

《拼的是现在，比的是将来》

图书基本信息

书名：《拼的是现在，比的是将来》

13位ISBN编号：9787511342478

10位ISBN编号：7511342477

出版时间：2014-1-1

出版社：中国华侨出版社

作者：老可

页数：296

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《拼的是现在，比的是将来》

内容概要

本书针对初入职场的朋友，直指他们的要害与痛点，并提出了一整套切实可行的方案，帮助年轻人摆脱现状。

作者提出了“产品化生存”的概念，其核心是每个人都是运营自己的产品经理，要找准自己的定位，建立自己的“价值金字塔”，把自己打造成“顶尖产品”，从而在激烈的竞争中立于不败之地。

本书提供了大量的实用工具和测试，帮助读者做自我分析，如职业规划的生涯平衡单、成就事件、钉子法则、营销漏斗、迭代开发、5P模型等，能够切实帮助读者更好地工作与生活。

【编辑推荐】

你是否正在面对这样的生活：

整日奔波忙碌却入不敷出，想努力奋斗却找不到方向；

想做出改变却又顾虑重重，准备行动却总是懒惰拖延。

那么这本书就是为你量身定制的！

告诉你：

如何破解现代职场人生存困境，实现财务自由；

如何摆脱职场倦怠，振奋自己，奋发自身；

如何在激烈的竞争中脱颖而出！

老可倡导的“可为精神”、“产品化生存”、“把工作做到极致”等概念与主张日益受到微软等知名公司的认可，其作品被指定为员工培训教材。相信你一定能通过这本书与世界500强公司员工实现职场技能和职场腾飞的同步！

《拼的是现在，比的是将来》

作者简介

老可，本名可会明。原微软MSN高级经理，微软MSN《职场人生》视频访谈总策划兼主持人。2010年出版第一本写给80后的职场励志书《你能行》，该书获得微软全球资深副总裁张亚勤与凤凰卫视执行董事崔强先生的推荐，并荣登当当网五星畅销书榜。

2012年，老可创建北京优可为管理咨询有限公司，出任CEO，倡导职场的“可为精神”（Can-Do）。2013年，老可与HR朋友创办求职辅导电商平台——简历邦（www.jianlibang.com），为大学生与职场人士提供简历诊断、简历优化、面试辅导、推荐工作、岗位培训等服务。

书籍目录

序章

现在的生活是你想要的吗？

1. 多年后，你们为什么不一样？ / 003
2. 现在拥有的是你想要的吗？ / 006
3. 靠工资你能养活自己吗？ / 010

第一章

如何找到钟爱一生的事业

——为你的职业做规划

1. 工作是一把雕刻刀——工作塑造了你，决定了你是谁 / 021
2. 职业选择的“一见钟情”与“日久生情” / 027
3. 探寻自己内心的想法——你这辈子究竟要做什么？ / 033
4. 制订自己的职业规划——生涯平衡单与成就事件 / 050
5. 纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行 / 058
6. 既然选择，就要放手一搏 / 061

第二章

建立你自己的“价值金字塔”

——你的核心竞争力是什么

1. 接受自己的不完美 / 077
2. 你还在傻乎乎地补短板吗？ / 079
3. 钉子法则：成功=聚焦×投入 / 082
4. 要么不做，做就做到极致 / 086
5. 建立你的“价值金字塔” / 092
6. 破解财务悖论的算账方式 / 096
7. 一年薪水翻5倍 / 100
8. 猜猜哪个同学成了千万富翁？ / 103

第三章

产品化生存，把自己打造成顶尖产品

1. 你是运营自己的产品经理 / 115
2. 让自己成为止痛的“灵丹妙药” / 118
3. 核心功能必须做到极致 / 121
4. 懂点“迭代开发”，实现目标有条不紊 / 125
5. 给自己贴上明确的标签 / 129
6. 营销漏斗赚钱的秘密 / 134
7. 产品化生存的典型案例 / 138
8. 5P模型帮你决胜职场 / 142

第四章

产品化管理自己

——你现在所做的一切决定了你的将来

1. 自我管理的TRM系统 / 159
2. 懂得项目管理，你才更有白领范儿 / 161
3. 做一个高效的时间管理者 / 165
4. 学会自我能量管理 / 171
5. 人际关系是怎么来的？ / 175
6. 对自己狠一点——心智管理第一要诀 / 177
7. 你能不能“管”住自己 / 182
8. 你恨自己的拖延症吗？ / 186
9. 让你的注意力集中久一些 / 190

