

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

图书基本信息

书名：《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的人生投资理论》

13位ISBN编号：9787512411265

10位ISBN编号：751241126X

出版时间：2013-3

出版社：北京航空航天大学

作者：黄志坚

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的》

前言

沃伦·巴菲特(Warren E . Buffett) , 1930年8月30日生于美国内布拉斯加州奥马哈市的一个普通家庭。他的祖辈是法国农民 , 家族中从未出现过成功的商人 , 唯一和商业有关的 , 就是巴菲特祖父的小小杂货店 , 即使如此 , 这位祖父一生的经商理念也只不过是“小赚即可”。巴菲特父亲是一名证券经纪人 , 也一直讲究温饱自足即安乐 , 是典型的安分守己的小职员。这样的家庭 , 谁也没有预料到会出现一名世界首富。 和长辈不同 , 小巴菲特从小就显露出对商业的强烈兴趣。他极具投资意识 , 对数字的敏感度颇高 , 5岁的时候就开始贩卖口香糖 ; 6岁的时候 , 就利用度假的机会发现了直接兜售饮料的商机 ; 从中学开始 , 除了业余打工兼职 , 他还“经营”弹子机的租赁业务 ; 11岁那一年 , 巴菲特购买了生平第一支股票 , 开启了他传奇性的投资人生。 可以说 , 巴菲特的家庭环境 , 和他以后的成功之路没有太大的关系 , 巴菲特完全是靠着对投资与生俱来的兴趣 , 充分发挥这种热情 , 坚定地选择了自己的理想 , 并且终生为之努力。 本科毕业后 , 为了能够进一步学习投资理论 , 巴菲特申请了哈佛商学院的研究生 , 但是并未被录取。二十岁的巴菲特感觉非常失望 , 但在沮丧之余 , 他并未放弃求学之路。而是四处寻找合适的大学。当他知道格雷厄姆和多德两位投资学家在哥伦比亚大学任教时 , 赶紧寄出了一份申请。虽然有些匆忙 , 时间上也有些迟了 , 但幸运的巴菲特这次通过了申请 , 进入了哥伦比亚商学院学习。1951年 , 21岁的巴菲特获得了哥伦比亚大学经济学硕士学位 , 他在学校学到了丰富的理论和技巧。懂得感恩的巴菲特 , 2008年通过巴菲特基金会向母校哥伦比亚大学捐款1200万美元以上。在投资初始 , 他甚至只有100美元资金 , 但凭借着超凡的投资眼光和反应能力 , 巴菲特创造了属于自己的金融帝国 , 累积了690亿美元的财富。不仅如此 , 在瞬息万变的投资市场上 , 他始终保持着敏锐的观察力 , 善于发掘有潜力但正处于困境的企业 , 给它们投资。在他掌管伯克希尔公司期间 , 不仅挽救了即将破产的伯克希尔公司 , 并且把业务从纺织扩展到了银行、传媒等方面 , 使之成为一家大型的综合企业 , 一跃成为全球500强之一。 这样一个有传奇色彩的人物 , 虽然取得了非凡的商业成绩 , 并且成为世界上最富有的人之一 , 但巴菲特平时的生活是出人意料的简朴 , 身着旧毛衣 , 活得平和而自在。巴菲特的价值投资理论卓尔不群 , 风靡世界 , 他的人生价值观也有超然之处 , 他曾经说 : 金钱多少对于你我没有什么大的区别。我们不会改变什么 , 只不过是我们的妻子会生活得好一些。对他来说 , 财富的意义仅此而已 , 快乐活着非常重要 , 过分痴迷于财富 , 就会执着于创造的过程而忘记了享受结果。 巴菲特一生都痴迷于金融投资事业 , 那是他一生的兴趣和热情所在 , 从幼年起他就为此努力 , 对他来说 , 做自己想做的事 , 所得到的成功和幸福可以最大化 , 至于财富 , 只是理想的附加产物。 正因为这一点 , 除了金融事业 , 巴菲特也专注于慈善事业。2006年巴菲特捐出375亿美元的私人财富 , 这是美国历史上数额最大的一笔私人慈善捐款。也有人说 , 为什么不把财产留给儿女 , 作为世界首富 , 巴菲特的儿女理应终生不愁。对于这一点 , 巴菲特是这么说的 : 把钱捐给慈善机构 , 就是给了儿女们自由。他爱着自己的家人 , 一直用自己的经验对儿女们言传身教 , 让他们树立正确的人生观价值观 , 积极地为人 , 乐观地处世 , 这些比有形的资产更能帮助儿女一生 , 任何人都应该有属于自己的人生 , 而不是父母的复制或者父母的笼中鸟 , 这一点非常重要。 所以 , 巴菲特虽然被人称为“股神” , 在人们心中却不是高高在上、不可亲近的 , 他有着超凡的人格魅力。美国人称巴菲特为“除了父亲之外最值得尊敬的男人”。和巴菲特一起共事的经理们 , 除了少部分去世和退休 , 多年来一直跟随着他 , 在他的领导下 , 以十几个人的团队 , 管理着价值2万多亿美元的庞大企业集团。至于巴菲特的股东们 , 多年以来 , 基于对巴菲特投资理论的信任 , 获得了三万多倍的高额回报 , 产生了数以万计的千万富翁、亿万富翁。 我们生活的这个社会 , 早已不比二十年前 , 那个时候物资匮乏 , 但是年轻人积极向上 , 有理想 , 有激情 , 而现在的年轻人大多浮躁 , 缺乏信仰 , 总是在批判社会 , 很难沉静下来思考自己该往哪里走 , 要走出什么样的一条路。年复一年 , 被时间赶着走 , 人生就这么虚度了。从巴菲特身上 , 我们可以学习有关财富投资的技巧 , 但更应该学习的是他的人生道理。这么多年以来 , 巴菲特用行为诠释了“为人”的意义 : 做自己想做的事 , 以自己快乐的方式活着 , 理想有了 , 成功有了 , 幸福也有了。这样的人生观和人生境界 , 是正在迷茫的年轻人所需要的。 本书以一个全新的角度 , 分析“股神”巴菲特的生平 , 结合巴菲特的名言语录 , 从中总结出有益年轻人的忠告 , 献给正在奋斗中或准备奋斗的年轻人 , 以期你们能驱散迷雾 , 掌握未来。 也许我们没有生在黄金时代 , 也没有一个“巴菲特式”的富翁爸爸 , 但每个人都有权利享受人生 , 只要坚持想做的 , 并为此努力 , 界定人生是什么样子 , 就极力让它变成那个样子 , 这就是属于我们的“黄金时代”。

