

《社会生活中的交换与权力》

图书基本信息

书名：《社会生活中的交换与权力》

13位ISBN编号：9787100084239

10位ISBN编号：7100084237

出版时间：2012-5

出版社：商务印书馆

作者：[美] 彼得·M.布劳

页数：506

译者：李国武

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《社会生活中的交换与权力》

内容概要

在本书中，彼得·布劳思考了一个基本的问题：社会生活是如何被组织成由人类交往构成的日益复杂的结构的？布劳试图从社会交换的理论视角来解答这一问题，即通过对人们之间交换关系的微观社会学分析，为发展对社会结构和制度的宏观社会学研究提供一个理论基础。

《社会生活中的交换与权力》

书籍目录

第二版引言序各章主要内容导言第一章 社会交往的结构第二章 社会整合第三章 社会支持第四章 社会交换第五章 权力的分化第六章 期望第七章 群体中变化和调整的动力学第八章 合法化和组织第九章 反抗第十章 复杂结构中作为媒介的价值第十一章 亚结构的动力学第十二章 辩证的力量人名索引主题索引译后记

《社会生活中的交换与权力》

章节摘录

社会期望如何改变人们对交换关系和权力结构中的经历的反应，我们在第六章讨论了这个问题。在社会交换中，边际效用最终会下降，我们假定这个原理主要来源于，期望的实现对其进一步实现的抑制效应，但是一般由期望的实现导致的期望的增加在一定程度上抵消了边际效用的下降。在群体互动中确立的现行交换比率不同于公平的比率，后者依靠人们对投入的公平回报的规范性期望。然而，对群体和组织的责任感所产生的不流动性阻碍了许多个体实现职业及其他投入的公平回报。本章所研究的期望标准，尤其是公平性规范，成为群体和社会中新的社会过程出现的基线。在第七章中，将来自经济学的边际分析原理（经过适当的改动）应用到工作群体中地位与建议的交换上，这使得我们从该理论中推导出大量特定的假设成为可能。咨询建议的双方在一开始被设想为双边垄断，并指出了交换渗透进更广阔的圈子的原因。我们规定了支配建议的供给和需求的弹性条件，并预测了在这些条件变化的情况下，群体构成的变化对咨询数量和地位结构的影响。鉴于经验检验肯定会证明推导出来的预测中有相当比例是不正确的，所以这些否定性的发现将为完善该理论提供一个基础，而如果一个理论不能产生能够被经验证据否定的操作性假设，这样的完善就是根本不可能的。

《社会生活中的交换与权力》

精彩短评

- 1、适合字典式阅读
- 2、社会交换理论。//20150908：啊，原来已经标注了啊，熊熊巨著，社交交换理论的开山鼻祖，改天拜读...//20160214：典型学术书，难读。像“突生属性”这类莫名其妙的翻译名词，俯拾皆是。布局谋篇亦是纯学术风格，完全不顾及可读性。弃了。礼物的流动，是同主题。
- 3、豆瓣居然没英文版的我懒得添加了。anyways....peter blau太他妈屌了我擦！！！最吊的社会学家我读过的绝对是
- 4、人类社会还真无趣啊
- 5、内容一级棒，一环扣一环。但是翻译，百度翻译的？
- 6、
- 7、不错的理论视角，对于权威的解读很不错，但是感觉行文有点冗余~

《社会生活中的交换与权力》

章节试读

1、《社会生活中的交换与权力》的笔记-第1页

本书的目的是通过分析支配着个体和群体之间关系的社会过程来帮助人们了解社会结构。这里提出的根本问题是，社会生活是怎样被组织成日益复杂的人与人交往的结构。

第一章社会吸引会导致交换的过程产生。非交互性交换导致权力的分化。在集体中使用权力，象正义的社会规范所判断的那样，一方面促进社会赞同、合法化和组织的过程，另一方面又促进了反抗的力量、冲突、重组和变革的过程。

第二章这一章分析了对别人的吸引和为了证明自己有吸引力而给别人留下深刻印象对于社会一体化的作用，讨论了与一体化过程同时发生的分化过程的突生。有个论点说，大部分人都试图先给别人留下深刻印象，然后又把他们的策略倒过来，以自我贬低的谦虚精神行事，以这样的方式在吸引着他们的群体中赢得社会承认。

第三章讨论社会支持、赞同和吸引的两种成分，后者起着一个人普遍赞同的作用

第四章社会交换中有未加明确规定的义务，由双方都要求并由社会交换所促进的信任。鉴于无报答的捐赠造成了社会地位分化，有报答的捐赠就在伙伴之间产生了社会纽带。

第五章权力不平衡来源于单方面交换。具有可供自己随意支配紧缺服务的个人或群体，在四种条件下可以使用这些资源来支配他人的权力提出不可否定的要求。我们还使用同一个四重图示指出社会独立性的条件，获得和维持权力的策略，权力冲突中的争端以及社会结构分析的基本问题。

第六章社会期望改变人们对于交换关系和权力结构中的经验的反应。在社会交换中，边际效用最终会减少，我们假定这个原则主要来源于期望的实现对于进一步实现期望的抑制作用，但是期望的增加一般来自期望的实现。

剩下的还没看完==

2、《社会生活中的交换与权力》的笔记-第1页

人类大部分的愉悦都根源于社会生活。人类的痛苦及幸福，其根源都在其他人的行动中。个人在社会交往中获得的报酬往往会使其他个体付出一定的代价。个体们之所以相互交往，是因为他们都会从交往中获益。但他们不一定都获得同样的好处，他们也不一定同等地分担提供收益所需的成本。

