

《国际贸易实务》

图书基本信息

书名：《国际贸易实务》

13位ISBN编号：9787562449096

10位ISBN编号：7562449090

出版时间：1970-1

出版社：重庆大学出版社

作者：李玲玲 编

页数：334

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《国际贸易实务》

前言

国际贸易实务是国际贸易专业和工商管理专业的专业基础课之一，它是一门主要研究国际商品交换的具体过程的学科，具有涉外特点和很强的实践性。它涉及国际贸易原理、国际贸易法规与惯例、国际金融、国际运输、保险等学科的基本原理和相关知识的综合运用。自2001年我国加入世贸组织以来，我国积极开放国内市场，与世界各国的合作日益加深，中国经济正式融入了世界经济发展的轨道。2008年，我国进出口贸易值突破25600亿美元，进出口贸易量稳居世界第三位。国际贸易的发展与国际经济形势紧密相关，且受生产力发展水平影响和社会制度制约。贸易地区不断扩大，贸易业务量急剧增长，一方面提出了对现代信息技术、物流技术更新发展的要求，另一方面也提出了对高素质贸易专业人才的需求，从而促使了基于提高学生实践能力的应用型本科教育模式的日益发展。与研究型人才培养模式不同，应用型本科对人才的培养要求能够依据现实社会需要，培养出既具备扎实理论基础，又具有较强岗位适应能力的专业人才。因而应用型本科的教材应注意立足现实需要，与时俱进，注重内容更新，能够起到对学生实际操作的正确指导作用；国际贸易实务教材要能够使贸易从业人员具备掌握贸易流程、熟悉贸易规则、正确分析并选择合适的方法处理贸易过程中出现的问题的能力。

本书由具备多年国际贸易课程教学经验的教师，结合多年教学经验和贸易从业人员的具体业务实践编写，不仅保证了一定的贸易理论基础，而且保证教材的现时性和实用性能满足应用型本科教学的需要。本书共16章，知识点覆盖国际贸易实务基础、国际贸易合同准备与订立、国际贸易合同条款、国际贸易合同的履行、国际贸易融资和风险规避等相关内容。在编写时，主要考虑到国际贸易从业人员在实际贸易操作需要用到的基本知识和技能，在内容覆盖全面的基础上，注重实践操作技能的提高。

《国际贸易实务》

内容概要

《国际贸易实务》系高等学校经济管理类专业应用型本科教材，全书共分5编16章，主要内容包括：国际贸易实务基础，国际贸易合同准备与订立，国际贸易合同条款，国际贸易合同的履行，国际贸易融资和风险规避。除了系统地介绍国际贸易的基本理论和基础知识外，还精选了国际贸易实务中的典型案例作为参考。

