

# 《夢想的修練》

## 图书基本信息

书名：《夢想的修練》

13位ISBN编号：9789863202707

10位ISBN编号：9863202703

出版时间：2013-9-6

出版社：天下文化

作者：徐重仁,徐安昇,王家英

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《夢想的修練》

## 內容概要

徐重仁 × 徐安昇 首度聯手 一本關於創業與人生的書

流通教父 徐重仁最不藏私的傳家心法

起業新手 徐安昇最真實誠懇的世代對話

十段相知相惜的父子對話

剖析面對工作和人生，人人都該有的「創業家精神」

幫助你認識真正的自己，鼓起實現夢想的勇氣

彎下腰，夢會更踏實。

面對工作與人生，人人都該有的創業家精神！徐重仁傳承一生經營的智慧、工作的態度，新世代職涯工作心法！

曾經，他跟隨父親學習開創新事業，做個專業經理人，卻找不到自己。

他崇拜父親，卻不想變成他的影子，在掙扎摸索中走出自己的路……

他畢生投入商業，犧牲和家人相處的寶貴時光，忙於開拓龐大的零售通路版圖。35年後，他靜靜地離開了自己一手開創的王國，眾聲喧嘩……

離開統一超一年多來，各地的演講邀約不斷，徐重仁南來北往，勤於分享自己的經營理念、工作態度與人生哲學。也總有人在聽過演講後，就帶了一心想投資做生意的孩子去找他，請他指引迷津。

然而創業好比上戰場，有勇更需有謀。他把兒子徐安昇當「實驗品」，流通教父變身創業導師，希望可以幫助更多年輕創業家，為台灣的下一代產業發展和創新蓄積能量。

在創業的過程中，這對父子從疏離變親密。不創業，也該有創業家精神。起業新手徐安昇最真實誠懇的告白，徐重仁公開傳家心法，幫助你在奮鬥中找到自己，更有勇氣追求夢想。

# 《夢想的修練》

## 作者簡介

### 徐重仁

前台灣統一超商總經理。於任職統一超商的35年中，以提供「滿足消費者需求的服務與商品」為核心理念，建立起以「統一超商」為首，橫跨零售、物流、製造、系統等業別的「統一流通次集團」。不斷創新的他，透過所主掌的「統一流通次集團」，運用通路與物流優勢，成功經營旗下：星巴克、無印良品、博客來、宅急便、康是美...等40多個事業體，成功開設7,300多間店鋪，持續為大眾創造嶄新的消費生活革命，為台灣的每個人提供每天生活上的各項便利服務，用流通力量創新現代生活風貌。

### 徐安昇

過往服務於統一超商期間，主要負責分析統一超商整體經營績效並規劃全集團中長期發展策略。曾任Mister Donuts在台第一家店的店長，以及日系時尚生活雜貨通路PLAZA事業籌備負責人以及營運長。

目前是麻膳堂、iCHEF、botanica（柏藤華漾），以及筑誠創研公司的共同創辦人，致力於推廣更美好的生活型態，是生活產業連續創業家。

### 王家英

畢業於台大EMBA商學組，台大哲學系；曾任《經濟日報》副刊組主任、《哈佛商業評論中文版》副總編輯。

著有《改變一生的相逢——統一超商總經理徐重仁對工作與生活的觀想》、《當巷口柑仔店變Wal-Mart：零售專家潘進丁解讀十大流通浪潮》、《一雙鞋的承諾，一甲子的傳奇》（天下文化出版）等十餘本書籍。

# 《夢想的修練》

## 書籍目錄

推薦序 其實可以再壞一些！	何飛鵬
推薦序 父子傳唱 沈方正	
自序一 理想，讓人生更美好 徐重仁	
自序二 創業，走自己的路 徐安昇	
楔子	
徐重仁特寫 重仁式簡單領導法則	
徐安昇特寫 開創自己的人生	
修練之一：面對真正的我	
一趟挖掘自我、挑戰自我的旅程	
你有創業家性格嗎？	
修練之二：熱忱，把阻礙變燃料	
把事業當志業	
啟動潛能、全力付出	
修練之三：蹲馬步練基本功	
創業才是辛苦磨難的開始	
創業，比創意更要比毅力	
修練之四：找對夥伴，成功一半	
尋找一起冒險的夥伴，航向偉大	
不只為利益結合的合夥關係	
修練之五：創差異建特色 用美學加分	
創新是創業的靈魂	
用心就有用力的地方	
修練之六：以錯誤為師、向標竿學習	
創業教會我最重要的事！	
從錯誤中學習成功	
修練之七：踏對第一步賺到第一桶金	
光憑傻勁還不夠	
創業第一關，活下去！	
修練之八 帶心領導打造一流團隊	
每個人只能做成他自己	
把對的人放在對的位置上	
修練之九 融入顧客情境，一次就讓他買單	
從顧客的眼中看世界	
鍛鍊出預測顧客需求的能力	
修練之十善用科技掌握服務精髓	
把科技帶入服務業	
數位時代的無限可能	
後記	

# 《夢想的修練》

## 精彩短評

1、值得一讀。

# 《夢想的修練》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)