

# 《世界上最伟大的推销员》

## 图书基本信息

书名：《世界上最伟大的推销员》

13位ISBN编号：9787550206960

10位ISBN编号：7550206961

出版时间：2012-6

出版社：北京联合出版公司

作者：拿破仑·希尔

页数：179

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《世界上最伟大的推销员》

## 内容概要

# 《世界上最伟大的推销员》

## 作者简介

拿破仑·希尔（1883-1970年）被誉为“百万富翁的创造者”，美国成功学励志专家，成功学、创造学、人际学的世界顶尖培训大师。在美国，这个名字家喻户晓。由于他创造性地建立了全新的成功学，因此在人际学、创造学、成功学等领域比戴尔·卡耐基有着更高的地位。他创建的成功哲学和十七项成功原则，以及他永远如火如荼的热情，鼓舞了千百万人。

# 《世界上最伟大的推销员》

## 书籍目录

前言

序

路标一 明确人生目标

路标二 树立信心

路标三 主动性

路标四 想象力

路标五 激情

路标六 行动力

路标七 自制力

路标八 承担额外工作的习惯

路标九 吸引力

路标十 认可

路标十一 释放你的潜能

路标十二 毅力

路标十三 从失败中学习

路标十四 自我分析

启示录

后记

# 《世界上最伟大的推销员》

## 章节摘录

在乔治·哈里森·菲尔普斯最近所写的一本名为《去》的小册子中有这么一个故事，这个故事主要讲述的是宾虚和他的战车比赛：那一天的比赛已经接近尾声，赛手们正渐渐逼近宫廷看台前面的最后一个拐角处。每个观众都伸长了脖子，偌大的罗马大剧场里，除了群马飞奔声、战车的隆隆响声以及赛手们的声声叫喊之外，再无半点杂音。速度快得令人心惊。宾虚现在处在第二的位置，他们已经接近了最后一个拐角。这时，领先的那组车队突然扑倒在地，赛手、战车以及马匹在宾虚面前滚成一团。刹那间，宾虚双手紧握缰绳，猛地把马往上一提，连人带马风驰电掣般地从俯卧在路中央的车队上飞了过去。在他奔驰着进入最后一圈赛道之后，阿提米多从贵族包厢里冲他尖叫：“胳膊--你怎么会有那么强壮的胳膊？”宾虚吼叫着回应：“从帆船的桨那里！”在三桡战船上划桨的时候，宾虚练就了那一双强健的臂膀，正是那双臂膀帮助他走向了最终的胜利。他曾经与其他成百上千的奴隶一起，被绑在一艘战船上划桨--赤身露体，汗流浹背--而且背部鞭痕累累。“做这件事吧，然后你会获得力量。”爱默生如是说。对宾虚来说，在做了多年的苦力之后，把马从破碎的战车上提起来然后驾驶着它们继续向前已经易如反掌。所有伟大的事情在完成的那一刻都十分容易--真正艰难的是那经年累月时时刻刻的准备。托马斯·爱迪生不是在二十分钟内向世人证明白炽灯的价值--他花了一生的时间去寻找最好的灯丝。亚伯拉罕·林肯发表了英语世界中最出色的一篇演讲--葛底斯堡演讲--这个演讲稿写在一个信封上，是在演讲开始前一小时完成的--但是，那在字里行间闪耀的，是林肯深厚的理解力，是那种坚强不屈的精神，是那种宽广的悲悯情怀，是他的整个生命。努力吧--每天，持续不断地、耐心地努力--向着最高、最好的目标前进。你会创造出伟大而神圣的业绩，正如那些伟人所创造的硕果。成功之路其实就是奋斗之路。你要力求让自己所做的每一件小事都臻于完美，然后伟大向你走来的时候你才能万事俱备。你的力量来自于你身上的汗水，来自于你思想中的冲突和碰撞，来自于你灵魂深处的热望。“要想赢得比赛，你必须先在三桡战船上做一名划桨的奴隶！”……

