

《人性的弱点》

图书基本信息

书名：《人性的弱点》

13位ISBN编号：9787550209176

10位ISBN编号：7550209170

出版时间：2012-9

出版社：北京联合出版公司

作者：戴尔·卡耐基

页数：249

译者：刘祜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《人性的弱点》

内容概要

《人性的弱点》汇集了卡耐基最震撼人心的思想精华，是作者最成功的励志经典。主要内容包括与人相处的基本技巧、平安快乐的要诀、如何使人喜欢你、如何赢得他人的赞同、如何更好地说服他人、让家庭生活幸福快乐的方法。

《人性的弱点》

作者简介

戴尔·卡耐基，20世纪最伟大的成功学导师，现代成人教育之父、人际关系学鼻祖。一生致力于人性问题的研究，运用心理学和社会学的知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式。

书籍目录

第一章 人际关系的基本技巧

1. “如果你想得到蜂蜜，你就不要捅蜂窝”
2. 处理人际关系最大的秘密
3. 激发别人的强烈需求

第二章 六种让别人喜欢你的方法

1. 做到这点，无论到哪你都会受人欢迎
2. 微笑示人
3. 如果你不这样做，那么你会遇到麻烦
4. 成为一名出色的听众
5. 迎合他人的兴趣
6. 如何让人们对你“一见钟情”

第三章 如何赢得别人的认同

1. 你不会在争论中受益
2. 如何避免树敌
3. 勇于承认自己的错误
4. 以友好的方式开始
5. 苏格拉底的秘密
6. 给对方说话的机会
7. 如何架起合作的桥梁
8. 一个能为你创造奇迹的公式
9. 人们的需求
10. 人人都爱的“高尚动机”
11. 将你的想法戏剧化
12. 当无路可走时，试试这个

第四章 不会冒犯别人或者激起别人怨恨就能改变别人的方法

1. 如果你必须批评别人，那么请这样开始
2. 如何批评别人，又不让别人讨厌你
3. 批评别人之前，先批评自己
4. 没人喜欢被指点
5. 给别人留以脸面
6. 如何激励别人成功
7. 给别人一个“高帽子”
8. 不要让错误难以挽回
9. 如何让别人甘愿做你建议的事情
10. 发现你自己，成为你自己

《人性的弱点》

章节摘录

版权页：1931年5月7日，纽约市警察局有史以来最大范围的追捕行动达到了它的最高潮。经过数周的调查，“双枪”克劳尔——这个既不抽烟也不酗酒的杀手，陷入了重围，被困在了他女友在西尾街的公寓里。150多个警察和侦探在他隐蔽的地方设下埋伏。警察在他公寓屋顶上凿了一个洞，想用催泪瓦斯把这个“警察杀手”给熏出来。同时，他们还在四周的建筑物顶上架设了机关枪。然而，这个纽约环境最优美的居住小区，在接下来一个多小时里，手枪、自动步枪交火不断。克劳尔躲在一个堆满了各种杂物的扶手椅后面，不停地朝警察射击。超过十万民众在街上惊恐万分地目睹了这次战斗。在此之前，纽约市从来都没有出现过这样惊险的一幕。当克劳尔被捕后，警察局长官E.P.马罗尼宣布这位暴徒是纽约有史以来最危险的罪犯之一。“他会因为极其微小的一点事而大开杀戒。”警察长官说道。但是，“双枪”克劳尔是怎么看待他自己呢？我们了解到，当他和警察激烈交火的时候，他写了一封公开信。在他写信的时候，从伤口涌出来的血，染红了信纸。克劳尔在信中说道：“在我的身躯下隐藏着一颗疲惫的心，但这是一颗善良的心——一颗不会伤害任何人的心。”在这之前不久，克劳尔驾着车，和他的女朋友在长岛的乡间公路上调情，突然，出现一名警察。警察走到他们的车旁说道：“请出示你们的驾驶执照。”克劳尔二话不说，直接拔枪朝这名警察连开数枪。警察应声倒下，克劳尔跳出车来，捡起了这名警察的左轮手枪，又用左轮手枪对着这名警察的尸体连开了几枪。就是这样的一个人，却还敢说“在我的身躯下隐藏着一颗疲惫的心，但这是一颗善良的心——一颗不会伤害任何人的心。”克劳尔被判电刑。他被押送到辛辛监狱的死刑房后，他说道：“这就是我自卫的代价？这难道就是我为捍卫自己的权利所付出的代价？”这个故事要说明的是：“双枪”克劳尔一点都不会为他自己犯下的滔天罪行而感到后悔。这是罪犯中一种很少见的态度吗？如果你认为是的话，请继续听听下面的这个故事：“我把一生中最好的时光都奉献给了别人，让别人过上了更好的生活，但是我所得到的只有耻辱和被别人追捕的下场。”

《人性的弱点》

编辑推荐

《人性的弱点》编辑推荐：1.畅销经典：《人性的弱点》自问世以来，全球总销量已超1亿册，成为最持久畅销的人文励志书之一，数十年来，稳居成功励志类图书榜首。2.影响广泛：卡耐基的代表作品，改变了千千万万人的命运。发明大王爱迪生、世纪伟人爱因斯坦、印度圣雄甘地、建筑业奇迹的创造者里维父子、旅馆业巨头希尔顿、麦当劳的创始人克洛克，等等，都深受卡耐基思想和观点的影响。3.精品精装：装帧典雅大方，性价比高。4.系列套书：《人性的弱点》为“中外文学名著典藏系列”图书之一，该系列精选受读者欢迎的名家作品，市场反映很好。

《人性的弱点》

精彩短评

- 1、书中给了我很大的帮助和启示.有些东西以前在做.但是很朦胧。现在感觉很清晰.学到的东西也在实践中。这本书。真的。值得一读再读。
- 2、不愧是大师级的观点 看问题很透彻 有种顿悟的感觉 继续学习中。。。。
- 3、首先封面必须赞，虽然书最重要的是内容，可是封面却也给人愉悦的感受，所以封面好看~然后，这本书我是在图书馆看过的，所以想买来收藏加再看，语言比较平白，但是很有道理，也许有时候会觉得空泛，不过也可以看看人家怎么描述这些道理的。最后吧，喜欢这本书，喜欢这个版本，嗯，最重要是封面。
- 4、《人性的弱点》（How to Win Friends and Influence People）是戴尔·卡内基的著作，内容主要讲述人际关系，例如沟通策略与生活态度。首版于1936年，曾经连续多年成为畅销书籍。《人性的弱点》是人类历史上最畅销的励志经典。出版后立即获得了广大读者的欢迎，成为西方世界最持久的人文畅销书。无数读者通过阅读和实践书中介绍的各种方法，不仅走出困境，有的还成为世人仰慕的杰出人士。只要不断研读本书，相信你也可以发掘自己的无穷潜力，创造辉煌的人生。当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。
- 5、很棒的一本书 用丰富的论据说明了最普遍的处事原则
- 6、帮同学带的，准备送人。说是精装但也没想象的精致。
- 7、送货还可以 挺快的 书里面有的内容也挺好 整体还不错
- 8、跟我想象的一样好！
- 9、写得不错,值得一看!买对了.

《人性的弱点》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com