

《全国高职高专规划教材.国际贸易》

图书基本信息

书名：《全国高职高专规划教材.国际贸易系列》

13位ISBN编号：9787301194928

10位ISBN编号：7301194927

出版时间：2011-9

出版社：北京大学出版社

作者：李金林

页数：273

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《全国高职高专规划教材·国际贸易》

内容概要

《全国高职高专规划教材·国际贸易系列:国际贸易业务操作与训练》可以看做是一本国际贸易业务操作大全,内容包括从国际贸易准备(国际贸易方式选择、企业样本设计、建立与外商通信渠道等)、业务具体操作(价格表制作、到岸价格核算、价格策略制定、国际贸易磋商、国际贸易合同签订、进出口合同履行)到国际贸易决策(贸易方式选择、经销与代理关系建立、国际供应链建设)、国际贸易利益维护(国际贸易争端解决、国际贸易风险控制)和国际贸易突破——企业家如何突破外界制约和内在束缚,确立企业价值,搞好文化建设,增强国际贸易软实力。

《全国高职高专规划教材·国际贸易系列:国际贸易业务操作与训练》的内容安排以高适优五金厂和美国GSL公司的国际贸易业务为背景,以他们之间的业务往来和关系发展为主线,模拟训练一连串的国际贸易业务,并在训练中提供与国际贸易操作相关的延伸阅读材料和案例——反应宏观国际经济环境、中观国际贸易行业习惯、微观具体企业的做法,启发读者思考,在此基础上进行业务决策和处理。

《全国高职高专规划教材·国际贸易系列:国际贸易业务操作与训练》的特点是结合国际贸易、联系国民经济实际,反映国际贸易的最新发展和人们普遍关注的与国际贸易相关的经济问题,如《2010年国际贸易术语解释通则》的内容和应用案例,国际供应链建设,电子国际贸易,市场经济与改革,经济全球化与反全球化浪潮,国际贸易中的文化交流、文化贸易强国等。

书籍目录

业务训练一 国际贸易准备

- 1.1 国际贸易准备的业务背景和训练任务
- 1.2 国际贸易概述
- 1.3 开展国际贸易前的准备工作
- 1.4 延伸阅读和案例分析
- 1.5 思考练习与业务训练

业务训练二 价格表制作

- 2.1 价格表制作的业务背景和训练任务
- 2.2 国际贸易术语概述
- 2.3 《2010通则》的贸易术语
- 2.4 E、F贸易术语的价格核算
- 2.5 价格表
- 2.6 延伸阅读和案例分析
- 2.7 思考练习与业务训练

业务训练三 到岸价格核算

- 3.1 到岸价格核算的业务背景和训练任务
- 3.2 国际贸易运输
- 3.3 国际运输保险
- 3.4 到岸价格计算
- 3.5 延伸阅读和案例分析
- 3.6 思考练习与业务训练

业务训练四 价格策略制定

- 4.1 价格策略制定的业务背景和训练任务
- 4.2 价格和价格策略
- 4.3 佣金与折扣

4.4 延伸阅读和案例分析

4.5 思考练习与业务训练

业务训练五 国际贸易磋商

- 5.1 国际贸易磋商的业务背景和训练任务
- 5.2 国际贸易磋商过程
- 5.3 电子商务磋商

5.4 集体竞价磋商

5.5 延伸阅读和案例分析

5.6 思考练习与业务训练

业务训练六 国际贸易合同签订

- 6.1 国际贸易合同签订的业务背景和训练任务
- 6.2 合同有效成立的条件和作用

6.3 合同贸易条款

6.4 合同背面条款

6.5 延伸阅读和案例分析

6.6 思考练习与业务训练

业务训练七 进出口合同履行

- 7.1 进出口合同履行训练的业务背景和训练任务
- 7.2 进出口合同的履行

7.3 信用证支付

7.4 延伸阅读和案例分析

7.5 思考练习与业务训练

业务训练八 贸易方式选择

8.1 贸易方式选择的业务背景和训练任务

8.2 对销贸易

8.3 加工贸易

8.4 进口成本核算

8.5 延伸阅读和案例分析

8.6 思考练习与业务训练

业务训练九 经销与代理关系建立

9.1 经销与代理关系训练的业务背景和训练任务

9.2 经销

9.3 代理

9.4 延伸阅读和案例分析

9.5 思考练习与业务训练

业务训练十 国际贸易争端解决

10.1 国际贸易争端解决的业务背景和训练任务

10.2 贸易争端解决的方法

10.3 违约与违约救济原则

10.4 国际贸易的违约救济方法

10.5 仲裁

10.6 延伸阅读和案例分析

10.7 思考练习与业务训练

业务训练十一 国际贸易风险控制

11.1 国际贸易风险控制的业务背景和训练任务

11.2 国际贸易风险概述

11.3 资信风险管理

11.4 延伸阅读和案例分析

11.5 思考练习与业务训练

业务训练十二 国际供应链建设

12.1 国际供应链建设的业务背景和训练任务

12.2 供应链战略与供应链建设

12.3 进入国际市场的途径和方法

12.4 电子国际贸易

12.5 延伸阅读和案例分析

12.6 思考练习与业务训练

业务训练十三 国际贸易突破

13.1 国际贸易突破的业务背景和训练任务

13.2 当代国际分工

13.3 当代国际贸易的特点

13.4 国际贸易价值突破

13.5 延伸阅读和案例分析

参考书目

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com