

《如何开好零售店》

图书基本信息

书名：《如何开好零售店》

13位ISBN编号：9787502127848

10位ISBN编号：7502127844

出版时间：1999-09-01

出版社：石油工业出版社

作者：李子

页数：375页

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《如何开好零售店》

内容概要

如何巧妙诱导顾客购物 许多人都害怕“热情过度”的推销员，认为那是因为东西太假，卖不出去，才这样“热情”的。有些店员经常滔滔不绝地对顾客说：“您看这件衣服多漂亮，它不但颜色适合于您，而且价格也很便宜……”这样一来，往往使顾客无话可说，他们会找出各种借口而逃避这种生硬的推销现场。因此，巧妙地迎合顾客，也是促销中应当注意的技巧。有些顾客听到这些生硬的推销话语，本来想细看一下，

《如何开好零售店》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com