

# 《销售口才训练方法》

## 图书基本信息

书名：《销售口才训练方法》

13位ISBN编号：9787506482371

出版时间：2012-4

作者：王宝铃

页数：245

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《销售口才训练方法》

## 内容概要

《销售口才训练方法》内容简介：一个人要想在与别人的交往中取得有利地位，获得成功，离不开好的口才，而销售工作尤其如此。《销售口才训练方法》内容具体、实用，根据销售的流程，详细阐述了开场白、产品介绍、异议处理、价格争议、促进成交、售后服务等各个环节的口才运用技巧，为销售员演绎了销售口才的训练过程，再现了优秀销售员与客户在不同环节和场景中沟通的艺术，是销售员全面学习沟通技能的必备锦囊。

# 《销售口才训练方法》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)