

# 《超值典藏书系》

## 图书基本信息

书名：《超值典藏书系》

13位ISBN编号：9787546398617

10位ISBN编号：7546398614

出版时间：2012-6

出版社：《超值典藏书系》丛书编委会 吉林出版集团有限责任公司 (2012-06出版)

作者：《超值典藏书系》丛书编委会

页数：305

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

### 内容概要

《超值典藏书系:胡雪岩经商智慧大全集》揭秘胡雪岩的传奇人生智慧。“红顶商人”胡雪岩的鼎鼎大名自近代以来深入人心，无人不知，无人不晓。左宗棠称其为“旷世不遇的商贾奇人”。晚清民间流传一句谚语：“做官要学曾国藩，经商要学胡雪岩。”可见其功业之伟，名气之大。然而，胡雪岩最初不过是个钱庄的学徒、跑街的伙计。是什么本事让他在短短数年间迅速发迹，成为呼风唤雨的富商大贾？是什么使他能够驰骋商场、官场、洋场之间，要人得人，要势得势，要财得财，畅通无阻？是什么让他历经商海沉浮，挺立不倒？

## 书籍目录

第一章 生意场上有靠山 仗义相助王有龄 割爱结识何桂清 命中贵人左宗棠 靠山越多路越多 第二章 瞅准时机快出手 把握时局顺势而动 判断准确当机立断 紧跟机会随机应变 眼光长远预定机会 做好准备迎接机会 没有机会创造机会 抓住机会乱中取胜 第三章 玩转资本钱生钱 就地买米解决漕运难题 白手开药店 一变“戏法”变出的钱 移花接木购生丝 小投资有大回报 第四章 黑白两道都要走 不可小觑的江湖势力 各方势力都要依靠 巧计收服朱福年 善后赈抚官场得美名 第五章 火眼金睛识人才 无心插柳交挚友 不为世俗择贤才 人才的眼光和手腕 不以片面看人才 笼络人心有绝招 重视绿叶的力量 攻心为上收人心 对人才不要“赶尽杀绝” 用感情获取人才 对人才要舍得投入 爱才之名要传天下 要把人才当成自己的兄弟 要给人犯错误的机会 把人才放在合适的位置 生意不是感情 每个人都有自己的长处 人才要量才而用 爱才更要防小人 给人才创造成长的环境 用人关键是靠得住 第六章 重情重义美名传 妥善处理“人情”账 重情义生意兴隆 用情义交知心朋友 救美成就大事业 “真情”挖来神算子 第七章 看淡输赢稳如山 胜不骄败不馁 遇到危局要沉住气 看淡输赢不为所累 第八章 同行相敬大家欢 尊重同行的饭碗 笑对自己的对手 同行要互相帮助 拒绝不义之财 不妒忌同行的成功 不做损害朋友的事 第九章 诚信为本信誉佳 信用是生存之本 放弃诚信就是放弃自己 说话算话才是信 遵守商业的诚信 诚信是经商之本 第十章 有胆有谋闯乱世 正视商界的风险 行动前要考虑周全 抓住时机力挽狂澜 应对之策要得当 遇事镇静最重要 左右逢源是至高境界 有胆识方可不受制于人 不冒风险难成事 第十一章 身处逆境不低头 两强争雄殃及雪岩 战和难定李鸿章痛下杀手 为时已晚胡财神难逃厄运 用人不当大厦从内部垮塌 流言四起挤兑在所难免 赢得起更要输得起 面对压力不认输 第十二章 手段灵活无敌手 速战速决的军火生意 一箭三雕的妙计 施巧计挤垮元昌盛 讨呆账手法独特 借洋款巧施美人计 第十三章 打造品牌的力量 重视自己的品牌 舍得在品牌上投资 品牌大才能有生意 做品牌更要做业绩 爱护自己的品牌 守住面子和招牌 第十四章 名利双收才是赢 商人要学会舍财扬名 好名声可以增强竞争力 忧国忧民是正道 有美名才会有生意 协助左帅得名得利 维持市场稳定局势 第十五章 拥有超强的经商能力 全力以赴闯天下 满怀信心迎接挑战 不断创业挑战自己 有勇有谋成就霸业 第十六章 穿别人的鞋走自己的路 借别人的钱开自己的店 用好自己的面子 借洋人之力办大事 结交庞二进入上海滩

