

# 《金牌业务员之顶尖技巧》

## 图书基本信息

书名：《金牌业务员之顶尖技巧》

13位ISBN编号：9787504449450

10位ISBN编号：7504449458

出版时间：2003-12-1

出版社：中国商业出版社

作者：李平收

页数：352

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《金牌业务员之顶尖技巧》

## 书籍目录

前言

导论 高手的理念

第一部分 沟通无极限

第一节 沟通基本技巧

第二节 中级沟通技巧

第三节 把沟通当成快乐

第二部分 签约进行时

第一节 签约前的准备工作

第二节 促成订单的八种技巧

第三节 成交的高级技巧

第四节 拿到最难拿到的订单

第三部分 服务到永远

第一节 必须达到的基本要求

第二节 创造迷人的推销魅力

结束语

# 《金牌业务员之顶尖技巧》

## 精彩短评

1、 ~@~

# 《金牌业务员之顶尖技巧》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)