

# 《别太幼稚，也别太精明》

## 图书基本信息

书名：《别太幼稚，也别太精明》

13位ISBN编号：9787807697423

出版时间：2015-4-1

作者：张笑恒

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《别太幼稚，也别太精明》

## 内容概要

混社会的必修课，让自己不躺枪，不憋屈的处世之道

这本书只是要告诉年轻人在这个残酷的现实社会里，待人处世时别太天真幼稚也别太精明。它不是教你诈，不是让你违心、虚伪、奸诈地迎合别人，去钻空子、占便宜，而是告诉你如何保护自己，不被“潜规则”所伤！如果我们能做事掌握分寸，谨言慎行，智慧灵活地待人接物，那么我们一定会少走很多弯路，少受一些伤害，更早一点成熟起来。

# 《别太幼稚，也别太精明》

## 作者简介

张笑恒，男，畅销书作家，现已出版作品《乐嘉的处世之道》《孟非的说话之道》、《别太单纯也别太不单纯》等畅销书。

# 《别太幼稚，也别太精明》

## 书籍目录

踏入社会，要少点孩子气多点成熟心

有时候，童心未泯、有些许孩子气，会给人可爱纯真的感觉。但如果你穿梭于成年人的世界，总是“长不大”，任性、小气，毫不掩饰自己的情绪，那就不合时宜了。长大了，就要有长大的姿态，成熟一点，才能在社会上生存。

1. 世态有时候就是如此炎凉/ 002
2. 人人都在以貌取人，包括你自己/ 004
3. 别把任性当个性/ 007
4. 别太清高，否则就会成为孤家寡人/ 010
5. 主动适应社会，而不是让社会来适应你/ 012
6. 太小气没人气，不想大方也要尽量大方一点/ 015
7. 学会接受你看不惯的一切 / 017
8. 得意时，心张扬神不张扬 / 019
9. 学会随时随地留人情/ 022
10. 永远不要把冷嘲热讽的口吻带出来/ 024
11. 与地位不如自己的人在一起，也要做到充分尊重/ 025

过于圆滑是一种愚蠢，聪明人会装傻

表现得狡猾、精明的人，只会让人多点防备心。真正聪明的人，从不外露自己的聪明。如果对方很聪明，他一定不会表现得比他还聪明。如果对方很笨，那他也一定会装得比他还要笨。这样，对方才会真心接纳你，喜欢你。

1. 太油滑世故的人，会给人不可靠的感觉/ 030
2. 当聪明人在炫耀聪明时，已经变得愚蠢了/ 032
3. 你总是当主角，谁愿意当配角呢/ 035
4. 聪明外露不如智慧深藏/ 037
5. 不要做功高盖主被诛杀的那个人/ 040
6. 学会示弱，人人具有同情弱者的天性/ 043
7. 有人与你争辩，让他赢/ 045
8. 放低姿态，方显你的高大/ 048
9. 有再大的功劳也不自夸，让别人夸你/ 050

不必城府太深，也忌坦率过头

我们不喜欢城府太深的人，与之相处会心里没底，没有安全感。同样，我们也不想和直言快语的人相处。因为不知道什么时候，对方的一句话就会让自己很没面子，伤害到自己的自尊心。所以，与人相处，别一副深沉样，也别坦率过头。

1. 别哪壶不开提哪壶/ 054
2. 有些话打死也不说/ 056
3. 别人的隐私，要么拒之门外要么烂在肚里/ 058
4. 给带刺的批评裹上“糖衣” / 060
5. 难以启齿的逐客令要讲得不动声色/ 063
6. 传达不幸的消息，话要“曲”着说/ 065
7. 人的“逆鳞”是坚决不能碰的/ 068
8. 开玩笑要掌握尺度/ 071

不要怕便宜了别人，太精明反而会吃亏

太精明的人最大的特点就是总是盯着眼前的利益，处处算计，不肯吃一点亏，结果只能是占了小便宜，失了大利益。反过来，不计较得失，把便宜让给别人，表面上看是吃亏了，但暗地里却得了大利。

1. 没人愿意和小气吝啬的人做朋友/ 076
2. 再精明的小骗术，也只能是一锤子买卖/ 078
3. 弄虚作假的南郭先生，总有一天会露馅/ 081

## 《别太幼稚，也别太精明》

4. 偷懒耍老板，最后受害的还是自己/ 083
5. 把吃亏当成投资的人才是真正的智者/ 086
6. 用吃亏的方式赢得人心/ 088
7. 精明而不太精明/ 090

适度的“功利心”才能帮你找到贵人

功利心太强，难以结交到真正的朋友。但投资人脉也得有目标，有计划，比如什么样的朋友不能交，什么样的朋友也许会是自己未来的贵人。适度的“功利心”，将帮助你构造一个适合你、利于你的人脉圈。

1. 这个世界很小，别轻易得罪人/ 094
2. 有背景的小人物不能忽视/ 096
3. 不怕拒绝，主动出击，结识贵人/ 100
4. 近强则强，多交能帮你上进的朋友/ 102
5. 只有找到关键人物，才能解决问题/ 105
6. 不要小瞧你所遇到的任何人/ 107
7. “利用”朋友其实一点都不可耻/ 110
8. 实在少有机会发展人脉，不妨从客户入手/ 112
9. 总想着占人便宜的人会吃大亏/ 115