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

内容概要

如果你是巴菲特，你会怎么做？你会如何奋斗？你能像他一样成功吗？

《如果你是巴菲特(年轻人最应该知道的人生投资理论)》并未把重点放在巴菲特的投资方法上，因为这些方法终会有失误和过时的一天。本书从一个全新的角度出发，分析“股神”巴菲特的生平，结合巴菲特的言行，从中总结出有益于年轻人的忠告。因为年轻人最需要学习的应该是巴菲特思想里那种基于理性的人生哲学元素。从这种理性出发，可以找到更伟大的思想，可以利用这种思想冲击自身事业的巅峰，利用这种思想创造自己理想的人生。

黄志坚和苏翠专著的《如果你是巴菲特(年轻人最应该知道的人生投资理论)》献给正在奋斗或准备奋斗的年轻人。

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

书籍目录

第一章 每个人的人生必须是与众不同的人生梦想并不是虚无的词语从事自己感兴趣的职业坚守自己正在做的事生活方式由自己设计对自己的决策抱有信心理清楚自己在为什么工作跟最想跟的老板从不怀疑自己能否成功“遗产”花不了一辈子起步越早越好第二章 做一个现实主义者，关注现实，崇尚简单思考问题瞄准根本复杂思维会有反效果实际经验永远比理论直观看清一件事要等到最后让情绪处于中间状态理性比智商更可靠说明一件事要尽量精简简单的方法更直接观察对手的状态关注经济同时关注政治第三章 人生不能投机，以投资的态度过好每一天快快乐乐去上班及时修补知识漏洞糟糕的事不必一直纠结没把握时要量力而行抽时间多读几本传记选择错误就是最大的风险不怕慢就怕停做人的第一要素是正直别被好运冲昏头脑不熟悉的领域不插手第四章 对待金钱的态度决定未来的财富之路不做挣钱的机器不该花的绝不浪费年轻时不要轻易借债 金钱是为人服务的从挣小钱开始滚雪球存钱存不出大钱散财也是一种投资第五章 成功的人往往具备别人没有的特质年轻人不应该迷信权威外界的声音只能作为参考好饭不怕迟，好事不怕等看准时机就勇敢下注集中资源做好一件事行为上不盲目跟随不要模仿，要独立思考坐得住也是一种特长做事之前计算成本和获得能放能收才是大本事小兵也要有元帅胸怀在头脑中建立文件夹第六章 别让自己一个人去战斗离不开恶意之口声誉建立难毁掉易从“朋友”中挑出真朋友友情的基础是信任诚恳对待工作伙伴和有创造力的人一起工作让人尊敬不如让人亲近最好的局面是双赢亲人比物质更重要附录巴菲特简介巴菲特名言巴菲特在佛罗里达大学商学院的演讲