《国际贸易实务》内容全面、丰富，且注重理论联系实际，具有一定的可操作性，有利于提高实际贸易的操作技能。

《国际贸易实务》可作为高等学校国际贸易专业应用型本科教材，也可作为经济管理类其他专业的教材，还可作为从事国际贸易工作人员的培训教材。

《国际贸易实务》

书籍目录

第1编 国际贸易实务基础第1章 导论1.1 国际贸易的基本概念与特点1.2 国际贸易适用的法律、法规1.3 国际贸易基本流程案例中国纺织品在国际分工中的地位复习思考题第2章 国际贸易术语2.1 贸易术语的性质和作用2.2 与贸易术语有关的国际惯例2.3 E, F, C, D组贸易术语2.4 贸易术语的选用案例按CIF成交, 货物装运前的损失由何方承担复习思考题第2编 国际贸易合同准备与订立第3章 国际市场拓展3.1 国际市场环境分析3.2 国际市场进入方式选择3.3 国际市场进入方案制订案例中国水产品如何畅游全球复习思考题第4章 国际商务谈判4.1 国际商务谈判准备4.2 国际商务谈判的基本方法与技巧案例“百事可乐”成功进驻印度饮料市场复习思考题第5章 国际货物买卖合同的磋商与订立5.1 国际货物买卖合同概述5.2 国际货物买卖合同的磋商5.3 国际货物买卖合同的订立案例复习思考题第3编 国际贸易合同条款第6章 货物的品名、品质、数量和包装6.1 货物的品名6.2 货物的品质6.3 货物的数量6.4 货物的包装案例不适运输包装引发纠纷案复习思考题第7章 货物的价格7.1 进出口货物价格掌握7.2 进出口货物的价格制定7.3 佣金和折扣7.4 合同中的价格条款7.5 出口货物成本核算和盈亏分析7.6 出口商品报价的方法案例纽约报价复习思考题第8章 货物的交付8.1 运输方式8.2 装运条款案例信用证装运条款复习思考题第9章 货物运输保险9.1 我国运输货物保险条款9.2 伦敦保险协会海运货物保险条款9.3 进出口货物运输保险业务9.4 买卖合同中的保险条款案例海上货物保险合同纠纷案复习思考题第10章 货款的结算10.1 支付工具10.2 汇付和托收10.3 国际保理10.4 信用证10.5 银行保函与备用信用证10.6 各种支付方式的综合运用10.7 合同中的支付条款案例信用证结算复习思考题第11章 货物的检验、索赔、不可抗力与仲裁11.1 货物的检验11.2 争议和索赔11.3 不可抗力11.4 仲裁案例竞争性仲裁地点纠纷案复习思考题第4编 国际贸易合同的履行第12章 出口合同的履行12.1 出口信用证的处理12.2 备货、报检和装运12.3 装运货物12.4 信用证下制单结汇案例单证一致性的重要性复习思考题第13章 进口合同的履行13.1 进口交易磋商与合同订立13.2 信用证的开立与修改13.3 运输与保险13.4 审单与付款13.5 进口报关与检验13.6 进口索赔案例签字不符引发的问题复习思考题第5编 国际贸易实务知识拓展第14章 国际贸易方式14.1 经销和代理14.2 招标与投标14.3 加工贸易和补偿贸易14.4 其他有形商品贸易方式14.5 国际技术贸易案例代理进出口业务复习思考题第15章 国际贸易风险规避15.1 国家风险及防范15.2 商业风险及防范15.3 汇率风险及防范15.4 出口信用保险案例出口信用保险为中国出口企业保驾护航复习思考题第16章 国际贸易融资16.1 出口贸易融资16.2 进口贸易融资16.3 国际保理和福费廷案例广东中小企业融资难问题复习思考题附录附录1 销售确认书附录2 销售合同附录3 保险单附录4 提单附录5 部分国际贸易行业资格证书考试2008年考试大纲参考文献

章节摘录

这类公约的作用范围大，是国际贸易法渊源的发展方向。区域性的，如1980年欧洲经济互助委员会交货共同条件，其作用范围有限。双边的，如《中华人民共和国和朝鲜民主主义人民共和国双方对外贸易机构交货共同条件》，仅调整两国之间的商品买卖关系。其中《联合国国际货物买卖合同公约》本着建立国际经济新秩序的原则，平等互利原则与兼顾不同社会、经济和法律制度的原则，成为目前国际进出口贸易遵循的最重要的公约。中国政府于1981年9月30日在该公约上签字，于1986年12月11日批准该公约，1988年1月1日该公约在我国正式生效。

1.3 国际贸易基本流程

1.3.1 出口贸易流程

出口贸易中，出口商须是市场中的卖方，需要做好市场调查、营销方案制订、发布商业信息等前期准备工作，以便制订出口商品销售方案。当出现适合的买方时，出口贸易即可进入贸易磋商及合同签订阶段。在磋商阶段，买卖双方一般会经历询盘、发盘、还盘和接受4个环节，其中发盘和接受是必不可少的基本环节，该环节将就商品价格、质量、数量、装运方式、商品交易方式、支付条件等具体问题进行和确定。在此阶段，进出口商都需要尽量细致地考虑各种细节问题，并且确定争议解决方式及适用的法律依据，以避免不必要的麻烦和为自己争取更多的利益。贸易双方达成一致后，经过要约、承诺阶段，合同宣告成立。合同可以分为口头形式和书面形式，口头合同即时生效，书面合同须由双方签署确认后生效。一般由当事人一方将以交易内容及条件制成书面文件寄交对方，由对方签署确认。这类文件包括：订单（由买方制成，交卖方签署确认）；销售确认书、销售合同（由卖方制成交买方签署确认）。销售确认书和销售合同的法律效力相同，前者通常是内容较简单的情况下使用，而后者适用于内容烦琐、细节复杂的情况。出口合同的履行过程围绕船、证、货、款四个要素展开。出口贸易中，通常选用CIF术语，以信用证方式结算。在信用证结算方式下，要求单、证相符，单、单相符才能完成货款结算。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com