还在为复杂的职场人际关系头疼吗

小沈阳在《大笑江湖》的主题歌中唱：“大笑一声地动山摇，江湖危险快点跑。”据说《大笑江湖》里，赵本山教育小沈阳的口头禅有一句就是“江湖险恶，不行就撤”。职场就是这样一个江湖，但我们不能跑，必须学会积极面对。

1. 不要谈论自己，更不要议论别人/ 120
2. 自己的薪水要保密，别人的薪水不打听/ 122
3. 职场上，别把黄色笑话当幽默/ 125
4. 不显山不露水，适度地夸赞领导/ 127
5. 别跟上司较劲，时刻给他赢的感觉/ 130
6. 老板永远是老板，“亲密”也要有“间”/ 132
7. 即使不是朋友，也不要变成敌人/ 135
8. 与大多数人保持一致，不要锋芒太露/ 138
9. 职场菜鸟，学会向老鸟低头/ 140
10. 保持距离，别试图和下属称兄道弟/ 142

学一点让对方感到相见恨晚的读心术

如果我们能知道对方在想什么，比如喜好什么、厌恶什么，那么与人交往必定就容易多了。无奈“人心隔肚皮，知人知面不知心”，但根据心理学的研究，我们可以得出人们普遍的一些心理，然后做出相应的反应，迎合了对方心理，自然就能受对方欢迎。

1. “神秘”一点，燃起别人与你交往的兴趣/ 146
2. 人人都爱你适度的热情/ 148
3. 懂也装不懂，满足他人“好为人师”的欲望/ 150
4. 从对方得意的事谈起，使其有相见恨晚之感/ 153
5. 任何人都有一点小小虚荣心，学会满足它/ 156
6. 相似的经历更容易让对方产生找到知音感觉/ 158
7. 透露点小秘密给对方来增加亲近感/ 161
8. 你只有比他“更惨”，他才不觉得自己很惨/ 163
9. 如果被孤立，不妨找出你们共同的敌人/ 166

人际关系的维系，靠的是互利和互动

人际关系心理学家认为，互利是人际交往的一个基本原则，没有人愿意永远处在一个奉献的位置。除了互利，互动也是维系关系的纽带。原本关系很好的一个朋友，常年不走动，关系慢慢也就疏远了。

1. 别一味扮演手心向上的“索取者”/ 170
2. 没有点资本，别人怎会对你感兴趣/ 172

## 《别太幼稚，也别太精明》

- 3.想要得到先要给予/ 174
- 4.让他人需要胜于感激你/ 177
- 5.别做平时不联系，一联系就有事的人/ 179
- 6.一回生，二回半生不熟，三回才全熟/ 181
- 7.就算结了婚，也要和以前的“死党”保持联络/ 184
- 8.问候的电话要常打/ 186

9.偶尔买份礼物，送份人情 / 189

赶紧甩掉9种过于天真的处世方式

如果有人对你好，别视为理所当然，久了，你和对方的关系必然难以持续；如果你们刚认识两三天，就别拉着对方的手称兄道弟，那样估计会把对方吓跑；碰到自己不喜好的人，不要一脸冷漠或者厌恶，至少要保持表面上的融洽……如果你不想遭人厌，那就淘汰过于天真的处世方式吧。

- 1.不要把别人的好，视为理所当然/ 192
- 2.即使面对你不喜欢的人，也要笑脸相迎/ 194
- 3.如果“交浅”，就不必“言深” / 197
- 4.真诚也要有限度/ 199
- 5.送礼不是自己开心，而是让别人高兴/ 202
- 6.别单纯地认为每个人都懂得感恩/ 204
- 7.别太谦虚，以免给人虚伪的感觉/ 206
- 8.关系再铁，有些客套也不能少/ 208
- 9.就算你对别人的谈话不感兴趣，也不可表现出不耐烦/ 210

记住，不是所有的人都值得信任

如果一个人不分是非，任何人都相信，别人一定会说这个人真傻，脑子进水了。如果一个人谁都不相信，估计也没有人愿意与之交往。真正的智者从不走极端，他们总把自己的信任放在正确的人身上。

- 1.警惕第一次见面就很亲昵的人/ 214
- 2.不要拿君子之心度小人之腹/ 216
- 3.小心当面捧你背后踹你一脚的人/ 218
- 4.“好心肠”的建议未必是为你好/ 221
- 5.不要让别人利用你知恩图报的心/ 223
- 6.小心先踹你一脚，再给你揉揉的人/ 225
- 7.小心防范替你承担责任的小人/ 228
- 8.如何对待别人的“卸磨杀驴”之举/ 230
- 9.不要成为被人用过就丢的棋子/ 232
- 10.别掺和是非，以防给人当枪使/ 234
- 11.练就躲“暗箭”的本领/ 237

## 《别太幼稚，也别太精明》

### 精彩短评

- 1、看过很多道理依然手足无措系列丛书[得意]
- 2、还可以，虽然说的都是人人皆知的道理。废话有点多，有凑字数的嫌疑，不过作者用了通俗易懂的语言来阐述，我能够一口气看完了。
- 3、笑屎了
- 4、老生常谈 道理如此 可职场终究复杂 何必真的要融入呢
- 5、微信阅读:看看目录就足够了
- 6、好垃圾的书
- 7、老生常谈，道理都懂，只是真的用到生活的实处还是要有一定功力的。有一点借鉴指引作用
- 8、看多了也挺没意思，一堆说教。。。看目录就也就足够够了。

# 《别太幼稚，也别太精明》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)