

《中国期货业发展创新与风险管理研尽

图书基本信息

书名：《中国期货业发展创新与风险管理研究》

13位ISBN编号：9787509531495

10位ISBN编号：7509531497

出版时间：2011-10

出版社：中国财政经济出版社一

作者：中国期货业协会 编

页数：337

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《中国期货业发展创新与风险管理研尽

内容概要

本书主要包括：期货市场在经济发展方式转变中的作用研究、期货市场与有色金属产业发展变革研究；期货公司的现代金属企业内涵、特征及发展定位研究等。

书籍目录

- 期货市场在经济发展方式转变中的作用研究
- 期货市场与有色金属产业发展变革研究
- 期货公司的现代金融企业内涵、特征及发展定位研究
- 证券公司期货中间介绍业务的发展与规范研究
- 股指期货市场的机构投资者风险管理机制研究
- 期货公司客户风险评估与管理系统研究
- 期货公司客户风险管理系统设计与开发研究

章节摘录

1.传统经纪代理业务的新发展 传统期货经纪代理业务的内容主要体现在行情、信息、咨询、交易、交割等服务上，服务产品主要注重行情和信息的准确全面、顺畅等。随着网络技术的推动，这些服务提供的方式和方便程度上发生了重大变化，使期货服务在时空上达到了极限，如瑞富期货公司推出的7x24小时、以客户使用的语言提供咨询和交易的服务；飞马期货公司建立了“E-miniTradingSystem”，树立了投资人的交易信心，提高了交易决策能力，最为关键的是通过即时传输期货的交易信息（全球交易所），以消除个人投资者对期货交易的忧虑心理，提供了个性化的增值服务。

2.综合业务的发展 除经纪代理业务外，期货经纪公司还兼有期货结算、资产管理、自营交易、场外交易、期权发售、咨询和融资等职能，业务范围向综合化方向发展。第一，建立多级结算业务。由于国外的期货经纪业实行多级代理制，经纪业中有FCM、IB、CTA、CPO等各类市场参与者，同时不同类型的期货经纪公司间也有着不同的分工和代理关系。交易所的会员有交易会员和非交易会员之分，结算中则有结算会员和非结算会员之分。在美国全国期货协会（NFA）的注册会员中，共有11家结算会员。美国期货业协会（FIA）的会员中，Forties Clearing Chicago、LLC、JPMorgan Collateral-Management、Pension Financial Futures以及The Clearing Corporation等公司都是代表性的结算会员。在结算业务中，结算会员和非结算会员根据自己的实际情况在多级代理体系中进行自我定位，相互分工协作，共同发挥中介职能。通常交易所的结算所只结算由结算会员提交的合约，因此非结算会员的期货经纪商必须代客户通过有结算资格的期货代理商进行结算。非结算会员在结算会员处以自己的名义开立账户，并将其客户的所有期货合约记入该账户，包括客户提交的期货交易保证金，由结算会员来结算。国外交易所的结算会员公司不仅为自己的客户或分支机构结算，而且还为一些小的IB、Local、CTA等结算。……

《中国期货业发展创新与风险管理研尽

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com