人们在他们的社会交往中寻求的一种基本报酬是社会赞同。

在彼此的交往中，人类往往受到对获得各种类型的社会报酬之渴望的支配，由此发生的利益交换塑造着社会关系的结构。

3、《社会生活中的交换与权力》的笔记-第16页

一、社会报酬的交换

人类的愉快根植于社会生活大部分人类的愉快的根都扎在社会生活中。无论我们是在思考爱情还是权力，专业声誉还是社交友谊，家庭生活的舒适还是竞争性运动的挑战，个体所体验到的满足都是由其他人的行动所决定的。独处时能够体验到的肉体愉快，比较而言在意义上就显得苍白无力。一顿丰盛的晚餐固然令人愉快，但正是因为社交场合才使得它显得光彩夺目。事实上，如果某个人能照此从饮食中得到较大的满足，那么，就一定存在着某种令他感伤的东西，因为这表明，他不是有过分的需要，就是有过分的贪婪，乞丐说明前者，馋嘴说明后者，当然也有深刻的独处乐趣，如读一本好书，创作一件艺术品，出版一本学术著作。然后，即使如此，它们的大部分意义也是从日后与他人的沟通和共享中产生出来的。人类的许多痛苦以及人类的许多幸福，其根源都在其他人的行动中...个体之所以相互交往，是因为他们都从他们的交往中得到了某些东西。但他们不一定所得相等，也不一定同等地分担提供利益所需的支出。

《社会生活中的交换与权力》

报酬的两种形式：有些社会交往具有内在的报酬。朋友们在相互交往中找到了乐趣，不管在一起做什么，如爬山，看一场足球赛，都会给他们带来乐趣。这种乐趣又由于交往本身具有的满足而得以增加。个人也能从社会关系中得到特殊的利益，因为他们的伙伴故意去解决某些麻烦以便为他们提供这种利益。一个不报答恩惠的人会被指责为忘恩负义的小人。这种指责本身表明，人们都期待着回报，它作为一种社会惩罚，使个体不要忘记他们对别人的义务。“利他主义”无私面纱下的“利己主义”，“利己主义”同时又导致“利他主义”

社会赞同有些人的意见我们十分重视，这些人的社会赞同对于我们具有极其重要的意义，但它的重要性取决于它是否真实。

理论假设个体在他们的社会交往中追求社会报酬，这是一条原则。在此作出的唯一假设是：人类在各种可供选择的潜在伙伴或行动路线中进行选择，具体方法是，按照一种偏好等级去评价自己对其中每一个人或行动的体验或预期的体验，然后从中选出最好的。

二、社会交往的基本过程支配着人与人之间交往的基本社会过程，其根源在于原始的心理过程，如作为个体间吸引的感情及获得各种报酬的欲望之基础的过程。这些心理倾向相对于研究主题是原始的，被看成为已知的，我们更关心由它们产生的社会力量。

社会吸引社会吸引是一种诱导力量，它使人们主动地建立社会交往，一旦形成了交往，社会吸引又会使人们去扩大交往的范围。个体的心理需要和素质决定着哪些报酬能引起他们的特别注意，这也决定了他们将受谁的吸引。不管特定动机是什么，在以下两种期望之间都有一种重要的区别。前一种期望是，交往将是一种内在报酬性的经验；后一种期望是，交往将提供外在的利益。一个受他人吸引的人，对于证明自己对他们也有吸引力很感兴趣，因为，他与他们交往并从交往中获得他所期望的利益的利益的能力，取决于他们是否发现他是一个有吸引力的伙伴，因而愿意与他互动。为了唤起这种期待，一个人就要设法给别人留下印象。在结识和群体形成的早期阶段，人们普遍试图给别人留下印象。给人以深刻印象的品质使一个人变得很有吸引力，并且预示着与此人交往将会得到报酬。相互吸引促使人们去建立一种交往。他们在其社会互动的过程中互相提供的报酬将维持他们的相互吸引和继续交往。（除非是他们的期望破灭了）社会吸引将导致社会交换过程。

与平等的相互报酬相互回报相反，另一种情况比如

A需要B的帮助，但是A没有任何可以回报B的东西。此时A有几种选择方案

第一，A强迫B帮助他

第二，A找另外一个帮助来源，比如C

第三，A试着适应没有B的帮助的生活

如果A不选择这三种方案，那么他可以使自己服从于B，按照B的意愿行事，用献给B加于自身的权力去报答B，以此种权力作为使B为他提供他所必须的帮助的诱因。在内在吸引中，B继续与A交往就是一种帮助。

交换过程引起权力分化一个人如果支配着别人所需要的服务，并且与别人支配的任何服务无关，那么他就能根据这些人的服从情况使他们的需求得到满足，从而获得对他们的权力。一个人，如果别人在极其重要的利益上依赖于某人，那么这个人就有了坚持他的要求的权力。在他们因服从他的权力所得到的利益方面，他可能对他们提出某些他们认为是公平合理的要求。另一方面，他可能缺乏这种约束力，提出了某些对他们说来显得过分的要求，从而使他们产生受剥削感。集体赞同某种权力可使该权力合法化。如果人们认为，在一位上级行使权力时，他们从中得到的好处在价值上超过了他们因服从他的要求而给他们带来的困苦，那么，他们就会相互交流他们对统治者的赞同以及他们要对他尽义务的感情。这样相互交流看法便形成了一致意见。这种一致意见表现成群体压力，又促使人们服从统治者的指令，从而加强了他的控制权力，使他的权威合法化。而对权力的集体不赞同会引起反抗。

简言之，权力的分化引起两种力量：一种是合法化的过程，有助于把努力方向一致的个体和群体组织

《社会生活中的交换与权力》

起来，另一种是抵销性的力量，它们否认现存权力的合法性，促进反抗和分裂。

《社会生活中的交换与权力》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com