

# 《P2P借贷的逻辑》

## 图书基本信息

书名：《P2P借贷的逻辑》

13位ISBN编号：9787111524896

出版时间：2016-1-1

作者：李鸿,夏昕

页数：192

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《P2P借贷的逻辑》

## 内容概要

《P2P借贷的逻辑》围绕P2P借贷过程，建立了AIC系统分析框架，在业内率先运用全系统分析方法对P2P借贷服务行业进行全景透视。全书以揭示P2P借贷的逻辑体系为目标，分别围绕合理借款人、合格投资者和合规中介对P2P借贷的资产端、资金端和平台端运作状况进行了介绍，并在数据分析和投资者问卷调查研究的基础上，对P2P借贷服务行业的发展前景进行了展望。本书适用于P2P行业从业人员、金融行业研究人员以及其他对P2P行业感兴趣的普通读者。

## 书籍目录

序言

第一章P2P借贷服务行业概况 /

第一节定义、起源与发展背景 /

一、定义 /

二、起源 /

三、发展背景 /

第二节发展历程与发展意义 /

一、发展历程 /

二、发展意义 /

第三节行业特征与本质 /

一、行业特征 /

二、本质 /

第二章A端视角：基于合理借款人的P2P借贷资产端逻辑 /

第一节相关理论 /

一、金融资源理论 /

二、金融如水理论 /

三、二元金融结构理论 /

四、金融系统使命理论 /

五、要素缺口陷阱理论 /

六、金融发展理论 /

七、农村金融市场理论 /

八、理论总结 /

第二节P2P借贷的资产端逻辑 /

一、我是谁：认清P2P借贷的定位 /

二、依靠谁：P2P借贷以信用为基石 /

三、为了谁：P2P借贷的合理借款人 /

第三节合理借款人细分与目标市场 /

一、合理借款人的细分 /

二、合理借款人目标市场分析 /

第三章C端视角：基于合格投资者的P2P借贷资金端逻辑 /

第一节背景与理论基础 /

一、投资者走进财富管理时代 /

二、财富管理相关理论 /

第二节P2P借贷的资金端逻辑 /

一、我是谁：认清P2P借贷的定位 /

二、依靠谁：P2P借贷以风险管理为圭臬 /

三、为了谁：P2P借贷的合格投资者 /

第四章I端视角：基于合规中介的P2P借贷服务平台端经营模式 /

第一节P2P借贷的中介端逻辑 /

一、认准定位：信息中介 /

二、找准角度：谁是P2P平台的利益攸关者 /

三、理顺思路：认清经营模式 /

第二节基于中介定位的P2P平台经营模式 /

一、纯信息中介模式 /

二、纯信用中介模式 /

三、“信息中介+增流机构”模式 /

四、“信息中介+增信机构”模式 /

## 五、混合模式 /

### 第三节P2P平台其他常见经营模式 /

#### 一、从获客途径来看 /

#### 二、从贷款类型来看 /

#### 三、从资金流向和用途来看 /

### 第四节债权保护与债权转让的制度设计 /

#### 一、债权保护 /

#### 二、债权转让 /

## 第五章行业数据统计分析与问卷调查分析 /

### 第一节行业数据统计与分析 /

#### 一、P2P借贷服务行业发展状况 /

#### 二、借款人概况 /

#### 三、投资者概况 /

#### 四、问题平台分析 /

### 第二节投资者问卷调查与分析 /

#### 一、背景介绍 /

#### 二、调查分析 /

## 第六章相关法律探究与法规解读 /

### 第一节相关法律探究 /

#### 一、非法集资问题 /

#### 二、资金池问题 /

#### 三、平台自融问题 /

#### 四、信息披露与隐私权保护问题 /

#### 五、电子合同问题 /

### 第二节相关法规解读 /

#### 一、《关于促进互联网金融健康发展的指导意见》 /

#### 二、《最高人民法院关于审理民间借贷案件适用法律若干问题的规定》 /

#### 三、《网络借贷信息中介机构业务活动管理暂行办法（征求意见稿）》 /

## 第七章行业战略分析与发展前景

### 第一节行业战略分析 /

#### 一、行业战略环境分析 /

#### 二、行业一般特征分析 /

#### 三、市场供需分析 /

### 第二节行业发展前景 /

#### 一、行业规模与借贷结构 /

#### 二、平台发展与分布结构

### 参考文献 /

# 《P2P借贷的逻辑》

## 精彩短评

1、还行，后面的数据有些罗列，前面的分析还是不错的。

# 《P2P借贷的逻辑》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)