

《复制猫营销101》

图书基本信息

书名：《复制猫营销101》

13位ISBN编号：9787801706690

10位ISBN编号：7801706692

出版时间：2008-3

出版社：当代中国

作者：贝克·哈吉斯

页数：102

译者：赖伟雄

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《复制猫营销101》

前言

《复制猫营销101》

内容概要

《复制猫营销101》从真正的财富概念入手，分析了两种赚钱的方式，指出了通向财务自由的真正道路：创造属于自己的杠杆或倍增系统。作者告诉你——不是你不能富有，而是你不知道富人为什么比你富有。你也许终身都在模仿一个不能使你富有的系统，而不是模仿一个创造财富的系统。正如20世纪20年代美国工会领袖乔·希尔所言：“我们整天工作，却睡在草堆里，到死才发现这是个陷阱。”如果你发现你的财务状况不如意，如果你觉得你看不到财物自由的希望，就快读读《复制猫营销101》吧。

《复制猫营销101》

作者简介

《复制猫营销101》

书籍目录

前言：如果你不喜欢你的结果，就改变方法吧！第1章 我们生活在一个复制猫的世界中第2章 “真正”的财富是什么？第3章 线性增长：用时间换美元第4章 杠杆增长：更聪明地工作，而不是更努力第5章 倍数增长：建立财富的公式第6章 增效协作：天堂的婚姻第7章 网络营销：终极的复制猫系统结论：轮到你了

《复制猫营销101》

媒体关注与评论

“忙并不能说明什么，蚂蚁也很忙。问题是：我们究竟忙什么？”——大卫·梭罗，《瓦尔登湖》的作者
“如果你想变得富有，就找一个富有的人，做成他正在做的事情。”——保罗·盖蒂，石油大亨

《复制猫营销101》

编辑推荐

《复制猫营销101》：从工业化国家中95%的工人都是被雇佣的，他们每年的收入低于40000美元，存款不到2000美元。你的情况又如何呢？你是否在打开把你导向95%的那扇门？或是正在打开通向财务自由，甚至非常富有的5%的门？如果你想改变自己的命运，走上通往财务自由的道路，就不要再继续模仿那个不能让你富有的系统，而是要创造属于自己的杠杆和倍增体系。《复制猫营销101》对人生的两个重要提醒：1.真正的财富=自由 远离负债的自由 远离老板的自由 远离压力的自由2.以下两个系统你选择哪个？旧的成功系统=用时间“换取”金钱的陷阱新的成功系统=以倍增“杠杆”财富的网络。

精彩短评

- 1、推开自己认为理所应当的门，就会得到一成不变的结果
- 2、又是一扫而过，前面有点像富爸爸，后面就一个劲鼓励复制，特许网络什么的就直接过了，看了大家评论才知道原来他鼓励的是传销。。。。。
- 3、挺不错 接受了很好的理念，获得很多知识
- 4、80多页的小书，主要就是说倍数增长，没有管道的故事好看，理论两者也是有相通的地方，但是后者更加浅显易懂，道理更深些。
- 5、开头很美好，最后一章暴露了作者的居心，所谓特许经营=直销么？
- 6、讲网络营销...虽然没有给出具体解决问题的办法，但依然提供了一种打破对财富固有思维模式的思路！可以一读！“财富是指有足够的钱和时间，使你可以在你想的时候做你想做的事情。”
- 7、利用各种理论，来证明代理的好处，特别是特许经营。不过其中谈到了一点，就是成功可以复制，而且提到了一个新的未来发展方向。利用地铁上下班时间1个小时，正好看完。
- 8、现在的时代大家都懂倍数增长、特许经营和网络营销，可是最后说的分明就是传销思路，真心很差劲，而且并没有解决到底怎么去做，空泛的扯淡，毫无意义
- 9、真是烂书一本
- 10、70多页的册子.....说了必要性，推荐了类似直销式的赚钱方法，没有解决how todo 的问题
- 11、复制成功者的发财之路。那么容易复制就好了。呵呵。
- 12、前五章还行，最后两章讲的网络营销（传销），不是互联网营销，是传销！金字塔结构，剥削下线。
- 13、抄和活用杠杆
- 14、一个下午就可以读完，里面的逻辑很经典！是我以前没有过的一种思维方式，改变过我
- 15、2008.5.16
- 16、看了别人的评论，直接跳到最后一章。我勒个去还真是号召大家干传销啊。果断拉黑。您自己玩去吧。这翻译不靠谱到天上了，连a match made in heaven都能译成“天堂里的婚姻”，这英语是数学老师教的。
- 17、网络传销
- 18、认为这是教你如何传销的书...只能说明你们还没有弄清楚什么是直销，什么是传销。安利公司80年历史，都说安利是传销，它却在各国存活着。保健品是国家队御用的，化妆品是世界TOP5的....这是传销？如果觉得是传销，请报警。又为何政府不管呢？先搞清楚概念。不要让老思想禁锢你
- 19、这本书的关键是...你已拥有取得网络销售成功的所有技能+启动资金...
不过有些观念还是认同的...
- 20、复制猫101，提供倍增观念，指出通过倍增方式的增长，才是最快速，最强大的增长，观点非常棒
- 21、内容肤浅空洞，一看就是给没有任何理财常识的人写的
- 22、不如他的《管道的故事》印象深刻！
不过也是值得读读的！

