

《职场小红书》

图书基本信息

书名：《职场小红书》

13位ISBN编号：9787121046070

10位ISBN编号：7121046075

出版时间：2007-8-1

出版社：电子工业出版社

作者：[美]杰弗里·吉特默

页数：203

译者：夏薇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《职场小红书》

内容概要

销售成功的关键是什么？

为什么你在最擅长的销售业务中无法取得成功？

为什么你认为其他因素、其他人或者你的老板在拖你的后腿？

为什么只要竞争对手降价，你就会在销售竞争中失败？

为什么你的客户没有跟你签二次订单？

为什么你认为公司少付了你薪水？

为什么你没有把理应赚到的钱赚到手？

因为你还不知道答案！

74%的业务员不知道他们的销售状况、机会和销售障碍是什么，他们对于在什么样的场合、该说些什么、该做些什么或者如何影响销售结果等等，都没有最好的答案。

本书提供99.5个在现实世界里的最佳答案。

书中的答案能立刻现学现卖，轻轻松松促成销售，创造财富。

《职场小红书》

作者简介

国际销售之父杰弗里·吉特默是畅销书《销售圣经》、《销售红宝书》的作者，其最新的“职场”系列力作之《职场小红书-99.5个销售疑问全解》、《职场小金书-5.5步修成YES! 心态》、《职场小黑书-6.5招赚得人脉财富》更是本本荣登亚马逊畅销书榜。

杰弗里·吉特默每年为IBM、AT&T、可口可乐、希尔顿酒店、《企业杂志》、西门子、先达等公司组织150多个培训项目和销售会议。他也是销售专栏《销售方略》的作者，该专栏在美国和欧洲的85家商业报纸上登载，每周读者350万人。同时，吉特默还是一位优秀的演讲家，他曾荣获美国演讲者协会颁发的杰出演讲奖。

《职场小红书》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com