### 图书基本信息

书名:《方法总比困难多》

13位ISBN编号: 9787504731494

10位ISBN编号:7504731498

出版时间:2009-8

出版社:党海鹏中国物资出版社 (2009-08出版)

作者:党海鹏

页数:194

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com

#### 前言

每个人都会遇到很多难以预料的困难,这些困难阻碍了你前进的脚步,使你的计划一再搁浅,令你苦恼不已。但很多人都不知道,困难其实也是转机,是改变命运的最佳时机。至于能否成功跨越难关,最关键的是你的头脑中是否形成了正确的方法。失败者往往过分地看重于困难和问题,而成功者则更多地将精力放在寻找方法上,这就是他们的本质区别。"想"与"不想"的差别究竟有多大?是重,还是差之千里?很多人之所以不能达到人生的某种高度,很大原因就在于他们被困难吓倒而去寻找方法来解决它。成功者为失败找方法,而失败者则为失败找借口。没有做不到的事情,只有不到的方法。主动的人永远不会失去自己的地盘,而被动的人则往往更容易将困难进一步扩大。一个企业,需要遇事主动找方法的员工,这样才能提高效益;一个家庭,需要遇事主动找方法的成员,这样才不会总是陷入"战争"。总之'天底下没有过不去的坎儿,我们必须学会冷静思考,在最短的时间内找到最有效的办法。不要过早地下定论,这个世界充满了无限的可能性。请永远记住一句话:困难再多都没有解决困难的办法多!善于为困难找方法的人,在他们的字典里没有"解决不了"这样的词语,他们相信凡事必有方法可以解决,任何困难都有突破口。《方法总比困难多》一书会聚了大量关于解决难题的思路和寻找解决办法的策略,提供了许多富有创意且实用性极强的建议,可以为读者扫除心灵迷雾,指引成功之路。《方法总比困难多》一书涉及面极广,包括工作、消费、交际、创业、亲情、婚姻、爱情、学习等,本书将成为各界人士的良师益友。

#### 内容概要

《方法总比困难多(实用版)》主要讲述了:每个人的面前总会有很多困难,不逃避、不抱怨、不懈怠,多思考解决办法,一切障碍必将逾越。方法总比困难多,那些在困难面前总是能够激情投入、大胆突破的人,往往更容易找到人生的突破点。很多人之所以不能达到人生的某种高度,很大原因就在于他们被困难吓到了,不去寻找方法来解决它。仔细观察我们身边的人,你将会发现:那些善于解决困难的人,必是重视找方法的人。在成功者的世界里,不存在"困难"这样的字眼,因为他们相信凡事必有方法去解决,而且能够解决得最完美。看似极其困难的事情,只要用心去寻找方法,必定有所突破。找到方法,也就找到了成功!

面对人生申所遇到的困难和问题,成功者找方法,失败者找借口。在人的一生中,每个人都会遇到很多难以预料的困难,这些困难阻碍厂你前进的脚步,使你的计划一再搁浅,令你苦恼不已。孩子仇恨我,怎么办?感情出现危机,怎么办?投资商中途拆资,怎么办?你爱的人却不爱你,怎么办?想做生意却没有钱,怎么办?丈母娘对自己不满意,怎么办?对方提出不合理的要求,怎么办?不小心得罪了重要客户,怎么办?爱人出轨,怎么办?想要创业却不知道做哪一行,怎么办?其实,困难意味着转机,也意味着改变命运的最佳时机即将到来。至于能否成功跨越难关,最关键的是你的头脑中是否形成了正确的方法。也就是说,并不是有些事情难以做到,而是因为我们没有用心去找方法克服困难!《方法总比困难多(实用版)》从工作、消费、交际、创业、亲情、婚姻、爱情、学习等几个方面,选出具有代表性的困难,进行全面的分析,并且会聚了许多解决问题的方法。另外,《方法总比困难多(实用版)》通过具体的问题和事例,告诉人们一个简单却深人人心的道理:在日常生活中,我们如果遇到了难题,就应该坚持这样的原则——找方法,而不是找借口。只有一个能主动寻找方法、勇敢面对挑战的人,才能在困境中突围而出,才能奏出激越雄浑的生命乐章,最大化地彰显人性的光辉。

