

# 《国际关系研究-新发展与新问题-2》

## 图书基本信息

书名：《国际关系研究-新发展与新问题-2012年博士论坛》

13位ISBN编号：9787501244768

10位ISBN编号：7501244766

出版社：外交学院国际关系研究所、中国国际关系学会 世界知识出版社 (2013-05出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《国际关系研究-新发展与新问题-2》

## 书籍目录

中国国际关系学会秘书长朱立群教授致辞 点评专家代表王正毅教授致辞 博士生代表外交学院凌胜利同学发言 无政府状态是国家造就的吗?——再论温特建构主义中的结构—施动者问题 / 1 国际关系理论的“空间转向”:一项研究议程 / 18 对外政策分析:家在何方? / 33 构建中国特色国际政治理论的一项可能议程:国际政治的国家行为理论初探 / 50 隐晦的>中突及其未来——浅析中国对外战略中“理想世界”的存在与可能 / 76 新兴大国与全球经济治理领导集团改革:变量和趋势 / 98 国际—国内互动:加拿大退出《京都议定书》的解释 / 117 缅甸非政府组织反坝运动刍议 / 137 中国与非洲基建合作的可持续发展——成就、机遇和挑战 / 155 重返亚太:美国超越离岸制衡 / 175 美国亚太联盟转型的动力探析 / 190 美国战略文化中的实用主义——以“责任规避”为例 / 215 美国霸权战略中的软实力要素分析 / 230 欧债危机与欧盟一体化的互动关系研究 / 251 宗教战略与冷战初期的美国公共外交——以1948年意大利大选为例 / 267 后记 / 283

### 章节摘录

版权页：插图：不过一种理论解释的生命力部分来自于它的预测力。沃尔兹认为理论是简练的，意味着解释和预测具有普遍性。后来沃尔兹再次声称，通过分析理论和从理论中推断关于特定行为和结果的努力，可以做出预测。理论是一个用于尽力解释“真实世界”并且也许做出关于真实世界预测的工具。使用这一工具时，各种信息以及大量正确的判断是需要的。预测是研究国际关系的途径，其开始的前提是研究对象本质上是模式的。预测理论可以用于政策制定的基础，但是这类政策制定反过来建立在持续性的、可预测的假设之上。仅就预测而言，如果希望将新现实主义预测做到所谓的精准同时又要放之四海皆准恐怕是勉为其难。毕竟，新现实主义进行长时段的解释和预测国家行为的共同模式，而非具体行为。换言之，新现实主义所预测的是国家行为的一个选项集合，并非具体某一个选项。正因为如此，国际政治理论需要帮助。既然新现实主义提供了国家对外政策的选项集合，那么国家具体对外行为则是对外政策分析尤为关注的对象。比较而言，对外政策分析解释为什么体系中处境相同的国家以不同方式行事，行为差异的内在原因构成。一项理论之所以称为对外政策分析，盖因其必定将政府行为作为解释目标。单位层次因素可以提供国家动机的不同解释。所以，在对外政策分析中，对国家特性、文化形态、国家领导人偏好、政党、媒体等的关注屡见不鲜。这即是在体系选择的工具箱中挑选具体行为的动因。所以，结构性国际关系理论和对外政策分析对于国家行为的探讨实质是普遍性与特殊性的关系，两者并非水火不容。一个好的对外政策理论，首先寻求国际体系对国家行为的影响，因为在国际关系中最有影响的、可归纳的国家特性是它在国际体系中的相对位置。同时对外政策分析也可以丰富国际关系理论。对外政策分析对国际关系的理论、本质和方法，提供了重要的贡献，并且当所有社会科学和政策领域与国际事务相关时，对外政策分析位于二者的交叉点。结论无论是从分析层次还是研究对象上看，对外政策分析与国际关系不谋而合。在分析层次上，对外政策分析并非仅仅局限于某一个层次分析对外政策这一社会现象，这与国际关系研究中的层次分析有异曲同工之处。在研究对象上，出于论述的需要，本文主要侧重于讨论新现实主义与对外政策分析的研究对象上趋同。但是并不意味着其他主流理论在研究对象上与对外政策分析上相左，事实上新自由主义和建构主义都关注国家的行为。有旨趣于此的学者可以进行更深入的分析探讨。所以无论是从分析层次还是分析对象上看，对外政策分析都属于国际关系的分支学科。但是，对外政策分析能否在国际关系学科中获得合法地位仍然需要学术界的共识，这是一个需要知识共同体集体努力的工作。

## 《国际关系研究-新发展与新问题-2》

### 编辑推荐

《国际关系研究:新发展与新问题(2012年博士论坛)》由世界知识出版社出版。

## 《国际关系研究-新发展与新问题-2》

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)