

《這樣賣，我獲金氏世界紀錄》

图书基本信息

书名：《這樣賣，我獲金氏世界紀錄》

13位ISBN编号：9789861579516

出版时间：2013-3-27

作者：Joe Girard,Tony Gibbs

页数：320

译者：張家福

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《這樣賣，我獲金氏世界紀錄》

內容概要

名列金氏世界紀錄「全世界最偉大銷售員」的喬·吉拉德，教你所有必備的成功技法：從抱持正面態度、保持條理，到如何穿著得宜、說實話，以及把顧客的需求與希望擺在第一位...

本書的十三大心法不僅可應用在汽車銷售業，也適用於其它各行各業，舉凡保險、房地產、醫藥、建築、教育，以至創造幸福美滿家庭，全都適用。無論你是業務員、教師、技工、設計師、裝潢師、醫師，還是家庭主夫主婦，本書都能夠做為成功的基礎，助你達成目標，摘星圓夢。

本書的精妙之處正在於提供讀者的只是一套方法，所以要往哪裡去，端看各人如何運用。想要在人生的各個層面登峰造極，從這本書開始準沒錯。此時此刻，學好這十三大心法並謹守遵行，開始朝成功邁進。如果你曾經失敗過，沒有關係，甚至這樣更好，因為你的動力將會比別人更強。成功，永遠不嫌晚。

《這樣賣，我獲金氏世界紀錄》

作者簡介

喬·吉拉德 (Joe Girard)

在銷售這一行，他可能是成就最不凡的一員。他不僅是史上最成功的銷售人員，也是天賦異稟的演說家。為什麼？因為他有話要說。

喬·吉拉德始終相信，只要憑著聰明和毅力，就可以創造奇蹟。從底特律下東城的擦鞋賣報小童，一路帶著「街頭智慧」勇往直前，終於成為汽車零售業的銷售天王，一鳴驚人，他的人生，可謂徹底活出了自己的個人信念。

他洗過碗、送過快遞、裝過廚房爐具，也當過建築承保商，但當他的人生即將改變，全世界也將有目共睹。

在美國密西根的一座小城裡，喬·吉拉德加入了汽車銷售的行列，成為雪佛蘭的業務員，並於十五年的在職期間，一舉創下當代無人能及的成就，「前無古人，後無來者」，用在他身上再恰當不過。

他在房地產、遊艇、露營車、保險、汽車等大宗商品的銷售史上，創下無人能及的成就，令人瞠目結舌，總計一萬三千零一輛車，全都是一輛一輛賣出的，而不是透過企業團購、經銷商之間的大宗量販，或是二手買賣來衝數字。他從未擔任過管理職，銷售數字卻極為驚人，至今無人能出其右。以下，是他創下的銷售紀錄：

- 最高平均單日銷售紀錄：六輛。
- 最高單日銷售紀錄：十八輛。
- 最高單月銷售紀錄：一百七十四輛。
- 最高年度銷售紀錄：一千四百二十五輛。
- 最高十五年度銷售紀錄：一萬三千零一輛。
- 最長銷售冠軍保持紀錄：十二年。

此外，喬·吉拉德更獲頒諸多獎項，與他的業績相比，毫不遜色，不只由《正面思考的力量》一書作者諾曼·文森·皮爾博士，與名電台主持人洛威·湯瑪斯聯合提名，角逐國際白手起家獎 (Horatio Alger Award)、更獲頒美國終身成就學院金牌獎 (Golden Plate Award from the American Academy of Achievement)。其他方面，除名列密西根汽車名人堂，更是金氏世界紀錄欽定的「最偉大銷售人員」。

今日，喬·吉拉德不斷以他激勵人心的演說，感動這個世界，並曾到哈佛商學院、3M、布倫瑞克 (Brunswick Corporation)、CBS 唱片行、Allstate 保險公司、福特汽車、奇異電器 (GE)、通用汽車、惠普 (HP)、IBM、約翰狄爾 (John Deere & Co.)、玫琳凱化妝品、加拿大貝爾 (Bell Canada) 等多家企業機構演講。

喬·吉拉德著有四本銷售領導與自我成長類的百萬暢銷書：

- 《我的名字叫Money：全世界最偉大銷售員的成功故事》(How to Sell Anything to Anybody)
- 《如何推銷你自己》(How to Sell Yourself)
- 《每賣必成之道》(How to Close Every Sale)
- 《職場攻頂：創造事業巔峰的二十二步》(Mastering Your Way to the Top)

www.joegirard.com

東尼·吉卜斯 (Tony Gibbs)

具備廣播與企業公關的背景，並把自己超過四十年的經驗融入本書中。他對汽車銷售及行銷傳播特別有研究，曾編寫無數汽車產品、銷售、維修訓練，以及勵志課程，也曾為福特汽車及通用汽車的高層人士草擬無數講稿。東尼與喬·吉拉德，在其他關鍵的自我提升課程上，已經合作超過十年。

《這樣賣，我獲金氏世界紀錄》

書籍目錄

前言

第一部分 事前準備

心法 1 做出健全的選擇

心法 2 抱持正面態度

心法 3 規劃你的人生

心法 4 工作時好好工作

心法 5 吉拉德絕對不做的事

心法 6 人要衣裝

第二部分 人際互動

心法 7 聆聽

心法 8 微笑

心法 9 保持接觸

心法 10 說實話

第三部分 成功成交

心法 11 鎖定機會

心法 12 站在最前面

第四部分 充電再戰

心法 13 犒賞自己

結語 下一站，成功

《這樣賣，我獲金氏世界紀錄》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com