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

章节摘录

没把握时要量力而行 巴菲特有一个很著名的行事原则，那就是“能力圈”，也就是在做任何一件事情之前，都得划分出自己的能力的圈子，然后根据所圈出的能力来做事，不熟的不做，不懂的也不做。这也是五十多年来他在投资领域无往不利的法宝：谨慎，谨慎再谨慎，量力而行，从不做没有把握的事情。微软与英特尔现在已经是家喻户晓的网络公司。也许你也曾如我一般奇怪，为什么巴菲特不是其中的股东之一呢？巴菲特难道错过了这样的机会吗？其实不然，1998年，网络公司的股票正受到股市的狂热追捧，买进相关股票的人数以万计。可是，在伯克希尔的股东大会上，当有人问及巴菲特是否考虑要投资于其中的某个公司时，他是这样回答的，“这也许很不幸，但我的答案的确是‘不’。我很欣赏安迪·格鲁夫和比尔·盖茨，也相信他们在网络方面的能力，可是我不会投资英特尔或微软。因为，以我目前的能力范畴，无法预计几年后科技发展会是什么样子，分析科技公司，也许很多人都可以，但是我不行，这不是我的长处。所以，请原谅我的无法冒险。”所以，巴菲特没有投资微软，而比尔·盖茨也一直投资微软而非可口可乐。试想，如若巴菲特投资微软，而比尔·盖茨投资可口可乐，那么，在这两个领域，还会出现两个百亿富翁吗？每个人的能力都很有限，没有谁在各行各业都万能。就拿证券投资行业来说，对于各个公司持有的股票注资，也就是对于该公司的一种肯定。而你并非有机会接触每行每业，对其未来进行很好的评估。特别是现代企业的发展，都是因新型行业兴起，多依赖于技术的创新。相信没有谁会猜到不过约30年，电视已变成家中不可或缺的电器，而电脑更是变成了每个公司必不可少的办公工具。所以，在能力上，巴菲特主张向深度扩张，而非广度。伯克希尔公司正是在巴菲特这种思想的主旨之下，在众多的投资事项中，辨析出属于自己能力范围，可以准确评估的行业公司进行入股，如此，将属于自己能力范围的事情越做越精，成就了几乎稳赚不赔的投资神话。可见，巴菲特从来不会让自己的“能力圈”围着某些行业转，而是一切行事都以自己的“能力圈”为主，当某件事情不在其能力范围之内，遇到自己没有把握的事情，即使别人再三肯定投资有益，他都不会为之所动。再看我们的周遭，总有那么一撮人从不会估量自己能力，纯粹地依靠投机生活。看到有许多人买股票赚钱就去炒股，别人买什么自己就买什么；看到别人去年养猪或是喂鱼赚钱，今年就大张旗鼓地开始租地，寻找资源，说干就干，也不调查市场是否已经饱和；看到有人投资房地产成为“暴发户”就不惜一切代价投入房地产，也不管自己的资金能力或是选房、评估房产的分析能力……如此，从不顾及自己所长、自己所有，只是在各种没有把握之中随波逐流，一味地行使着依葫芦画瓢的把戏，失败当然会接踵而来。大家知道登山是一个危险的事情。有一位登山者，攀登到了7000多米的地方，止步了。回家后，许多人问他，还差一点儿你就可以达到山顶了，为什么不继续坚持呢？登山者只是很诚实地回答，“我知道我的能力只到这里，再往上面走只怕有危险。”可每每人听到他这样的经历，就会替他遗憾，并鼓励他再次挑战。