

## 《社会工程 卷2》

### 图书基本信息

书名：《社会工程 卷2》

13位ISBN编号：9787115382468

出版时间：2015-2

作者：[美] Christopher Hadnagy

页数：184

译者：蔡筠竹

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

## 内容概要

本书介绍社会工程实践中的基本技能——如何了解别人真正想表达的内容，具体内容包括：非语言交流是如何运作的，手部、躯干、腿脚等肢体语言是如何揭示情绪的，关于人类面部和大脑的研究以及案例，社会工程的核心——诱导。作者将毕生的研究以及他本人在社会工程实践中如何使用这些知识都囊括在了本书中。

本书适合社会工程方面的专业技术人员以及一切希望能取得更好沟通效果的读者。

## 作者简介

Christopher Hadnagy

著名安全专家，世界上第一个社会工程框架（[www.social-engineer.org](http://www.social-engineer.org)）的主要开发者。与BackTrack（[www.backtrack-linux.org](http://www.backtrack-linux.org)）安全团队一起参与了各种类型的安全项目，有近20年的安全和信息技术实践经验。他也是主动式安全（Offensive Security）渗透测试小组的培训师和首席社会工程专家。著有《社会工程：安全体系中的人性漏洞》，深受读者欢迎。

## 书籍目录

第一部分 基础概念	
第1章 什么是非语言交流	2
1.1 非语言交流的不同方面	5
1.1.1 身势学	6
1.1.2 人际距离学	9
1.1.3 触摸	10
1.1.4 眼神交流	11
1.1.5 嗅觉学	12
1.1.6 着装	12
1.1.7 面部表情	14
1.2 如何使用本书的信息	15
1.3 总结	17
第2章 什么是社会工程	19
2.1 收集信息	20
2.2 托辞	21
2.3 诱导	22
2.4 密切关系	23
2.5 影响/操纵	23
2.6 框架	25
2.7 非语言交流	25
2.8 社会工程的三种基础形式	26
2.8.1 成为网钓客	26
2.8.2 比恶意软件更危险的电话诱导	30
2.8.3 我不是你想象的那种社会工程师	32
2.9 使用社会工程技能	35
2.9.1 积极方面	35
2.9.2 消极方面	36
2.9.3 丑陋的一面	37
2.10 总结	37
第二部分 破译肢体语言	
第3章 了解手的语言	40
3.1 用手交流	41
3.1.1 起源	42
3.1.2 编码	42
3.1.3 用法	43
3.1.4 高度自信的手部表现	50
3.1.5 低自信和按压手部的动作	57
3.2 理解双手	59
3.3 总结	60
第4章 躯干、腿和脚	61
4.1 腿和脚	61
4.2 躯干和手臂	66
4.3 总结	72
第5章 面部表情背后的科学	73
5.1 面部动作编码系统	75
5.2 什么是真相奇才	77
5.2.1 情绪与感觉	79

5.2.2	恐惧	80	
5.2.3	惊讶	83	
5.2.4	悲伤	86	
5.2.5	轻视	90	
5.2.6	厌恶	93	
5.2.7	愤怒	96	
5.2.8	开心	99	
5.3	完美的练习造就完美	102	
5.4	总结	103	
第6章	了解舒适和不适的非语言表现	104	
6.1	颈部和脸部的安抚动作	106	
6.2	捂嘴	108	
6.3	嘴唇	110	
6.4	遮住眼睛	114	
6.5	自我安慰和倾斜头部	115	
6.6	总结	118	
第三部分	科学解码		
第7章	人类情感处理器	122	
7.1	扁桃核简介	124	
7.2	强行控制扁桃核	125	
7.3	人类所见和所为	127	
7.3.1	解读他人的表情	128	
7.3.2	我们自己的情绪内容	129	
7.3.3	非语言社会认同	129	
7.4	像社会工程师一样强行控制扁桃核	130	
7.5	总结	132	
第8章	关于诱导的非语言方面	134	
8.1	人为时间限制	137	
8.2	同情/帮助	137	
8.3	自我抑制	139	
8.4	询问“怎么样”“什么时候”以及“为什么”	141	
8.5	对话信号	142	
8.5.1	动作单元1：扬起眼眉内侧	142	
8.5.2	动作单元2：扬起眉毛外侧	143	
8.5.3	动作单元4：拉低眉毛	144	
8.6	情绪的对话信号	144	
8.7	分解对话信号	145	
8.7.1	命令信号	145	
8.7.2	强调信号	146	
8.7.3	标点符号	146	
8.7.4	疑问	146	
8.7.5	词汇搜索	147	
8.8	非语言对话信号	147	
8.9	像社会工程师一样使用对话信号	148	
8.10	总结	149	
第四部分	信息整合		
第9章	非语言交流及社会工程师人类	152	
9.1	像社会工程师一样运用信息	154	
9.2	用本书来防护	157	

9.3	成为批判性思考者	158
9.4	总结	160

### 精彩短评

- 1、so so
- 2、有一定的意义，但很多也要靠训练和天份。
- 3、读过《社会工程 卷2》 “跟电影一样，所谓续集大都是抱着圈钱目的搞的狗尾续貂，相比起第一本来，从这本薄薄的页数和妖娆的封面推荐词我就能感受到出版社满满的庸俗和恶意
- 4、表情系统在哪里下载？
- 5、颜艺的自我修养

## 章节试读

### 1、《社会工程 卷2》的笔记-第155页

“ 骗子之所以能成功不是因为他们劝说当事人去相信他们，而是让当事人认为骗子相信自己。 ”  
当我们感觉自己受到信任时，大脑就会分泌催产素。当我们的情绪参与进来，扁桃核被强行控制的时候，逻辑中心就会向相反的方向运行。



## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)