## 章节摘录

版权页：有了这个不好的名声在，就没有钱庄再愿意雇胡雪岩了。胡雪岩在钱庄时十分规矩，从来没有过拆烂污的念头。放贷出去，也从没有自己掺水分。既然没有外快，家里的日子也就一天一天困顿下来。那位蒋营官因为有了4000两的饷银，军中士气一下子鼓了起来。遇到太平军的营寨，个个都跟见了仇敌似的，不顾一切地往里冲。这样连下了几个营寨。蒋营官做梦也没想到，自己的部队踩到了太平军的金窝里。原来太平军作了灭清建国的准备，就不断把从广东起事起，沿途搜罗来的金银财宝分散地隐匿于浙赣交界的大山地区。派了一支支小股部队，一方面守边瞭望，一方面守卫财宝。太平军原以为这一带山路崎岖，地广人稀，绝对没有人会注意；蒋营官带的湘军也只是应当时的浙江巡抚黄宗汉的请求，由左宗棠从江西分出一拨来探视情况的，无意中就发现这大山中还有小股太平军，就擅作主张，先灭他几股再说。这一骚扰，把这股小部队给搞肥了。一下子有二十余万两的白银，落到了蒋营官他们手里。蒋营官也是见过世面的，知道为人最忌一个“贪”字。他就召集手下把情况讲明了。根据职守功绩，人人都分了他该得的一份儿。但是去往湖北的路途，正是太平军与湘军僵持的战场。每人虽然得了一大份财富，却没有人敢出面往回押运，也没有别的门道往回汇兑。蒋营官出来讲话了：“我有一个想法，兄弟们要是信得过我，就交由我妥为保管。”蒋营官挑了几名精壮，以护送军中秘档的名义，逃过了一道道检查，顺利地把十几万两暂时用不了的白银运进了杭州城。他径直去了胡雪岩所在的钱庄。钱庄老板没想到事隔四个月，借期未满，蒋营官就会把钱连本带息，一毫不差地返还。蒋营官要见胡雪岩。老板为难了，只好说胡雪岩病了，已经半个多月没来。蒋营官留了自己下榻旅馆的地址嘱咐老板，见着了胡雪岩，一定要他来见一面。钱庄老板没见着胡雪岩，蒋营官倒先见着了。蒋营官闲下无事，便携了几个兄弟，雇了一只小船，在湖上慢慢漂游。一抬眼，隐隐看见一个瘦长的身影。这人正是胡雪岩。一连几月没找到差使，胡雪岩已经急得团团打转。人突然又瘦了许多，也老成了许多。眼看着自己内人要生孩子了，胡雪岩遵了母命，前来寺院敬上一香。因为心里有事，胡雪岩显得有些恍恍惚惚。他隐约听到有人叫了一声。不过那声音不甚熟悉，茫茫然四周扫了一眼。岸上人来人往，水上游船如织，不像有什么特别。那蒋营官见胡雪岩回了头，就起劲儿地打手势，还以为胡雪岩见着了。等胡雪岩一扭头又往前走，蒋营官急了，命手下兄弟，帮着船夫，一桨快似一桨地往岸边追来。

### 编辑推荐

《胡雪岩经商智慧(超值典藏版)》编辑推荐：每个商人，只要希望把生意做大做强，胡雪岩的经商之道不可不知。通过对胡雪岩在商界打拼过程中的是是非非，得出胡雪岩在商场斗争过程中的谋略与智慧，成为我们的人生财富。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)