

《世界最杰出的十大推销大师》

图书基本信息

书名：《世界最杰出的十大推销大师》

13位ISBN编号：9787801105943

10位ISBN编号：780110594X

出版时间：2004-9

出版社：中国民航出版社

作者：劳拉，，， 编

页数：267

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《世界最杰出的十大推销大师》

内容概要

推销是经营人生的一种方式，也是实现梦想的一种捷径，本书向你介绍包括原一平、乔·吉拉德等在内的十大顶级推销大师的营销圣经，它们是每个营销人员创造佳绩必须遵循的推销法则，更是所有人营销自我，走向成功的金科玉律，因此成为跨国公司营销机构培训员工的最好教材，拥有它，你将在商场上战无不胜、攻无不克。

《世界最杰出的十大推销大师》

书籍目录

原一平 你必须赢得第一 取得家人的支持 形象是一张名片 随时发现你的客户 掌握正确的拜访技巧 投其所好 激活你的客户 给客户留下悬念 决不轻言放弃 用声音征服客户 用微笑征服客户 不要和客户争论 让客户自己决定 妥善保管客户资料 汤姆·霍普金斯 父亲眼中的失败者 选择你所爱的，爱你所选择的 赢得客户的芳心 不要掩藏商品的缺陷 快速成交的10种技巧 把嘴巴当成一件利器 煮熟的鸭子也会飞走 马上行动，坚持到底 冠军是这样炼成的 布莱恩·崔西 你也能成为推销赢家 接受自己，肯定自己，喜欢自己 成功是一种感觉 沉默和表达的哲学 置换推销 深入了解顾客的需求 一开始就将订单拿出来 乔·吉拉德 我是最伟大的 信心产生更大的信心 把自己推销给别人 承诺就是契约 谎言是一把双刃剑 名片满天飞 250法则 销售的关键是成交 假定已经成交 马上可以把这辆车开走 克莱门特·斯通 弗兰克·贝特格 马里奥·欧霍文 奥里森·马登 雷蒙·A·施莱辛斯基 齐格·齐格勒

《世界最杰出的十大推销大师》

精彩短评

- 1、人生何处不销售
- 2、昨天晚上刚在图书馆借了这本书，打算暑假带回家看。每逢假期总喜欢看两本经济学的书，对假期生活相当有帮助，希望在校的学生假期去读！
- 3、嗯，有一段放弃律师转销售的挺让我感兴趣的。的确是本不错的人生方向指导书，即使不是做销售。

《世界最杰出的十大推销大师》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com