- 1、复制猫101，这本书不大，也不长，反复说明一个道理，不要身在生意本身，你永远不要做生意的本身，要成为生意的拥有者，通过倍增而不是线性增长，获得更大更快的生意增长，利润收入，观点非常受益！1、创造属于自己的杠杆或倍增系统2、真正的财务自由，是可以自由的支配时间的自由3、不要用时间换金钱，时间是最宝贵的，要用杠杆换金钱
- 2、外国人的思路总是和中国人不太一样。这本书，延续了外国人关于财富的梦想实现之路——认真工作，建立自己的财富管道，寻找财富倍增的杠杆……但是对于象我这样一个普通人来说，好象还是很难。我也尽力去用自己可怜的工资来多方面建立自己的财富杠杆。但是极少能成功。有时候还会象肉包子打狗一样，投出去的也一去不复返。很多时候我觉得东西方差异真是很大，在国外，可能动一个小脑筋，认真工作，就能致富。在中国，可能我的创意通常都会被老总PK，然后被别人复制。这种事情比比皆是。当然，最重要的一点，可能是因为我还没有把这本书看完。也许，是该自主创业的时候了。
- 3、以前看一个嘲讽成功学的段子，说所有教你成功的书里告诉你，画一匹马分为以下几个步骤：1，画一个头2，画4只蹄子3，画出身体4，画尾巴5，当当当，马就画成啦！其实，能不能画得惟妙惟肖，关键制胜点反而在那些没有被说出来的细节里。70多页的小册子，告诉你：1，拿工资只是赚临时收入2，人类穷奇一生都在模仿，我们最擅长的就是模仿。那不如来模仿如何致富好了，可是95%的人选择的都是在错误的道路模仿着往下走。3，复利很牛逼，才是让你有钱有时间的大杀手锏。4，作者说，那么大家来网络营销吧——投资一个系统，这个系统通过提供优质产品和一个经过实践证明是正确的授权制度以及培训资料，为下一个销售代表提供支持。作者还说，每个月你只要发展一个下线就可以，让下线再拉下线，一年下来，你就有4096个人为你的销售服务。我听着怎么这么类似安利和无限极啊？最后网络营销的部分只提了1,2页，没有具体内容。
- 4、昨天看的看完才知道原来是讲网络营销吖，还以为是讲理财也是因为自己米清标题哦作者花了很大篇幅讲指数增长，最后才道出了主题，网络营销但是我还是不太清楚网络营销是啥？难道是淘宝那类嘛？？不过作者说的真正有钱=有足够的钱+自由（时间）我觉得这个说的很对~~
- 5、这本书指出了几个财务概念和工具：杠杆、复利，倍数增长，72规则、增效协作、特许经营、网络营销等。第一个理念：真正的财富等于自由。财富是指有足够的钱和时间，使你可以在你想的时候做你想做的事情。也就是选择自由，有更多时间做自己想做的事情。第二个理念：创造真正财富的唯一方式是杠杆你的时间、金钱和精力，通过有效地运用时间、金钱、力气来提高生产力，这就是富人获得和保持富有的方式——让金钱为他们工作。利用杠杆：1.雇佣员工-我宁愿赚100个人的1%，而不去赚自己的100%。2.特许经营-关键就是复制，但这个方式有限制，启动资金较高。3.复利-最有威力、最具民主的建立财富的杠杆方式，也即“倍增的概念”。72规则是计算一个投资需要多少时间才能倍增的简单公式。4.成功的增效写作-把两个毫不相干的概念结合在一起，创造出一种全新的产品或服务，甜筒就是例子5.网络营销-也即我理解的传销，作者认为这是终极复制猫系统。对于传销，概念及原理本身没有错，但是关键是被大家弄烂了，所以变成传销是不能碰的了。不管怎么说，这本书传递的理念还是很有启发的。
- 6、标题是看完这本书给我印象最深刻的地方，我看的这个版本是赖伟雄翻译，南海出版社出版的，亚马逊购买~首先，我很喜欢这本书封面，黑色的皮、红色的里，当然涉及到主要内容的不是这个颜色配比~^_^书总共分9部分，前言和7个章节以及结论~我很喜欢前言的这句话，如果你不喜欢结果，那就改变方法吧~接着阐述了我们一直生活在一个复制的社会中，模仿他人做事、做人，这应该就是书名复制猫的由来~线性增长和倍数增长的区别，杠杆增长，如何聪明的去创造财富而不是创造收入，我们如何能够赢得真正的富有~能够自由的安排自己的时间~作者很推崇特许经营和网络营销，但是在我看来，译文所表达出来的网络营销的模式让我一瞬间就想到了被国家明令禁止的传销~很接近啊，嘿嘿我一向说话很简洁，并不是喜欢总结，好像说的再多就变成了累赘~
- 7、不知道大家有没有跟我一样喜欢逛糗百，并时不时地发一下自己生活中的趣事。根据基因组合方式，我们的染色体是世上独一无二的，每个人来到世上都是奇迹，共同读过一样的书、为同样的事情开怀一笑绝对是有缘。基于此，我每当看到有人为我分享的真实经历而大笑，心中总是很高兴。我一共发表了十几则经历，然而其中一条的点赞数就超过了其他所有经历的总和。我看到了这个现象后真的感慨良多。我们都在努力地工作，但究竟应该为什么样的东西工作呢？钱当然很重要，因为它是资

