

《你怎能不懂博弈学》

图书基本信息

书名：《你怎能不懂博弈学》

13位ISBN编号：9787530853351

10位ISBN编号：753085335X

出版时间：2010-2

出版社：天津科学技术出版社

作者：毋栋 编

页数：231

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《你怎能不懂博弈学》

前言

古语有云：世事如棋。生活中每个人都如同棋手，其每一个行为都如同在一张看不见的棋盘上布一个子，精明慎重的棋手们相互揣摩、相互牵制，人人争赢，下出诸多精彩纷呈、变化多端的棋局。

那么，高超的棋手和臭棋篓子之间有什么区别呢？区别就是前者掌握了各种赢棋的策略，而后者却对这些策略一无所知，而仅仅了解游戏的规则。可以说，在一个游戏参加者的初始条件完全相等的游戏中，策略的选择是游戏结果唯一的决定因素。而选择策略的过程，就是博弈，如何选择策略的学问，就叫做博弈论。

人生处处皆博弈。在生活中，人们的博弈思维时刻在起作用。在战争、政治、商业等竞争性的领域里，人们的策略选择与人的生存状态密切相关，博弈思维几乎发挥到极致。历史上不乏运用博弈思维的策略高手。春秋战国时期，特殊的战争年代造就了大批策略家，他们或者以谋士的面孔或者以军队统帅的面孔出现，如苏秦、张仪、孙子、孙臆等。他们以成功的策略行为留存于史，同时给后人留下了不少经典著作，如《孙子兵法》、《孙臆兵法》等。东汉末年的军阀混争，使诸葛亮及其他谋士脱颖而出。《三国演义》虽然是一本小说，但更可看成是一本描写各路人马运用计策或策略的兵书。文化落后、生性淳朴的满族统治者，就是从这本书里学到了反问计等策略，让崇祯皇帝自毁长城，枉杀了大将袁崇焕。

博弈论的研究对象是理性人的互动，也就是研究绝对理性的人们如何进行策略选择。换句话说，博弈论所研究的是多个绝顶聪明的人如何在一起玩游戏。因此，通过学习博弈论，学习绝顶聪明人的玩法，我们自然也会变得聪明。学习博弈论有助于理性决策，有助于我们的成功。

《你怎能不懂博弈学》

内容概要

《你怎能不懂博弈学》内容简介：各个领域都在广泛应用博弈学。著名经济学家保罗·萨缪尔森说："要在现代社会做个有文化的人，你必须对博弈有大致的了解。"很多人错误地以为竞争越少的地方越容易成功，其实，真正懂得博弈策略的人都明白，在竞争最激烈的地方更易成功。找不到方向时，博弈会让你豁然开朗，助你游刃有余地掌握主动，圆润通达地处理各种难题。生活中的许多行为和现象都可以用博弈来解释。"博弈学"和经济学、社会学、政治学、心理学、历史学等是密切联系的。懂得博弈学的人更聪慧。

《你怎能不懂博弈学》

作者简介

毋栋，山西人，精通法律、历史、心理学、经济学。从事出版工作多年，现在北京某出版社任职。不善言谈，但文风犀利，有深度；文章幽默风趣，很好看。崇尚实用主义。他认为，真正实用的书才是好书。多年来，他笔耕不辍却产量不多，因为他坚持要做个严谨的作者，要把最完美的图书呈现给读者。希望本书能得到广大读者的认可，作者也得以慰藉。

