

《金牌业务员之顶尖技巧》

图书基本信息

书名：《金牌业务员之顶尖技巧》

13位ISBN编号：9787504449450

10位ISBN编号：7504449458

出版时间：2003-12-1

出版社：中国商业出版社

作者：李平收

页数：352

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《金牌业务员之顶尖技巧》

书籍目录

前言

导论 高手的理念

第一部分 沟通无极限

第一节 沟通基本技巧

第二节 中级沟通技巧

第三节 把沟通当成快乐

第二部分 签约进行时

第一节 签约前的准备工作

第二节 促成订单的八种技巧

第三节 成交的高级技巧

第四节 拿到最难拿到的订单

第三部分 服务到永远

第一节 必须达到的基本要求

第二节 创造迷人的推销魅力

结束语

《金牌业务员之顶尖技巧》

精彩短评

1、 ~@~

《金牌业务员之顶尖技巧》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com