

《竞争胜出百分百》

图书基本信息

书名：《竞争胜出百分百》

13位ISBN编号：9787806006177

10位ISBN编号：7806006176

出版时间：2001-01

出版社：京华出版社

作者：张培弛

页数：408

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《竞争胜出百分百》

内容概要

《竞争胜出百分百:竞争36计》介绍了在社会竞争中取得成功人士的计谋，并总结为36计100个胜出点位，内容包括攀升计，协和计，权宜计，借势计等。

书籍目录

晋升篇

第一计攀升计

1. 晋升之梯就在你脚下
2. 要善于捕捉晋升的机会
3. 要学会推销自己
4. 纵向不“升”横向“迂”
5. 感悟厚黑，成败可鉴

第二计协和计

6. 学会处理与同僚的关系
7. 坚持每天都给同僚一张笑脸
8. 千万不可与同僚翻脸

第三计权宜计

9. 保持中立

...

《竞争胜出百分百》

章节摘录

自然，承担过失是要审时度势的，首先你应考虑到这种损失会不会引发自己仕途上的永久损失，如成为一个从政污点；其次你应考虑到这种损失是否是你能够承担的。如果这两个问题你不能很好的回答，便不宜去冒险，否则便成了别人的“牺牲品”和“替罪羊”。要知道，领导也总是从自身利益最大化的角度来处理和对各种问题的，如果你不能做到“舍小取大”，你的忠诚便是盲目的，是“愚忠”。所以恰当的忠诚才是被领导信任、既发展自己又保护自己的方法。 （2）维护领导的权威 中国人酷爱面子，视权威为珍宝，有“人活一张脸，树活一层皮”的说法。而在一个单位里，领导者由于特殊的身份，很在乎下属对自己的态度，往往以此作为考验下属对自己尊重不尊重、会不会来事的一个重要“指标”。从历史上看，因为不识时务、不看领导的脸色行事而触了霉头的人并不在少数，也有一些忠心耿耿的人因冲撞了领导而倍受冷落。现实中一些人有意无意地给领导丢面子、损害领导的权威，常常刺伤领导的自尊心，因而经常遭到受冷落的报复。即使很英明、宽容、随和的领导也很希望下属维护他的面子和权威，而对刺激他的人感到不顺眼。唐太宗李世民是以善于纳谏著称的贤君，但也常常对魏征当面指责他的过错感到生气。一次，唐太宗宴请群臣时酒后吐真言，对长孙无忌说：“魏征以前在李建成手下共事，尽心尽力，当时确实可恶。我不计前嫌地提拔任用他，直到今日，可以说无愧于古人。但是，魏征每次劝谏我，当不赞成我的意见时，我说话他就默然不应。他这样做未免太没礼貌了吧？”

《竞争胜出百分百》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com