#### 书籍目录

第一章 当工作走进困境困难1.上司不信任你困难2.遭人排挤困难3.怎样向上司提加薪的事困难4.被暗示 离职困难5.老板不给加班费困难6.与同事发生;中突困难7.上司有意无意地找茬困难8.上司有错误,该 怎样提出来困难9.同事和你争功困难10.如何面对上司的责骂困难11.得罪上司之后该怎样补救困难12.事 业遇到了倦怠期,如何顺利度过困难13.如何面对被解雇困难14.员工不服管理怎么办困难15.同事过于 精明困难16.同事对你有误解困难17.上司变成了情敌困难18.同事变成了上司困难19.面试官对你不屑一 顾困难20.上司对你有误解困难21.同事之间拉帮结派困难22.同事倚老卖老困难23.如何面对办公室的恋 情困难24.如何管理过于自谦的员王困难25.上司对你产生怀疑困难26.上司总是空头许诺困难27.公司面 临危机,怎么办困难28.王作遇到干扰,怎么办困难29.遇到"和砷"式的下属第二章 当消费面临尴尬 困难1.品位与钱包不成正比困难2.买房,装修房困难3.买的东西有质量问题,商家却不退换困难4.如何 克服对购物的狂热困难5.买打折商品遭尴尬困难6.如何扼制一个人的贪念困难7.当入不敷出时困难8.如 何用最少的钱办一场体面的婚礼困难9.商家不给开发票第三章 当交际碰到堵车困难1.双方意见不合困 难2.遇到尴尬场面时困难3.当你的恭维令别人厌恶时困难4.和别人话不投机困难5.当自己的利益受到损 害时困难6.当谈话变得很凝重时困难7.遭到别人的冷遇困难8.如何拒绝对方而又不得罪他困难9.当有人 在你面前说你朋友坏话时困难1..当别人向你炫耀时困难11.当朋友变成竞争对手时困难12.流言缠身时该 怎么办困难13.当别人忌妒你时困难工4.当别人对你不满时困难工5.如何让对方接受自己的批评困难工6. 关系一般的人向你借钱第四章 当创业经受挫折困难1.想做生意却没有钱困难2.想要创业,却不知道做 哪一行困难3.创业失败了怎么办困难4.公司面临危机困难5.受到不正当公司的诈骗困难6.遭到最好的朋 友背叛困难7.商家间价格战困难8.竞争处于劣势困难9.不小心得罪了重要客户困难10.受合作伙伴威胁困 难11.谈判失利困难12.接手一个烂摊子第五章 当亲情不再温暖困难1.孩子恨自己困难2.误会了孩子困 难3.孩子不听话困难4.丈母娘对自己不满意困难5.婆婆总是找自己的麻烦困难6.父母重男轻女困难7.与 父母反目成仇困难8.孩子上网成瘾……第六章 当婚姻遭遇难题第七章 当爱情陷入迷局第八章 当学习受 到阻碍

#### 章节摘录

"信"是员工与上司相处的要诀,更是企业长久生存的制胜法宝。一个人事业的成败,往往与顶头上 司有着密不可分的关系。他信任你时,会助你一臂之力,成为你成功的梯子或助推器;他怀疑你时, 将会成为你最大的拦路虎或绊脚石。因此,赢得上司的信任,与之建立良好的关系是你职业生涯的必 修课。一般来讲,当上司怀疑你时,他不会直率地将不信任的话语说出口,而是在无形中把对你的真 实看法表现在态度上。通常来说,被上司怀疑不外乎以下几种情况:怀疑员工对公司不忠诚,怀疑下 属能力不够,怀疑下属泄露公司机密等。不论是何种情况,对被怀疑的员工而言均是十分不利的。它 不仅有损于其尊严,还会影响其工作的进展。更重要的是,当被上司怀疑的时候,由于种种原因,员 工很难为自己澄清事实,只能"哑巴吃黄连,有苦难言"。冯宇是某大型超市的收银员,尽管她任劳 任怨,一丝不苟地工作着,但最近不知为什么,总是遭到汪经理的猜测与质疑。一天,在下班后做账 的时候,汪经理意外地发现少了十几元钱,便不假思索地向冯宇厉声问道:"你是不是早就知道钱不 对劲儿,因此,今天早上才专门数钱的?"冯宇被突如其来的问题怔住了,她深感委屈,回答道:" 汪经理,你误会了,事情并不是你所想象的那样,我只是觉得钱太多,比较凌乱,顺便整理一下,便 于找顾客零钱而已,绝无他意……""解释等于掩饰!"汪经理不屑一顾地对冯宇喝道。虽然汪经理 并没有再追究什么,但冯宇很伤心。在工作中,无论是在说话方面还是在较为重要的事情方面,汪经 理总是刻意不让冯宇知道。除此之外,他还比较情绪化,总是无缘无故地对冯宇发脾气,故意与冯宇 唱反调,明明是正确的,他却总有理由挑三拣四.....从冯宇的角度来讲,她觉得自己十分无辜,不知 道自己有何错误,面对汪经理,她仿佛觉得自己百口莫辩,总是拗不过他,为此心情异常低落。

#### 编辑推荐

《方法总比困难多(实用版)》由中国物资出版社出版。当工作走进困境,当亲情不再温暖当消费面临尴尬,当婚姻遭遇难题当交际碰到堵车,当爱情陷入迷局当创业经受挫折,当学习受到阻碍成大事者与平庸之流的根本区别之一就在于:他们是否在遇到困难时主动地寻找解决的方法。失败者往往过分地看重困难,成功者则更多地将精力放在寻找方法上。世界充满了无限的可能,每个人都有自己的闪光点。不是有些事情难以做到.而是因为我们没有用心去找方法解决困难。只要思想不滑坡,方法总比困难多。没有做不到的事情,只有想不到的方法。成功者为成功找方法,失败者则为失败找借口。方法是人想出来的,只要肯动脑筋:肯多思考,再多的困难都不是问题。困难只是表象。执着于原先行不通的方法与思路,难怪走不出死胡同,这时,我们要学会换个角度思考,眼前就会豁然开朗。对于一个渴望成功的人来说,要尽一切努力超越平庸,寻找方法达到完美。工作中,被上司刁难、同事孤立,怎么办?想创业但却没有资金,怎么办?你爱的人却不爱你,最好的朋友却背叛你,这时,你又该怎么办?其实,解决这些问题的最佳方式就是:只为成功找方法,不为困难找理由。当工作或学习遇到难题或瓶颈时,一定耍相信,车到山前必有路,那种"债多不愁,虱多不痒"的观点,只能使自己在困难面前畏手畏脚,从而失去解决困难的勇气和智慧,不是吗?

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com