本杠杆撬动的东西。但更重要的是获取那种能够一传十传百的信息创造能力。举个例子，你写了一篇很有见地的文章，这篇文章转载了5万次，这样的转载量足以证明你的魅力。如果你足够牛，文章的转载需要收费，借助于互联网的平台，恐怕单这篇文章带给你的收益就远超年薪了。关键在于信息创造能力的培养，你一定要大量涉猎好书籍，大量接触祖国的好风光，大量地与高人接触，大量地写作。如果你在一个领域持续不断地产出，总有一天你会站在该领域的高层。当然，这需要你活得足够长，不过这是另外一个话题了。写作只是其中一例，或许有一天，你有了一个很好的点子，这个点子可以通过不同的平台得以复制，就像《自私的基因》中的“觅母”一样，让你的思想进入千家万户，你就可以撬动杠杆了。那时候，你能撬动地球也未可知。

8、如果你不喜欢你的结果，就改变方法吧！有很多人不喜欢自己的结果还不改变方法的原因是：1如同巡游毛虫，人类也有强烈的群体本能，人们复制了大多数人无法通向财务自由的错误做法。2不知道他们的钱与时间被其他人所杠杆，而真正的财务密码是有足够的钱和时间。幸运的是，我们的群体本能被我们的细微能力所平衡，因为我们能思想和分析，我们可以作选择，而动物们则完全依赖本能。幸运的是，幸运的是我们知道了真正的财富是停止工作后能够维持生活的时间长短，而不是暂时的财产。线性增长：是用时间换取美元杠杆增长：是更聪明、而不是更努力地赚钱特许经营是20年前提出来的能够让大众复制的成功系统，然而他做不到倍数增长你的收入，也很贵。网络营销是一个能够被大众复制的成功系统，最重要的是能够以倍暴增你的收入。轮到你了。推开自由的大门。39分钟影片改变你的一生免费索取》<http://www.hotme.ws>

《复制猫营销101》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com