

《通向卓越的十大销售流程》

图书基本信息

书名：《通向卓越的十大销售流程》

13位ISBN编号：9787801106018

10位ISBN编号：7801106016

出版时间：2004-1

出版社：中国民航出版社

作者：张辉

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《通向卓越的十大销售流程》

内容概要

每个人所面对的竞争与挑战都是一样的，要成为顶尖人士，你并不需要比所有的人强，而只要强过你的对手或同行，就足以使你出类拔萃。

《通向卓越的十大销售流程》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com