

其实大家都跟你一样害羞/003

没有人是天生自信的/007

成为别人的故事中的主人公/011

让自己一个劲儿地出丑，直到学会为止/014

前进、征服、胜利——他们成功了/018

Part 2 修炼当众演讲，培养无法抗拒的个人魅力

注意！语调、节奏、表情和手势/025

通俗的语言更受欢迎/031

演讲前做好充分的准备/035

精心设计你的开场白/044

拒绝狗尾续貂的结尾/050

如何应对众人的提问/055

Part 3 有效沟通，任何人都可以拥有危险的魔力

指正他人错误有技巧/063

批评别人时以自我批评开始/072

坦诚错误更容易获得原谅/075

反驳别人是最令人反感的/082

少说话有意想不到的好处/086

善于倾听的人更有人缘/090

牢记对方的姓名是最好的恭维/098

Part 4 赢得赞同，“让人无条件相信你”的说服力

让人无法说“不”的辩论法/105

让人觉得是自己的主意/109

跟对方谈他感兴趣的事/113

没人喜欢被粗暴地命令/118

让别人对你产生信任感/124

Part 5 利用一张巧嘴，在职场中游刃有余

定面试官的口才技巧/131

与下属说话的艺术/137

与领导说话的艺术/147

与同事说话的艺术/155

谈判高手的说话之道/163

伟大推销员的说话术/194

Part 6 拥有美满家庭，营造幸福生活

不要对家人做无谓的批评/231

赞美爱人身上所有你看到的部分/235

请礼貌地对待你的爱人/243

千万不要喋喋不休/246

成为丈夫的“加油站”/255

《99%的人都不懂的说话技巧》

精彩短评

1、感觉是一些零星的集合，感觉看每篇前言就可以了～快速扫完了～感觉还是听好好说话比较好。万变不离其宗。

《99%的人都不懂的说话技巧》

章节试读

1、《99%的人都不懂的说话技巧》的笔记-第43页

2、《99%的人都不懂的说话技巧》的笔记-第214页

具体来说，一个恰当的问题对吸引客户兴趣的作用主要表现在：

(1)告诉对方他正受到重视

当你问对方一个问题，这表明你很关心他；同时告诉了对方，这次推销的关键不在推销员，不在产品的好坏，而在客户自己。

(2)让谈话更加自然

以问答的形式进行谈话，绝对比事先准备的推销计划更加自然。

《99%的人都不懂的说话技巧》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com