《拼的是现在，比的是将来》

10.学会整理术——摆脱凌乱的生活/ 194

第五章

逆商：你能扛住多少挫折与磨难

1.抑郁时你还笑得出来吗？/ 207

2.你的逆商如何？/ 211

3.逆商是可以培养的——积极情绪的黄金比例/ 215

4.调节情绪的“小熊T恤” / 220

5.学会与烦恼和平共处/ 227

6.好工作是熬出来的！/ 231

第六章

慢慢来，一切都来得及

1.坚持就一定能成功吗？放弃就一定会失败吗？/ 237

2.你能坚持多久？/ 244

3.快生活与慢生活/ 247

4.慢下来你会拥有更多/ 251

5.慢下来你反而会更快/ 255

6.你的人生什么最重要？/ 260

7.长路漫漫，且行且珍惜/ 266

附 文

Nurse reveals the top 5 regrets people

make on their deathbed

一名护士告诉你：临终病人最后悔的5件事

后 记

不拼现在，不足以比将来！

鸣 谢

感谢生命中有你

推 荐

名家推荐、知名HR联袂推荐

辽视《超级面试》金牌Boss团鼎力推荐

《拼的是现在，比的是将来》

精彩短评

- 1、实用的初入职场辅导书，理性，条理清晰。
- 2、职场励志书.....
- 3、这本书挺励志的，当你感觉迷茫和不知所措的时候，看一看吧
- 4、全书主旨就是找到个人兴趣所在，聚焦一点，不断努力~加上持之以恒的努力，终究能取得成功，没有把自己逼到看不下去就不是真的努力过。
- 5、在迷茫的职业道路上，找到了前进的方向！
- 6、纸上得来终觉浅，绝知此事需躬行
- 7、读过一本书有那么两三点的收获，算多还是算少呢??
- 8、做你想做的一切，怀着梦想睡去，抱着希望醒来
- 9、還是不錯！
- 10、推荐给20岁左右的年轻人吧。反正写的还是挺容易懂的。送给我弟弟。
- 11、2014.4.23.读完
- 12、我晕栽
- 13、价值金字塔和鱼骨竞争力模型比较受用
- 14、说实话，一般般。
- 15、看完后我还是不明白自己想要的是什么
- 16、为整日奔忙又入不敷出的人指明方向
- 17、总的一句，做你爱做的事情，而且必须狠狠地、极致地去做好它。里面有很多指导性的建议，但看这种书一定要结合自身实际去思考问题才会有成效。如果看完就看完，完全没有自己去反思再去计划实践这一步，就无必要看这类书。不适合休闲不动脑的，但如果真心想生活有所改变，确实可以按照书中给的指导慢慢进入自己的内心，挖掘自己心中的挚爱，然后去追求。
- 18、鸡汤鸡汤
- 19、句句写到心窝子里了！
- 20、加油
- 21、对处在迷茫期的年轻人很有作用，可以看看，增加正能量
- 22、看不出作者本身有何深度的思考和融合，不过是融合了一些市面上正确的废话而已！
- 23、励志书
- 24、鼓励的书，不太特别
- 25、与烦恼和平共处。
- 26、内容确实不水，还是不错的。
- 27、一周看完，没有太大收获。1) 对于紧急重要的事该如何做有点帮助。先做重要紧急、再是重要不紧急、再是紧急不重要、再是不紧急不重要。事实证明，职务越高，你越会在意重要的事，而那些紧急的工作会被分解给下属去做，这个时候你是把控方向的人，如果你不能在重要问题上做出正确的决定，那么你的事业、公司就有可能出现问题。
2) 佛曰：“求不得”乃人生八苦之一。你如何努力也得不到，“求不得”已经是客观事实了，但是“苦不苦”却是你的自由，你无法调整“求不得”，但是你却可以调整自己的情绪，让自己不觉得苦。
- 28、面铺得很广，对职场新人的引导还是很有帮助的。
- 29、我是作者老可，这本书绝对与你看过的其他职场励志书不一样，他让你耳目一新，让你反思自己，这是一本能改变命运的书，我是认真的！
- 30、也就一般般

《拼的是现在，比的是将来》

精彩书评

《拼的是现在，比的是将来》

章节试读

1、《拼的是现在，比的是将来》的笔记-第1页

《拼的是现在，比的是将来》读书笔记PPT
源文件下载链接，请戳：<http://yun.baidu.com/s/1ntJkzBr>

本读书笔记由微博@木白言己制作。
系列图书笔记分享在微博@读书笔记PPT。

2、《拼的是现在，比的是将来》的笔记-产品化生存，把自己打造成顶尖产品

已经是第二遍看老可的《拼的是现在，比的是将来》。书里讲了一些职业规划和自我管理的方法，附带一些模型和测试。全书最吸引我的观点是，把自己打造成一个产品，通过不断更新和推广，达到自己的职业目标。