长此以往，登山者决定继续攀登，他由最开始肯定自己的能力限度到怀疑自己的能力限度，于是，他再一次登上了自己曾攀登到7000多米的那座山。当再次走上7000多米近8000米的时候，暴风雪突然来袭，他被困在山顶，最后再也没有回来。这实在很让人痛心。假如登山者一直肯定自己的能力界限，而不被他人的话语所怂恿，我想，他现在一定可以活得很好。每个人的能力都有极限，碰到你能力之外的事情，如果你还一如既往，等待不会是成功，反而是没有穷尽的苦痛。老鹰是飞行动物中最生猛的动物，它在觅食的时候就是用它那双有力且锋利的爪子。一次，看到一只小绵羊在山丘上吃草，老鹰为了增加冲击力从很高的岩石上向下冲，很顺利地抓到了绵羊。此时，穴鸟看到了，心想，自己一定比老鹰强，于是，模仿老鹰的动作，飞到了绵羊的身上，可是没有想到却被绵羊身上的毛缠住了双脚，拔不出来。牧羊人看到，就把穴鸟的脚爪绑住，并拿回去给自己的孩子玩。这个故事更是告诉我们，在做任何事情的时候不能不自量力。年轻人在自己的人生路上，应当对自己有一个准确恰当的把握。在有把握的事情前勇敢下注，在没有把握的时候要量力而行。不保守，也不冒进。所谓“留得青山在，不怕没柴烧”，许多时候，蛮干不如巧干，干自己熟悉的，干自己会的，才能飞黄腾达。孤注一掷，只会薪材燃尽，根基全无，更大的成功就无从谈起了。量力而行是成功路上的一把双刃剑，你在自己该做的、能做的事情上量力而行只会一事无成；可假若你在自己不该做、做不来的事情上量力而行，你就是那个不盲目的幸运者。那么，如何才能做到“量力而行”呢？量力而行，顾名思义应先“量”才能“行”。所以在做到量力而行之前，我们首先要做的是要确定自己的能力范围，划分出自己的能力界限。根据自己的兴趣、做事情的效率画好自己的能力圈，然后用“经历”与“思考”这两把锄头，不断地将能力圈挖深，你就能得到你最广阔的天空。…… P76-78

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

编辑推荐

年复一年，被时间赶着走，人生就这么虚度了。从巴菲特身上，我们可以学习有关财富投资的技巧，但更应该学习的是他的人生道理。这么多年以来，巴菲特用行为诠释了“为人”的意义：做自己想做的事，以自己快乐的方式活着，理想有了，成功有了，幸福也有了。这样的价值观和人生境界，是正在迷茫的年轻人所需要的。黄志坚和苏翠专著的《如果你是巴菲特(年轻人最应该知道的人生投资理论)》以一个全新的角度，分析“股神”巴菲特的生平，结合巴菲特的名言语录，从中总结出有益年轻人的忠告，献给正在奋斗中或准备奋斗的年轻人，以期你们能驱散迷雾，掌握未来。

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道怠

精彩短评

1、对呀，做事情要有巴菲特的这样的思维，但是，我就是我，我一样可以给我自己无限的能量。yeah

《如果你是巴菲特-年轻人最应该知道的

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com