

# 《巧妙推销实战200招(附光盘)》

## 图书基本信息

书名：《巧妙推销实战200招(附光盘)》

13位ISBN编号：9787502022877

10位ISBN编号：7502022872

出版时间：2003-4-1

出版社：煤炭工业出版社

作者：黑马

页数：280

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《巧妙推销实战200招(附光盘)》

## 书籍目录

### 第一章 推销员亲近顾客秘诀

第1招 推销员如何对顾客打招呼

.....

### 第二章 寻找客户技巧

第17招 如何设定你的推销目标

.....

### 第三章 开发客户的方法

第37招 如何培养观察力与判断力

.....

### 第四章 实战兵法入门

第55招 为什么对待客户应有区别

.....

### 第五章 应对客户的绝招

第99招 如何对待态度冷漠的客户

.....

### 第六章 成交法则

第118招 达成交易有哪些条件

.....

### 第七章 实战计谋

第150招 如何推销耐用品

.....

### 第八章 处理问题技巧

第161招 如何处理客户抱怨

.....

附录：掌握公关艺术

# 《巧妙推销实战200招(附光盘)》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)