# 《世界上最伟大的推销员》

## 精彩短评

- 1、国际畅销书，无话可说，值得一看！
- 2、还会继续光顾的！
- 3、理念简单，关键看个人能否实践！
- 4、可能这本书不是正版，并且此时对于我而言不是那么适用。对生活 and 事业的激情是重要的，但是要在更加稳定和有力的自信的基础上。
- 5、比较生动，当当物流也很给力。
- 6、很多东西都可以用到
- 7、高中时候把那些需要读的东西当做每天练字的素材，对那时候的自己还是相当有激励作用的；后来所有的成功学的心灵鸡汤成分都能从里边提炼出来，算是现在到处开枝散叶的成功学的祖宗级别的书了
- 8、还没看，包装仔细
- 9、很喜欢，买了自己看，质量挺好的，发货也快
- 10、这书就写的是立志.没有教你方法.
- 11、这是一本很好的规划书，为你指引路标！
- 12、伟人的故事经过包装，看起来过于华丽
- 13、还不错的一本书 讲述了很多共性的道理
- 14、大致翻了翻，应该不错。开卷有益。
- 15、是正版，包装好，书的质量也好，满意！
- 16、本书是激励你我去进取的一本书，不单单是做销售才可以，一种模式，一种理念，我们学习的是里面的坚持不懈，努力再努力，要想自己成功，必须有毅力和努力。
- 17、万事贵在坚持
- 18、值得推荐
- 19、一直光顾，挺好！
- 20、这是一本确定人生目标的书记，能清晰明确自己的目标，只要按照书里所讲的就一定能达成
- 21、还没看，待分享。大师级的，看就没错了！
- 22、成功很简单，照书本的做！！
- 23、公司采购需要，一如既往的支持当当~
- 24、这两本书很好，很适合销售者读！！
- 25、物流太慢 连买3次 2次发错站 太慢！！
- 26、呵呵，一时冲动，貌似不适合我这个职业和性格看，不过看看是没有坏处的
- 27、很适合销售者读值得一买
- 28、给业务员培训用的，效果不错。
- 29、教我们如何成功，要想亲人过上好日子，去看看吧
- 30、不是讲销售的有点失望
- 31、经典，很实用，内容确实不错
- 32、值得一买，然后按照书中来操作自己的生活，即使反省自己，挺好的，有利于自己管束自己
- 33、马马虎虎还凑合
- 34、通过一个个目标的制定，并逐一施行，我们会对推销以及人际交往方面更加在行。
- 35、买了好些书送给员工，这个很受欢迎
- 36、买错书了，看了一下，跟我要买的那本差不多
- 37、个人感觉太偏理论了
- 38、很有帮助的书呢
- 39、想给员工关怀，就送这本书。
- 40、很实用的一本书，赞
- 41、很多实践的内容，我不喜欢
- 42、打鸡血的书都大同小异~
- 43、很快满意

## 《世界上最伟大的推销员》

- 44、精彩的内容同事非常喜欢
- 45、要是能坚持做下去会很好，就是里面没有羊皮卷！
- 46、以前在图书馆读过着本书，觉得的挺好就想买，是一本值得反复读的书，每次读都能从中获得力量。
- 47、好书，建议朋友们购买一本看，很有启发。
- 48、好运
- 49、送人的，但愿它好。看着口碑不错。
- 50、励志素材不错，不过想成功成才更需从实际行动出发
- 51、今天刚收到书 还没看 但是看目录书上应该内容应该比较详细 书也很干净
- 52、朋友让买的 应该还好吧
- 53、好，有实用性的东西
- 54、很多激励人的话，告诉你成功人士是怎么做的，静心看是蛮受益的
- 55、朋友说，挺好的，用来上课用的，比较简单易懂，通俗励志。
- 56、送给员工的好礼物。
- 57、此类书，我觉得不论是出了社会，还是正在读书都可以翻阅，对钱（前）途有帮助。

# 《世界上最伟大的推销员》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)