《你怎能不懂博弈学》

书籍目录

第一章 人生处处皆博弈	博弈无处不在 / 002	人生是个大游戏 / 004	公平是博弈出来的 / 006	破坏规则是愚蠢的 / 008	博弈的四个要素 / 010	相互依存与均衡 / 012	好心不一定办好事 / 014	负和、零和与正和 / 016	博弈论不是“通关秘籍” / 018	第二章 囚徒困境的启示	“囚徒困境”的哲理 / 022	背叛是不得已的选择 / 024	把对手拉进陷阱 / 026	聪明反被聪明误 / 028	要学会制定规则 / 030	合作是可能的吗 / 032	烟草商不反对禁烟广告 / 034	囚犯的自我救赎 / 036	没有未来必然背叛 / 038	如果博弈没有尽头 / 040	签下带剑的契约 / 042	针锋相对最有效 / 044	每个人都要学会回报 / 046	用道德来保证均衡 / 048	独裁者能否为所欲为 / 050	第三章 狭路相逢勇者胜	二虎相争必有一伤 / 054	化解鹬蚌相争困局 / 056	文明的“仪式化攻击” / 058	把敌人变成朋友 / 060	怎样向老板提出加薪 / 062	不能承受的沉没成本 / 064	“酸葡萄”的智慧 / 066	不要把碗翻过来 / 068	扫屋还是扫天下 / 070	壮士断腕的勇气 / 072	不要丢失生活的美好 / 074	放弃愚蠢的坚持 / 076	不愿放弃就要坚持 / 078	第四章 混沌不是混乱	酒吧问题与股票市场 / 082	人多不一定力量大 / 084	混沌世界里的临界点 / 086	被颠覆的社区平衡 / 088	多米诺骨牌一样倒下去 / 090	穿红衣服的成功者 / 092	何必偏走独木桥 / 094	两种理性会打架 / 096	一步一个脚印 / 098	竞争有时是一场戏 / 100	没有魔鬼就没有英雄 / 102	“看不见的手”失灵了 / 104	公共资源的悲剧 / 106	第五章 先下手不一定强	聪明的小猪和倒霉的大猪 / 110	大家都是智慧的“猪” / 112	反客为主的跟随策略 / 114	该出手时就出手 / 116	汽车在哪扇门后面 / 118	冒险要趁早 / 120	弱者生存能力强 / 122	同时出招的策略 / 124	有出招就有接招 / 126	警惕危险的第三方 / 128	选准进攻的方 / 130	置身事外才能游刃有余 / 132	第六章 信息是博弈的砝码	信息是无价之宝 / 136	脏脸博弈与共同知识 / 138	别人的钱包更诱人 / 140	劣币驱逐良币 / 142	不确定性带来风险 / 144	信息决定博弈结果 / 146	强硬对待劫持者 / 148	清官为什么难做 / 150	一举两得的广告 / 152	狱卒的黑色幽默 / 154	所罗门王的智慧 / 156	当心被人耍弄 / 158	策略欺骗的步骤 / 160	弱点也有大用处 / 162	第七章 不战而屈人之兵	不战而胜的策略 / 166	威胁必须可信 / 168	权衡威胁的可信度 / 170	威胁与许诺要适度 / 172	做“人不敢欺”之人 / 174	杀一儆百的策略 / 176	随机惩罚的策略 / 178	抽查的威慑力 / 180	用“无影手”制伏敌人 / 182	树立“不好惹”的名声 / 184	第八章 算计不到必受穷	第九章 赌博与概率的学问
-------------	--------------	---------------	----------------	----------------	---------------	---------------	----------------	----------------	-------------------	-------------	-----------------	-----------------	---------------	---------------	---------------	---------------	------------------	---------------	----------------	----------------	---------------	---------------	-----------------	----------------	-----------------	-------------	----------------	----------------	------------------	---------------	-----------------	-----------------	----------------	---------------	---------------	---------------	-----------------	---------------	----------------	------------	-----------------	----------------	-----------------	----------------	------------------	----------------	---------------	---------------	--------------	----------------	-----------------	------------------	---------------	-------------	-------------------	------------------	-----------------	---------------	----------------	-------------	---------------	---------------	---------------	----------------	--------------	------------------	--------------	---------------	-----------------	----------------	--------------	----------------	----------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------	--------------	---------------	---------------	-------------	---------------	--------------	----------------	----------------	-----------------	---------------	---------------	--------------	------------------	------------------	-------	-------------	--------------

《你怎能不懂博弈学》

章节摘录

一个参加了海湾战争的美国飞行员回国后，有人问他对战争感想，他回答道：就像在玩电脑游戏。事实上，现在很多电脑游戏已经被应用于军事训练。微软的一款飞行游戏曾经受到了关注，因为在游戏中，玩家可以体验驾驶飞机在纽约等大城市上空飞行的感觉，甚至可以从世贸大楼中间穿过。人们担心：恐怖分子可以借助这个游戏获得练习机会，或许他们已经这样做了。博弈这个词听起来高深莫测，其实它就是游戏的意思。更准确点说，是可以分出胜负的游戏。博弈论如果直译就是游戏理论。不妨说，博弈论是通过玩游戏获得人生竞争知识的。游戏是什么？简单地说，游戏是人生的抽象。比如国际象棋，有这样几种角色：国王、皇后、骑士、主教和小兵，俨然是一个小王国。当然，比照人生，这个模型是太简略了，但是一样可以反映人生的某些道理。而且，唯其简略，这些原本被生活的复杂表象所掩盖的道理才更清晰可见。面对复杂事物时，人们常落人见树不见林的陷阱，被细节压得喘不过气来，找不到重点。而在游戏中，可以反映出一些现实世界的问题，并将干扰因素减至最低，是一种很适当的决策入门方法。围棋可能是最简单也是最复杂的游戏，它源于4000年前的中国，但直到现在，我们也未必真弄懂了它。最简化的棋盘——纵横各19条线编织成的一张网；最简化的棋子；最简单的规则，一个对围棋一无所知的人也能在几分钟内学会，可是它的玄妙深奥又超过了任何一种棋类游戏。……

《你怎能不懂博弈学》

编辑推荐

全世界聪明人经久不衰的生存智慧，古往今来，成功者无不深谙博弈之道。人们至今还没有找到一种比博弈之道更好的思考工具，职场、推销、商战、谈判、社交、管理，不可或缺的智慧法则。

《你怎能不懂博弈学》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com