

# 《国际贸易实务》

## 图书基本信息

书名：《国际贸易实务》

13位ISBN编号：9787810785594

10位ISBN编号：7810785591

出版时间：2005-10

出版社：外经贸大学

作者：冷柏军

页数：594

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《国际贸易实务》

## 内容概要

国际贸易实务是一门主要研究国际商品交换的具体过程的学科，也是一门具有涉外活动特点的实践性很强的综合性应用科学，它涉及国际贸易理论与政策、国际贸易法律与惯例、国际金融、国际运输与国际保险等学科的基本原理与基本知识的综合运用。凡是高等院校国际经贸类、工商管理类专业都把本课程作为一门必备的专业基础课程。

本书具体有以下特色：

1.结构新颖，构思巧妙。本书在写作中，采取了统一的格式和体例，在每章开始前，均提出了本章学习内容和要求；在正文中，结合内容引用数个实际业务案例并作出案例评析，以期论证本章的主要理论和做法；在每章的结尾部分，概括了本章小结，布置了思考题，并编写了课堂案例讨论。

2.资料充实，与时俱进。本书基本反映了当前国际贸易实务的最新做法和国际贸易惯例与规则的最新发展。

3.内容全面，编排合理。本书共分五篇，即国际贸易基础篇、交易磋商和签订合同篇、国际货物买卖合同条款篇、进出口合同履行等、国际贸易方式篇。

# 《国际贸易实务》

## 书籍目录

第一篇 国际贸易基础篇 第一章 国际贸易导论 第一节 国际贸易中的基本概念 第二节 国际实施国际贸易政策的措施 第三节 地区经济一体化 第四节 世界贸易组织 第二章 国际贸易规范 第一节 国际贸易的基本流程 第二节 国际贸易所适用的法律法规 第二篇 交易磋商和签订合同篇 第三章 国际贸易交易前的准备 第一节 国际商品市场调研 第二节 企业进入国际市场的渠道 第三节 制定进出口商品经营方案 第四节 做好出口商品商标的国外注册工作 第四章 国际货物买卖合同的磋商与成立 第一节 国际货物买卖合同概述 第二节 国际货物买卖合同的磋商 第三节 国际货物买卖合同的成立 第五章 国际商务谈判 第一节 谈判前的组织准备工作 ..... 第六章 国际贸易术语 第七章 进出口商品价格的控制与核算 第三篇 国际货物买卖合同条款篇 第八章 商品的品名、质量、数量和包装 第九章 国际货物运输 第十章 国际货物运输保险 第十一章 国际贸易中货款的收付 第十二章 国际贸易争议的预防与处理 第四篇 进出口合同履行篇 第十三章 出口合同的履行 第十四章 进口合同的履行 第五篇 国际贸易方式篇 第十五章 包销、代理和寄售 第十六章 招标投标和拍卖 第十七章 加工贸易和补偿贸易 第十八章 国际技术贸易主要参考文献

# 《国际贸易实务》

## 精彩短评

- 1、纸页好薄啊，印刷还可以。学校制定教材，不过国际贸易应该是操作型，实际操作中很简单，不像教材理论那样高深复杂。当然了理论基础对实务理解和问题处理肯定是有帮助的。
- 2、内容通俗易懂 理解起来不太难
- 3、书的质量不是很好，也说的过去吧。最重要的是内容理论性太多了。做课本使用可以，但用于实践就没有用。没看完，也没有兴趣看下去了。
- 4、知识相对来说比较全面，但是书中有关集装箱的部分并不多，我买这本书本来是想看看有关集装箱的内容的！
- 5、看也一些其他的书籍 好多有些相关 现代中国市场的一些政治评论 希望初学者还是不要看这些比较好
- 6、蛮好的，我们公司培训用教材
- 7、事宜当教材，但有一点不足，就是纸张质量不是特别好
- 8、慢慢品尝，慢慢理解。我以后工作的好帮手。尤其很喜欢中间的案例分析，这是其他同类书籍中少有的部分。
- 9、冷柏军老师的这本书条理清晰，结构紧凑，叙述详细，配以丰富的案例，深入浅出，将国际贸易实务的基本知识和基本问题以清晰易懂的文字表达出来。非常棒的一本书！
- 10、内容丰富，纸张质量一般。受益，受益。。。
- 11、书的内容还不错，但是那个纸张猛的一看还以为是盗版啊
- 12、我一共买了四本国际贸易实物，觉得还是黎某人写的最好
- 13、帮同事买的他很喜欢呢。
- 14、内容相当的多，涉及很多谈判之类的做法
- 15、知识非常系统。无论是对学生还是已经工作的都非常有参考价值。
- 16、当当网的书比较全 而且快递非常好
- 17、本书特别的详细，可以说堪称国贸实务的一把手..知识涵盖面也非常广，对我本人来说，我觉得这本书将对我终身受益
- 18、等上课再看
- 19、这本书我认为真的挺不错。。。
- 20、重要的是内容。我感觉应该不会很差。看完了必须回来补充评论。

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)