

# 《政治心理学》

## 图书基本信息

# 《政治心理学》

## 内容概要

这是一本容易理解的、生动有趣的政治心理学读物，它主要关注政治行为的心理源头。书中介绍了和政治活动有关的广泛的理论、概念和案例研究，考察了许多政治行为模式、人们为了政治目的而针对彼此所做出的最为恐怖的事情，以及如何阻止和解决冲突，如何从冲突中恢复等问题。

本书有助于读者理解人类政治行为的极端复杂性，以及政治心理学在改良人类状况时所扮演的重要角色。



## 书籍目录

前言

第1章 政治心理学：导论与综述

第2章 人格与政治

第3章 政治心理学中的认知、社会认同、情绪和态度

第4章 群体政治心理学

第5章 政治领导者研究

第6章 投票、媒体的角色和宽容

第7章 种族政治心理学

第8章 从族群冲突到族群屠杀

第9章 民族主义政治心理学

第10章 恐怖主义政治心理学

第11章 国际安全与冲突的政治心理学

第12章 冲突解决与和解

.....

## 章节摘录

版权页：插图：同僚们常常注意到，克林顿往往同时专注于多种任务，即使在短会期间，当他已经拥有了分类信息并且做好了继续前行的准备后，还要问“还有其他什么”可以提供，并且用自己最喜欢的短语结束谈话——“把你的耳朵贴近地面”（Keep your ear to the ground）（Maramss, 1995 : 383 ; Reich, 1997）。此外，众所周知的是，克林顿为了得到内部的信息，为了从他的朋友网络中得到建议，或者从他自己的核心集团的成员中得到建议，不停地打工作电话 Maraniss, 1995 : Reich, 1997 ; Stephanopoulos, 1999）。如同德鲁（1994）的评价，克林顿是“一个具有极大胃口的人……他敏锐的智力和吸收大量材料的能力让他沉浸在大量事务中；这并不完全对他有利”（p.94）：克林顿本能上做的事情是，往他的头脑中塞进大量来自人们的反馈，不管这些反馈是否相容。他会做出定位，检验观念，给出发言，并且注意和倾听反应。他会同人们谈话，问他们：“你认为如何？”这是一个不断定位的过程。而且他会在自己的头脑中装进来自不同人的不同观点，直到这些观点演化为政策。或者他会试图提出一个问题，把它留给他人以提出建议和解决方法。这种做法意味着，他处于一团杂乱的声音和观点中间。它也意味着，那些和他待在一起时间最多的人就拥有最多的影响力，所以，大量人群蜂拥在他周围，以争取同他待在一起的时间最多。（Drew, 1994 : 99）克林顿致力于收集关于政策问题的不同的甚至冲突的观点。为了做到这一点，他在自己的顾问体系中塞进彼此并不必然持有相同观点的顾问。

# 《政治心理学》

## 编辑推荐

《政治心理学(第2版)》包含领导的政治行为，群体行为，投票，种族，民族，多模式的民族主义，政治极端主义，恐怖主义，战争和种族灭绝等内容。书中用文本框的形式突出当前和历史事件，以帮助读者看到与他们周围的世界联系。

# 《政治心理学》

## 名人推荐

本书处理这个领域的方式是很少人做过和能够做到的，它阐明了政治心理学是如何被应用于解决现实政治问题的。它的学术品质很高。……它在一本书里提供了对所有主要的理论主题的介绍，也提供了对许多有趣的和重要的实际应用领域的介绍。——俄亥俄州立大学 理查德·K·赫尔曼博士

# 《政治心理学》

## 精彩短评

- 1、前几章不怎么样，后面渐入佳境
- 2、看上去还是很传统的方法论，原以为有很fancy的知识
- 3、基本上满意，内容比较实际。
- 4、严格意义上来说，并不是一本教科书，更像一本各领域的文献综述=。=框架组织很全面，案例也很有意思~
- 5、这本书让我复习了一遍基础心理学知识，而且让我了解到了一些有关政治的行为模式，可是我还是没有读懂政治~ 觉得很deep....



# 《政治心理学》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)