这和我观点不谋而合。别人都是以小见大，而我偏偏擅长以大见小。学习政治课的时候，根据中国的国策，我能发现中华文化中做人的准则；学习国际关系课的时候，我能发现人际交往的玄妙。我们不能改变事情有很多，我们唯一能改变的就是我们自己。所以从各处汲取营养完善自己才是关键。个体和社会有一个天然的矛盾。个体的完善会慢慢演变为自私自利，丧失了一些社会效应。就好像，宏观经济学之父凯恩斯，因为看到微观经济学导致各个个体都在意自己的利益，社会总体效益并没有增加，才研究出宏观经济学的。等到我们在社会和家庭中有话语权的时候，我们就可以改变周围的一切了。就如同从小乘佛教演变成大乘佛教，从不去度他人变为救度他人。

本书的作者也是一个以大见小的人。他认为：“我们既是产品，又是运营自己这个产品的产品经理。我们不光要负责产品的定位、设计等环节，确保产品的品质，还必须考虑产品的营销、推广等运营环节，让自己这个产品在市场成为‘紧俏商品’”。

我首先要考虑谁是产品的用户，在职场上就是我的雇主。雇主的需求是什么？怎么解决这些需求？是只有我能解决他们的这些需求，还是别人也可以解决？相互比较之下，我又有什么优势呢？仔细想想，我的学历只不过是块敲门砖，专业知识也在努力完善，目前我能做到的就是敬业和服务了。态度一定要够好，服务也尽可能的差异化。

文中运用了一个产品开发的术语“迭代开发”，指的是每个项目都被分成了一系列小的项目（称为迭代），后一个迭代基于前一个迭代的结果进行构建，循序渐进地实现宏观项目目标。通俗地说，就是我们的手机APP不断测试，不断更新升级的过程。采用迭代开发的方法，每次只要攻克一个难题就够了，在这个问题没有解决之前，绝不碰下一个。这样注意力会集中很多，焦虑感也会大幅降低，而幸福感会大大加强。对于我来说，一个个工作难点，简单重复性的工作以如何提高效率为突破点，不断地提升自己的工作能力，把自己打造成一个质量合格性能优良的产品。

按照雷军经营小米成功的理念。我这个产品也必须运用这种互联网思维。专注：专注经管领域；极致：精通财务和金融理论和实践；口碑：从免费为身边的人提供咨询开始；快：迭代开发。

对于口碑的树立，我想引用前段时间网上很火的一篇文章《圈子不同，不必强融》。文章大意是，与其费劲巴拉地拉近与别人的关系，不如把时间用于提升自己吸引相同层次的人脉。这个观点与以前教导我们要尽可能的扩大人脉不同，更贴近现实，也更有意义。人脉本身就是吸引来的。任何不同层次的人之间的交往，都难以维系，更何况是新认识的人。提升自己，不论在什么时间和条件下，都是我们年轻人最重要的事情。

《拼的是现在，比的是将来》

合上书页，品一杯香茗，细细回想。我们可以用互联网思维，产品化运作，打造一个更好的自己。近而立之年的我，应该有一种能帮助更多人提升的宏愿。虽然我不能像乔布斯，把私人化的美学观点，变成一种引领大众的范本，但是我也能絮絮叨叨把我的个人观点摆在这，供大家参考。我平时是一个不爱表达观点的人，是时候多分享一些东西，让大家了解我了。

3、《拼的是现在，比的是将来》的笔记-第40页

把工作越做越简单 然后move on to the next challenge

4、《拼的是现在，比的是将来》的笔记-全书

古典：

尝试总是冒险的，而不尝试是最大的冒险。

秋叶：

当你擅长做一件事时，才更有可能喜欢上它。

钉子法则

成功 = 聚焦 × 投入

聚焦在你的兴趣点上 投入足够多的时间

科比：每周练6天，每天练6小时，每次练6组

披头士：10000小时酒吧演出经验*

比尔盖茨：10000小时编程经验*

* 见马尔科姆·格拉德威尔《异类》

5P模型

Persistence 打死也要坚持

Promotion 学会营销自己

Pyramid 有核心竞争力

Position 定位小而明确

Passion 内心充满激情

产品化生存，把自己打造成顶尖产品

“我们既是产品，又是运营自己这个产品的产品经理。我们不光要负责产品的定位、设计等环节，确保产品的品质，还必须考虑产品的营销、推广等运营环节，让自己这个产品在市场成为‘紧俏商品’”。

“迭代开发”，指的是每个项目都被分成了一系列小的项目（称为迭代），后一个迭代基于前一个迭代的结果进行构建，循序渐进地实现宏观项目目标。

通俗地说，就是我们的手机APP不断测试，不断更新升级的过程。采用迭代开发的方法，每次只要攻克一个难题就够了，在这个问题没有解决之前，绝不碰下一个。这样注意力会集中很多，焦虑感也会大幅降低，而幸福感会大大加强。

《拼的是现在，比的是将来》

《拼的是现在，比的是将来》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com