

《励志文库》

图书基本信息

书名：《励志文库》

13位ISBN编号：9787546920924

10位ISBN编号：7546920922

出版时间：2012-1

出版社：新疆美术摄影出版社

作者：赵一鸣 编

页数：167

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

内容概要

现代社会，人与人之间的交往更加密切，更加必不可少。《卡耐基经典的为人之术全集》中，成功学大师卡耐基会告诉我们，怎样为人处世，怎样获得朋友并赢得他们的信任，在一个人的人生和事业中是非常重要的，同时还为我们提供了经典的为人处世的艺术。

书籍目录

第一章扩大人脉网络

- 成为受人喜欢的人
- 与陌生人交往要有度
- 内外兼修，给人良好的第一印象
- 记住他人的名字
- 给对方一种谦和的感觉
- 网络交流不应失礼

第二章凡事多想想别人

- 站在对方的角度看问题
- 了解别人的兴趣所在
- 让他人感觉受重视
- 处处替别人着想
- 强求公正是自寻烦恼
- 自尊并尊重他人

第三章赞扬别人，收获友谊

- 警惕虚情假意的恭维
- 多些赞扬，少些指责
- 暗示的力量
- 礼貌用语令人心情愉悦
- 给他人一个美名

第四章满足别人的自尊心

- 让他说出你的观点
- 让他觉得想法是自己的
- 巧妙地改变别人的想法

第五章巧妙地表达自己的观点

- 间接地传达自己的观点
- 多用建议少用命令
- 不妨换一种方式
- 委婉地表达自己的观点

第六章承认自己也会犯错

- 承认“我也许不对”
- 批评别人前先想想自己
- 人人都有可能出错

第七章给别人留面子

- 人人都有自尊心
- 多替他人考虑
- 容忍别人的缺点
- 批评也要讲技巧
- 不妨绕开荆棘

第八章批评与自我批评

- 接受别人的批评
- 善于自我批评
- 没有人会踢一只死狗

第九章永远不要与人发生正面冲突

- 绝不正面反对别人的意见
- 巧妙地回应别人的挑衅
- 停止争论

愤怒不能解决任何问题

第十章在竞争与合作中互利双赢

竞争是永恒的生存法则

谈判中要善于审时度势

既不盲目自信，也不轻信对手

协作可以获得双赢的结果

第十一章善待别人也是善待自己

每一个人都值得你善待

温和友善胜于愤怒与咆哮

多付出关心与温暖

真诚是做人的根本

微笑是大自然的最佳良药

不要做痛打落水狗的傻瓜

不必掩饰你的温情

第十二章帮助别人不是为了获取感恩

不行春风，难得春雨

绅士风度

施恩本身就是一一种快乐

不要指望别人的报答

.....

第十三章 不要报复你的仇人

第十四章 会说话，赢得好人缘

章节摘录

世界上的每一个人，都在追求幸福。有一个可以得到幸福的可靠方法，就是以控制你的思想来得到。幸福并不是依靠外在的情况，而是依靠内在的情况。决定你幸福或不幸福的，不在于你有什么，或你是谁，或你在什么地方，或你正在做什么，而是你怎么想。比如，两个人也许在同一个地方做同样的事，双方也许拥有等量的金钱和声望--但其中之一也许很难过，另一个也许很快乐，因为两个人的想法不同。

在酷热不毛的热带地区，那些可怜的农奴用他们原始的农具耕作着，在他们身上我们看到了许多快乐的脸孔。而这些快乐的脸孔却无异于我们在纽约、芝加哥、洛杉矶的冷气办公室里所看到过的。

莎士比亚说，没有什么事是好的或坏的，但思想却使其中有所不同。

如果你不喜欢微笑，怎么办？有两种方法：第一，强迫你自己微笑。如果你是单独一个人，强迫你自己吹口哨或哼一曲，表现出你似乎已经很快乐，这就容易使你快乐了。下面是已故的哈佛大学教授威廉·詹姆斯的说法：行动似乎是跟随在感觉后面，但实际上行动和感觉是并肩而行的。行动是在意志的直接控制下，而我们能够间接地控制不在意志直接控制下的感觉。

不妨细读艾勃·哈巴德这段贤明的忠告：每回你出门的时候，把下巴缩进来，头抬得高高的，肺部充满空气，沐浴在阳光中，微笑着招呼你的朋友们，每一次握手都使出力量。不要担心被误解，不要浪费一分钟去想你的敌人。试着在心里肯定你所喜欢做的是是什么；在清楚的方向之下，你会径直地达到目标。心里想着你所喜欢做的伟大而美好的事情，当岁月流逝的时候，你会发现你掌握了实现你的希望所需要的机会，正如珊瑚虫从潮水中汲取所需要的物质一样。在心中想象着那个你希望成为的有办法的、诚恳的、有用的人，而你心中的思想，每一个小时都会把你转化为那个特殊的人。思想是至高无上的。

精彩短评

1、卡耐基经典教会常人为人之术

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com